観光地域づくり法人形成・確立計画

記入日:令和5年7月31日

1. 観光地域づくり法人の組織

申請区分	広域連携DMO·地域連携D	MOt地域DMO			
※該当するものを					
〇で囲むこと					
観光地域づくり法	(一社)長崎国際観光コンク	ヾンション協会			
人の名称					
マネジメント・マ	区域を構成する地方公共団体	本名			
ーケティング対象	長崎市				
とする区域					
所在地	長崎県長崎市				
設立時期	平成 24 年 4 月 1 日(一般社	団法人認可)			
	・昭和 29 年 長崎観光協	会(任意団体)創立			
	・昭和 42 年 社団法人長	崎市観光協会として設立発足			
	・平成7年 長崎コンベン	ノションビューロー(任意団体)と一本化し、			
	社団法人長崎国際観光コンベンション協会に名称変更				
事業年度	4月1日から翌年3月31日までの1年間				
職員数	31 人【常勤 31 人(正職員 1	2人・出向等1人)、非常勤0人】			
代表者(トップ人	(氏名)	(一社)長崎国際観光コンベンション協会会長と			
材:法人の取組に	村木 昭一郎	して、強力なリーダーシップと発言力により、行			
ついて対外的に最	(出身組織名)	政及び経済界に対して、観光・MICE 振興のための			
終的に責任を負う 者)	野母商船(株) 	事業等の提案、提議を行う。 			
※必ず記入するこ					
ک					
データ分析に基づ	(氏名)	令和5年4月に長崎市版DMOの最高マーケティ			
いたマーケティン	田中 雅資「専従」	ング責任者に就任(理事長兼COO)。前職で			
グに関する責任者	は、電機メーカーの宣伝・広報等、コミュニケー				
(CMO:チー フ・マーケティン		ション企画・マーケティング企画、ブランディング企画に従事。CS 戦略・CS 対応・人材育成に携			
グ・オフィサー		わるほか、管理者として多様な事業のマネジメン			
※必ず記入するこ	トに携わり、組織運営や経営に関して豊富な経験				
ح	を有している。				
財務責任者	(氏名)	令和5年4月に長崎市版DMOの最高財務責任者			
(CFO: チー	股張 一男「専従」 	に就任(常務理事兼CFO)。前職は、長崎市勤			
フ・フィナンシャ ル・オフィサー)		務 36 年。うち 19 年間を文化観光行政に従事。一 般社団法人等の外郭団体の運営や、指定管理者に			
ル・オフィリー/ ※必ず記入するこ		版社団法人等の外郭団体の建営や、指定管理省に			
と		与。			

企画部門の責任者	(氏名) 山野 貴之「専従」	令和5年4月から企画部長として派遣配属。企画 財政部や文化観光部等の経験があり、官民の連携					
	山野 貝之 号位] (出身組織名)長崎市役所	対域部や文化観光部等の経験があり、自民の建榜					
 - 事業部門(地域開	(氏名)	事業部長兼地域開発課長。(株)エイチ・アイ・エ					
発・まち歩き)の	(以石) 古賀 典明「専従	事業的長末地域開光課長。(株/エイブ・ディ・エー スグループに約 20 年間勤務。インド、シンガポ					
光 ようダミ/ の 責任者		一ル支店長など歴任。指定管理業務などを通じ、					
- 東江石		ルメロ及なこ歴日。旧た日本来初なこと思り、 地域商品の企画・開発、観光まちづくりにも携わ					
		ってきた。グローバルな視点を持ち、地域商品開					
		発など豊富な観光関連業務の経験を有する。					
営業部門の責任者	今井 秀一「専従」	営業部長。(株) フジトラベルサービスに 27 年勤					
		務し、幹部役員として、法人営業、営業企画、経					
		営企画、商品企画などに携わってきた。MICE・観					
		光分野(インバウンド・アウトバウンド)の豊富					
		な知識と経験を有する。					
連携する地方公共	長崎県長崎市						
団体の担当部署名	【文化観光部】						
及び役割	観光交流推進室						
		MICE誘致・受入、観光客受入態勢整備)					
		ICE戦略策定・検証、統計、観光施設活用)					
	文化財課(文化財の保存						
	出島復元整備室(出島の						
	世界遺産室(世界遺産 <i>0</i> 【経済関係部局(商工部、力						
	商工振興課(消費拡大、日本遺産(シュガーロード)の活用) 水産農林政策課(ながさきの食のプロモーション)						
	水産振興課(水産振興事業の計画の策定、水産業の振興)						
	農林振興課(グリーンツーリズムの推進)						
	【その他】						
	広報戦略室(市全般の広報戦略・計画策定)						
	長崎創生推進室(交流の産業化の推進)						
	移住支援室(ワーケーション・長期滞在の促進)						
	スポーツ振興課(スポーツツーリズムの推進)						
	まちなか事業推進室(まちなかの整備・回遊促進)						
	都市計画課(地域公共交通、交通バリアフリー推進)						
	長崎市(観光まちづくりの政策立案と基盤整備)	DMO (観光まちづくりのマーケティング・マネジメント)					
	1 「観光・MICE 戦略」策定・検証	1 データ収集・分析に基づく戦略策定・検証					
	■ 戦略の策定■ 戦略の基本方針及び基本施策に基づく事業の別	■ 訪問客に関するデータ収集・分析 ■ 分析結果の提供・公開					
	と検証	■ 分析結果に基づく『長崎市版 DMO 事業計画』策定 ■ 長崎観光ブランド立案					
	 2 地域資源 (ハード) を活かした魅力づくり ■ 観光・MICE施設の整備等による魅力向上 	(シティプロモーションとの整合)					
	■ 市有の観光施設等の整備・維持管理	2 地域資源(ソフト)を活かした魅力づくりと消費拡大					
	■ 出島メッセ長崎の整備・維持管理■ 市有文化財等の保存・活用 など	■ 魅力あるコンテンツ造成 (食・体験型・ユニークベニュー・長崎さるく・遊学券等)					
	3 ストレスフリーの環境整備・支援	■ 関係事業者育成及び受注促進					
	■ ユニパーサルデザインの促進 ■ 公衆無線 LAN 環境、総合観光案内所の設備等	3 ワンストップ誘致プロモーション・受入■ 訪問客(インパウンド・国内観光・MICE) の誘致、					
	整備	情報発信					
	■ 観光案内板や説明板の設置と維持管理	■ コンシェルジュ機能・受入強化 (総合観光案内所等)					
	4 DMO 活動支援 ■ 財政支援 ■ 財政支援 ■ 域内事業者との連携						
	■ 庁内関係課(商工部、水産農林部等)との連携						

連携する事業者名及び役割

- (1) 地域資源磨き・活用、着地型商品の開発
 - ・長崎市グリーンツーリズム連絡会議(郊外資源の活用)
 - ・一般財団法人 長崎ロープウェイ・水族館
- (2) 特産品の開発・販売
 - ・長崎市ブランド振興会
 - 長崎県物産振興会
- (3) 二次交通・アクセス改善
 - ・長崎県バス協会
 - ・長崎市タクシー協会
 - 長崎電気軌道
- (4) 産学官金労言によるインバウンド消費の拡大・観光まちづくりへの関与
 - · 長崎都市経営戦略推進会議
 - · 長崎経済同友会
 - · 長崎商工会議所
 - · 長崎青年会議所
 - 長崎市宿泊施設協議会
 - 浜んまち6商会
 - ・ふくおかフィナンシャルグループ
 - 九州旅客鉄道(DMO推進局長の人材派遣)
- (5) 観光地域づくり(観光まちづくりに関する参加費無料のネットワーク。 最新情報の共有や事業者連携による情報発信、商品造成等)
 - ・長崎市観光まちづくりネットワーク (メンバー数 148)
- (6) MICE振興
 - 長崎MICE誘致推進協議会
 - 長崎MICE事業者ネットワーク
 - 株式会社 ながさきMICE
- (7) 広域連携
 - ·日本政府観光局(JNTO)
 - ・一般社団法人 日本コングレス・コンベンション・ビューロー
 - •一般社団法人 九州観光推進機構
 - •一般社団法人 長崎県観光連盟
 - ・九州・沖縄地区コンベンション推進団体連絡会

官民・産業間・地域 間との持続可能な 連携を図るための 合意形成の仕組み

【該当する登録要件】①、②

観光・MICE関連事業者等の多様な業種の関係者が参加する当協会の理事会及び総会において、持続可能な官民連携事業の全体合意を図る。併せて、経営管理委員会において、定期的な業務報告を行い、事業内容の決定を得るとともに改善を図る。

また、長崎市観光・MICE戦略等を踏まえ、長崎市DMO事業計画を策定し、KPIを設定してPDCAによる進行管理を実施している。また、事業計画の策定・見直しに際しては、市内ステークホルダー及び域外の有識者による「DMO事業計画策定検討委員会」を開催し方向性について広く意見をいただいている。令和5年度からは、「長崎市観光まちづくりネットワーク」を形成し、事業者・市民の参画を促進し、広く連携を促すことで、持続可能な観光地域づくりの推進体制を構築している。

〔参考〕登録要件

- ①取締役、理事など観光地域づくり法人の意思決定に関与できる立場で行政、 文化、スポーツ、農林漁業、交通等の幅広い分野の関係団体の代表者が参画 ②観光地域づくり法人が主導して行政や関係団体をメンバーとするワーキング
 - グループなどの委員会等を設置

地域住民に対する	古足り声楽-	者を対象に、観光まちづくりや官民連携事業等に関する各種テー							
観光地域づくりに		ョを対象に、観光まらりくりや自民建携事業寺に関する各種が一 セミナーやワークショップを開催することで、観光地域づくりに							
関する意識啓発・	マに塞りいたセミナーやワークショックを開催することで、観光地域りてめに 関する意識啓発・参画促進に取り組む。								
参画促進の取組	関する思識合光・参画促進に取り組む。 また、まつりや参加型のイベント(長崎くんち、ペーロン、ハタ揚げ等)の								
参 画促進の取組	また、まりがや参加室のイベンド(長崎くんら、ベーロン、バダ揚げ寺)の 開催を通じて、シビックプライドを醸成するとともに、観光地域づくりへの理								
	解を促進する。								
 法人のこれまでの	 【活動の概要】								
活動実績									
/ 自 到 大 惧	事業	実施概要							
	情報発信・	【2019 (R元) 年度事業】							
	プロモーシ	│ ●ANA と連携した豪州メディア・旅行社招聘・プロモーショ │							
	ョン								
	32	・長崎のまつり「おくんち」期間中における豪州メディア							
		4 名の招聘 ・現地雑誌や WEB 等による情報発信							
		● J R博多駅総合案内所の長崎観光コンシェルジュ配置によ							
		● 5 保 日本 日本 日本 日本 日本 日本 日本							
		○ の音に進 ・九州における外国人訪問客の主なゲートウェイとなる博							
	多駅の観光案内所における長崎市への誘客を行うコンシ ェルジュの配置								
		・外国人訪問客の訪問意向を聴取と長崎市内のおすすめの							
		観光情報の提案による行動変化の調査							
		●「出島メッセ長崎」開業 2 年前イベント開催							
		・MICE における受入機能強化として「長崎 MICE 事業者ネ							
		ットワーク」の運営を通じ、機運醸成と地元事業者の参							
		画促進							
		【2020 (R2) 年度事業】							
		●郊外型体験型コンテンツの WEB プロモーション・販売促進							
		- 動画作成: 15 秒×4 エリア、30 秒×4 エリア (計 8 本)							
		×2 言語字幕翻訳(英語、繁体字)合計 24 本							
		・デジタルプロモーションの実施(国内向け) エリアごとの飲食店や滞在スポットをあっとながさき特							
		エリアことの飲食店や滞在スポットをあってながささ行 設ページで紹介。また別途、上記で制作した動画の紹介							
		設へ一クで紹介。また別述、工能で制作した勤画の紹介 や体験型コンテンツの販売を行うLP(予約決済機能付							
		加)を作成。							
		・台湾市場向けデジタルプロモーション							
		長崎県観光連盟と連携しながら、台湾最大手訪日ウェブ							
		メディア「樂吃購(ラーチーゴー)」で、WEBプロモ							
		ーションを実施。							
		【2021 (R3) 年度】							
		●観光マスターブランドの構築							
		・「長崎市観光マスターブランド検討委員会」(有識者、市							
		内ステークホルダー、市民など 14 名で構成)での検討							
		市民ワークショップ、訪問客、市内事業者等のヒアリン							
		グ調査も踏まえた、コンセプト、スローガン、ロゴマー							
		クの策定							
		観光マスターブランド:「暮らしのそばに、ほら世界。」							

- <u>■</u>国内向けデジタルプロモーション
 - ・食、スポット、体験等を組み合わせた季節ごとの旅の過ごし方等を訴求。富裕層、クリエイティブクラス層、ジェネレーション Z 向けにターゲットエリアを絞り広告配信
- ●インバウンドプロモーション(広域連携・豪州市場)
 - ・インフルエンサーの招聘による情報発信 連携自治体:福岡市、有田市、熊本市、別府市、長崎市

【2022 (R4) 年度】

- ●長崎市観光マスターブランドの周知・認知拡大施策 観光における長崎市の想起率を高め、訪問意欲を喚起する ブランドコミュニケーションを開始
 - ・長崎市観光マスターブランド映像制作
 - ・「長崎のふつうは、世間のふしぎ展」の開催(東京・大阪でのリアル展覧会、WEB 展覧会)
 - ・西九州新幹線車内へのポスター掲出をはじめとする 00H の実施
- ●観光分野における DX の推進 個人の趣味嗜好に合わせて最適化された情報・商品・サービスの提供を目指し、新・長崎市公式観光サイトを刷新
- ヒスの提供を目指し、新・長崎市公式観光サイトを刷新 ●国内プロモーション ポストコロナにおける観光消費の早期回復と西九州新幹線 開業効果の最大化に向け、デジタルとリアルメディアを効
 - ・特設サイトの制作と WEB 広告の実施
 - ・メディア招聘の実施 クリエイティブ層・富裕層をターゲットにする発信力 の高いメディア 8 社を招聘し、14 誌に掲載された

果的に組み合わせたクロスメディアプロモーション実施

- ・2023 長崎ランタンフェスティバルをはじめとする各イベントプロモーションの実施
- ●修学旅行誘致
 - ・これまで個別運用していた修学旅行関連各サイトを一元 化するとともに、旅行会社や学校にとって有益な情報を わかりやすく掲載した情報サイトへの刷新
 - ・セールス用動画の制作
- ●インバウンドプロモーション 入国規制緩和後のインバウンドV字回復に向けて、WEB を 中心に個人旅行者(FIT)向けの情報を発信
 - ・台湾・香港向けプロモーション 訪日観光情報メディア「樂吃購(ラーチーゴ—)!日本」への記事を掲載と台湾国内への広告配信
 - ・欧州・豪州向けプロモーション 2023年7月に開催される世界水泳を契機とした他市町 との連携プロモーションを展開
 - ・雑誌社招聘ツアー ドイツ市場を継続強化するめため、スイス雑誌社の招 聘ツアーを実施
 - ・セールスツールの制作

	[[] [] [] [] [] [] [] [] [] [
	海外現地及び招聘時に活用できるデジタルパンフレット (英語、韓国語、繁体語) と簡易動画を作成
受入環境の整備	【2019 (R元) 年度事業】 ●多言語パンフレット作成 ・英語、韓国語、簡体字、繁体字の MAP データを活用した 多言語パンフレットの作成 (MAP データは長崎市より提供) ・海外の旅行博や展示会等ならびに市内ホテルやランドオペレーター社等への発送・PR ●観光庁「コンベンションビューロー機能高度化事業」・海外の有識者の助言・指導による、長崎の MICE ブランド (タグライン・ロゴ)の策定 ●ステークホルダーへのマーケティング資料の共有・オール長崎の体制づくりに向けた各種調査及びデータ等
	の分析結果の共有 【2020 (R2) 年度事業】 ●安全安心の品質保証制度 (感染症対策) の導入 ・宿泊施設等における新型コロナウイルス感染症予防対策 認証制度 (team NAGASAKI SAFETY) 長崎大学の協力のもと、長崎市・雲仙市・佐世保市が、 官民一体のチームで取り組む安心・安全のための認証制 度を R2 年 8 月に創設。
	【2021 (R3) 年度】 ●体験型コンテンツのデータベース化・予約販売システムの構築 ・体験型コンテンツを一元管理するデータベースを構築し 0TA (アソビュー) と連携しオンライン上で即時予約・ 決済環境を整備した。 ●安全安心の品質保証制度 (感染症対策) の拡充 ・宿泊施設等における新型コロナウイルス感染症予防対策 認証制度 (team NAGASAKI SAFETY) 2020 (R2) 年度から取組みを開始。2021 (R3) 年度は県 全体に対象を拡大 (業種・エリア) するなど取組みを強 化した。 2022 (R4) 年 3 月現在 長崎市内 134 の宿泊施設が認証 取得
	【2022 (R4) 年度】 ●MICE 参加者向け情報サイトの制作 ・MICE 参加者の市内・郊外の周遊促進・消費拡大に向け、 宿泊、体験コンテンツ、飲食・お土産情などの情報を主 催者の大会 HP や大会プログラムに掲載して、大会参加 者に幅広く PR するための LP を制作 ●新規ガイド (歴史・平和) 育成研修 (15 名新規登録)

●長崎市総合観光案内所運営業務

・西九州新幹線開通に伴い全面リニューアル。店頭演出や 各種情報発信をはじめ、バリアフリーカウンターの新

	設、手ぶら観光の復活や車いす・ベビーカーのレンタル などワンストップサービスの充実を図った。
観光資源の磨き上げ	【2019 (R元) 年度事業】 ●観光庁「グローバルキャンペーンに対応したコンテンツ造成事業」 ・欧米豪市場を中心とした観光庁・JNTOによる情報発信「Enjoy my Japan グローバルキャンペーン」に活用できる新たな滞在型コンテンツ等の造成(長崎刺繍、長崎真珠等を活かしたコンテンツ)
	【2020 (R2) 年度事業】 ●FIT 向け着地型商品(郊外型・朝型)コンテンツの造成・外海(民泊体験等)、琴海(テントサウナ体験等)、茂木(ふぐ雑炊体験等)、野母崎(樺島クルージング体験)・「出島ワーフ de 朝活」
	宿泊事業者と飲食事業者が連携して「長崎らしさを味わえる朝食」の提供を行う「泊食分離」の取組みと「朝の体験型コンテンツ」を組み合わせた「出島ワーフ de 朝活」宿泊プランを造成・販売 ●観光庁「誘客多角化等ための魅力的な滞在コンテンツ造成
	事業」 ・アフターコロナを見据えたクリエイターツアーの造成 ●観光庁「ナイトタイムエコノミー推進にかかるコンテンツ 造成事業」 ・「長崎・伊王島における自然、海、食、癒しをテーマと
	したナイトタイムコンテンツの造成事業」 ・「DEJIMA night×time travel コンテンツ造成事業」 ●ユニークベニュー活用促進のための調査、磨き上げ ・ユニークベニューとして活用可能性の高い施設について 施設概要、料金、活用事例などを調査し 18 施設をガイ ドブック(日・英版)に登録
	【2021 (R3) 年度】 ●ユニークベニュー活用促進のための調査・磨き上げ(拡充) ・ユニークベニューとして活用可能性の高い施設 2 施設を追加選定。(全 20 施設)
	・史跡出島におけるナイトタイムエコノミーの実証実験 ●MICE 向け周遊・滞在プログラムの造成・磨き上げ、活用 促進 ・MICE 向け体験コンテンツ(商品数 32)、利用者数 120 人 ●「朝たび長崎」(旧:「出島ワーフ de 朝活」)の拡充 ・R2 年度 6 事業者で開始した宿泊、朝食、体験がセット
	になった商品造成・販売について、参画事業者を 32 事業者にまで拡大した。 【2022(R4)年度】 ●サステナブルツーリズムの推進

- ・「環境、歴史文化、経済が持続可能となる観光まちづくり」の仕組みの構築を目指し3ヵ年計画で着手。初年度は市内滞在コンテンツの現状調査と事業者と連携した磨き上げを検討と、事業者を対象としたセミナーとワークショップを実施
- ●「ながさき観光きっぷ」の造成・販売
- ・西九州新幹線開業に併せ、長崎市内の主要観光施設を割 引価格にて、複数個所訪問することができる「ながさき 観光きっぷ」を造成し、販売を開始
- ●手荷物配送サービス(手ぶらで長崎観光)の実施
 - ・令和4年9月23日の西九州新幹線開業に伴う長崎市総 合観光案内所のリニューアルオープンに併せ、手荷物配 送サービス(手ぶらで長崎観光)を開始

【定量的な評価】

令和 4 年旅行消費額 1,037 億円 (目標 1,177 億円)

延べ宿泊者数 2,400 千人(目標 2,720 千人) 来訪者満足度 96.3%(目標 92.9%)

リピーター率 74.0% (目標 65.4%)

実施体制

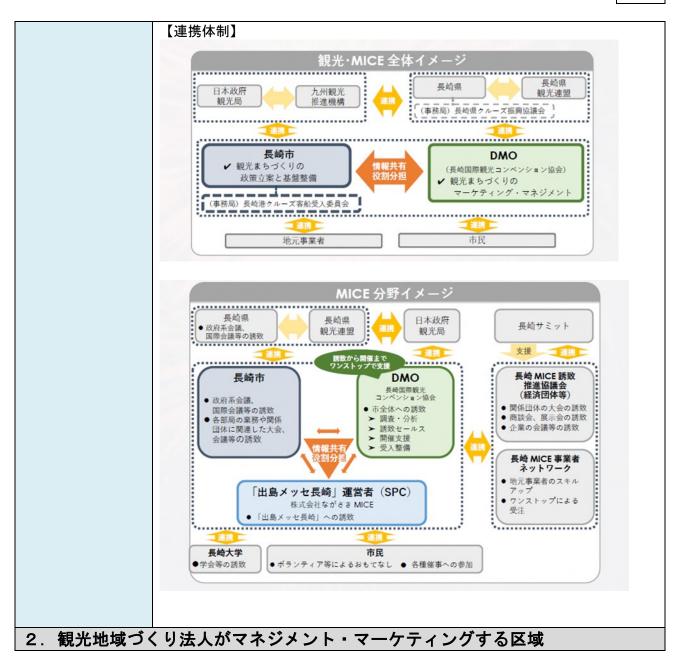
※地域の関係者と の連携体制及び地 域における合意形 成の仕組みが分か る図表等を必ず記 入すること (別添 可)。

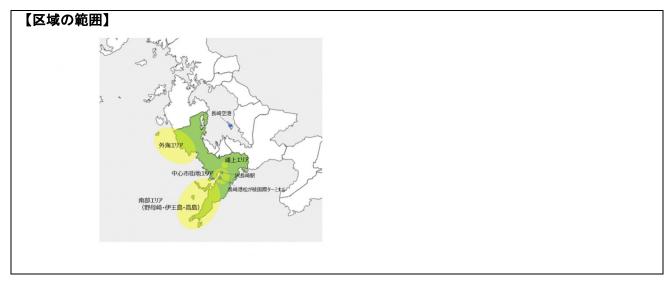
【実施体制の概要】

(一社)長崎国際観光コンベンション協会が、長崎市との役割分担を踏まえ、市と綿密な連携を図りながら、長崎商工会議所・長崎経済同友会などの経済団体、各事業者団体や長崎都市経営戦略会議、青年会議所及び長崎大学等の中核支援組織と連携して、観光関連事業者だけでなく、市民やまちづくり団体、水産、農林事業者等の多様な関係者の参画を促し、長崎市域が一体となった観光まちづくりを推進する。

【実施体制図】

DMO NAGASAKIをかじ取り役とした観光まちづくり 顧客への一元的なプロモーション、旅行会社などへのセールス活動 DMO NAGASAKI 観光市場、訪問客 意見・データの収集 一 サービスの対価 サービスの提供 「長崎市DMO事業計画」に基づく施策実行 参画 事業者 ①セミナー ②ワークショップ ③事業参画 選ばれるためのブランディング 市民 水産 交通 飲食 ● 選ばれつづけ稼ぐ力を引き出す仕組みづくり 市場調査による旅行ニーズ・動向把握ターゲットに応じた商品・サービス造成 まちづくり 観光施設 **10①マーケティングデータの共有②ワンストップの情報収集・発信③高付加価値化・生産性向上 ・デジタルを中心としたプロモーション ・チームナガサキで進める安心・安全・快適な 宿泊 土度 NPO ④人材育成 受入環境整備 ⑤着地型旅行商品の開発 ⑥販路拡大





【区域設定の考え方】

当協会は「長崎市観光・MICE 戦略」に掲げるビジョン実現のため、「長崎市 DMO 事業計画」を策定し 観光まちづくりを進めていることから、基礎自治体である長崎市を区域として設定している。

- ①出島やグラバー園をはじめ多くの文化財を有する「中心市街地エリア」
- ②平和公園や原爆資料館など平和をテーマとする「浦上エリア」
- ③世界遺産「明治日本の産業革命遺産」の構成資産及び長崎のもざき恐竜パーク(長崎市恐竜博物館)を有する「南部エリア(野母崎・伊王島・高島)」
- ④世界遺産「長崎と天草地方の潜伏キリシタン関連遺産」の構成資産を有する「外海エリア」

【観光客の実態等】

令和4年の長崎市の訪問客数は前年比56.6%増(146万2,500人増)の404万8,200人となった。 このうち日帰り客数は前年比58%増(83万6,700人増)の228万人、宿泊客数は前年比54.8%増(62万5,800人増)の176万8,200人となった。

また、旅行形態別にみると、個人客数が前年比 51.8%増(117 万 9,200 人増)の 345 万 6,400 人、団体客数が前年比 91.8%増(28 万 3,300 人増)の 59 万 1,800 人となった。

外国人延べ宿泊客数については、前年比 181.7%増(2 万 5,522 人泊増)の 3 万 9,571 人泊となり、前年を上回る結果となった。

観光消費額は、前年比約 68.5%増(約 422 億円増)の 1,037 億 2,699 万円で前年を上回った。

【観光資源:観光施設、商業施設、自然、文化、スポーツ、イベント等】

(1) 中心市街地エリア

≪主な観光資源≫

- 世界遺産「明治日本の産業革命遺産」:旧グラバー住宅、三菱長崎造船所(小菅修船場跡等)
- 世界遺産「長崎と天草地方の潜伏キリシタン関連遺産」 : 大浦天主堂
- ・国指定史跡「出島」、唐人屋敷、孔子廟・中国歴代博物館、東山手・南山手地区の洋館群
- 世界新三大夜景 (平成 24 年 10 月認定、令和 3 年 11 月再認定)
- 日本新三大夜景(平成 27 年認定、平成 30 年再認定、令和 3 年度再々認定)
- 和華蘭(日本・中国・西洋)の文化が融合した郷土料理
- ・新地中華街、浜んまち商店街 など

≪祭り・イベント≫

- ・長崎ランタンフェスティバル(中国暦旧正月の2週間)
- ・長崎帆船まつり(4月下旬)
- ・長崎くんち(10月7~9日)
- ながさきロマンティックイルミネーション(11 月下旬~12 月下旬)

≪主な取組内容≫

- 景観、食文化など地域資源を活かした魅力創造
- ・夜景の魅力向上(夜景観光推進基本計画策定、年次計画での夜景の質・魅力の向上)
- 観光客の様々なニーズに対応する「地域ガイド」導入とまち歩き・体験型コンテンツの拡充
- ・坂のまちの弱みを克服するバリアフリー観光の充実
- ・まちなかの商店街におけるインバウンド消費の拡大による地域活性化(免税店舗の拡大)

(2) 浦上エリア

≪主な観光資源≫

- ・平和公園、長崎原爆資料館、浦上天主堂、永井隆記念館、山王神社(被爆クスノキ) など ≪主な取組内容≫
- ・世界恒久平和に向けた情報発信の強化
- ・原爆の実相を伝える被爆遺構の保存・活用
- ・平和プログラム・コンテンツの充実

(3) 南部エリア (野母崎・伊王島・高島)

≪主な観光資源≫

- 世界遺産「明治日本の産業革命遺産」:端島炭坑(軍艦島)、高島炭坑
 - ・離島・半島の自然環境(アドベンチャーツーリズム)
 - ・長崎のもざき恐竜パーク(長崎市恐竜博物館)

≪主な取組内容≫

- 軍艦島(上陸者数:年間約20万人超)を活かした周遊観光の促進
- 自然環境(温泉)を活かした滞在・交流型コンテンツの充実
- 国内でも有数の化石産地に新設された恐竜博物館を活用した周遊促進

(4) 外海エリア

≪主な観光資源≫

- ・世界遺産「長崎と天草地方の潜伏キリシタン関連遺産」:外海の大野集落・外海の出津集落
- 池島炭鉱
- 遠藤周作文学館

≪主な取組内容≫

- 世界遺産等を活用した巡礼ツアーの受入態勢強化
 - ・ストーリーを活かした滞在・交流型コンテンツの充実及びグリーンツーリズムの推進
 - 道の駅「夕陽が丘そとめ」を活用した観光案内機能の充実

【宿泊施設:域内分布、施設数、収容力、施設規模等】

(1) 長崎市における宿泊施設の域内分布



長崎市の宿泊施設は 174 施設 (2022 (R4) 年 11 月 1 日現在)、1 日あたりの収容人数は 13,260 人である。種別内訳については、ホテル 68 施設、旅館 31 施設、ビジネスホテル 30 施設、民宿・ペンション 26 施設、公営宿泊施設等 19 施設である。

区域内の分布としては、中心市街地に集中しているが、南部エリアや外海エリア等にも点在している。周辺地域においては、地域資源を活かした体験型観光等を活用し、二次交通を改善することで宿泊を促し、周遊型観光につなげていく必要がある。

【利便性:区域までの交通、域内交通】

(1) 長崎市までの交通

- 福岡市内から高速バスで長崎市内まで約2時間10分
- JR 博多駅(福岡市)から JR 長崎駅まで約1時間30分(西九州新幹線利用)
- ・成田国際空港から長崎空港まで約2時間(長崎空港から長崎市内まで高速バスで約35分)
- 羽田空港から長崎空港まで約1時間40分

- ・中部国際空港から長崎空港まで約1時間15分
- 伊丹・関西国際空港から長崎空港まで約1時間10分
- 神戸空港から長崎空港まで約1時間
- ・那覇空港から長崎空港まで約1時間30分
- (2) 域内交通(長崎駅起点)
- ・浦上エリアまでバスで約8分、路面電車で約10分
- ・南部エリアまでバスで約1時間
- ・外海エリアまでバスで約1時間15分

【外国人観光客への対応】

2011 (H23) 年に策定した「アジア・国際観光戦略 (計画期間:10年間)」に基づき、外国人観光客の受入環境の整備及び誘致活動・情報発信等、官民連携による取組みを行った。

また、2016 (H28) 年度に策定した「長崎市版 DMO インバウンド戦略」に基づき、地域資源の磨き上げ、ストレスフリーの受入環境整備、JNTO や広域 DMO 等と連携した広域プロモーションに、継続的に取り組んできた。

現在は、2021 (R3) 年4月、長崎市が策定した「長崎市観光・MICE 戦略」と連動した「長崎市 DMO 事業計画」を策定し、ポストコロナのインバウンド誘致に向け取組みを進めている。

- 2012 (H24) 年 3 月 「訪日外国人旅行者の受入環境整備に係る地方拠点」認定
- 2015 (H27) 年 6 月 「地域資源を活用した観光地魅力創造事業」採択
- 2016 (H28) 年1月 「観光立国ショーケース」選定

3. 各種データ等の継続的な収集・分析

収集するデータ	収集の目的	収集方法
旅行消費額	来訪者の消費活動の動向を分析	アンケート調査を自主事業とし
	し、消費単価向上に繋げるた	て実施。
	め。	
延べ宿泊者数	宿泊者数の推移を把握するた	市内の主要な宿泊事業者からの
	め。	調査等により収集し推計。
来訪者満足度	来訪者の満足(不満足)に繋が	アンケート調査を自主事業とし
	っている要因を分析し、戦略立	て実施。
	案に繋げるため。	
リピーター率	リピーター顧客の動向を把握	アンケート調査を自主事業とし
	し、戦略立案に繋げるため。	て実施。
住民満足度	観光振興に対する地域住民の理	アンケート調査を自主事業とし
	解度を測るため。	て実施。

4. 戦略

(1)地域における観光を取り巻く背景

長崎市においては、人口減少に伴う消費額の減少が見込まれる中、それを補うための交流人口の拡大による観光消費額の増加を持続的に実現することが求められており、その仕掛けづくりが急務となっている。これまで、開港以来 450 年の歴史・文化、自然・景観など豊かな地域資源を活かし、体験型まち歩き「長崎さるく」をはじめ、2 つの世界文化遺産登録、夜間景観の磨き上げ、観光立国ショ

ーケースによる DMO の形成確立、インバウンド受入強化など、継続した観光地域づくりを進めてきた。

そのような中、2021 (R3) 年開業の「長崎市恐竜博物館」、コンベンション施設「出島メッセ長崎」をはじめ、2022 (R4) 年秋の西九州新幹線の開業に伴う駅周辺再整備、さらに民間による地方創生のモデルとなる長崎スタジアムシティプロジェクト、海の玄関口である長崎松が枝国際観光船埠頭の2バース化など、ここ数年は「100年に一度」とも言える大きなまちの変革期を迎え、都市機能の向上が加速する中、訪問客の増加と新規ビジネスの参入が期待されている。

一方で、新型コロナウイルス感染症のパンデミックに伴い、観光・MICE 関連産業を含め地域経済は大きなダメージを受けている。生活様式や価値観、観光・MICE のあり方も大きく変化し、あらゆる場面でデジタル化への対応が急務となっているほか、外的要因の影響を受けやすい観光・MICE 産業においては、安全安心の滞在環境を整えるとともに、感染症や自然災害等に備え、変化に強い観光交流都市への体質強化を図っていく必要がある。

(2)地域の強みと弱み

\ _ /	地域の強化と物の	
	好影響	悪影響
	強み (Strengths)	弱み (Weaknesses)
	■特徴ある歴史・文化を有する観光施設や	■長崎空港の国際便の少なさ等の交通の便
	文化財などの豊富さ	の悪さ
内部	■ 立体的・俯瞰的な世界新三大夜景の魅力	■ 案内板や駐車場、バリアフリー化などの
環境	■ 平和都市としての認知度	整備が必要
水坑	■ 長崎大学の高い研究力、国際機関との	■ 戦略的マーケティングが不十分
	連携(MICE)	■ ナイトタイムの仕掛けが不十分
	■ まちあるき観光のさきがけ	■ 観光産業の労働生産性の低さ
	■ ちゃんぽんなど知名度の高い食	
	・自地域にとって追い風となる要素は何か?	脅威 (Threat)
	機会 (Opportunity)	■ 人口減少、少子高齢化
外部	■「100 年に一度」のまちの変革	■ 全国総観光地化
環境	■ 民間の地方創生の動き加速化	■ 新型コロナウイルス感染症、自然災害、
	■ コロナを契機とした働き方の多様化	国際情勢の悪化など
	■ Society5.0 への社会変革 (DX)	

※上記に加え、PEST分析等の他のマーケティング分析手法を用いて分析を行っている場合は、その内容を記入(様式自由)。

(3) ターゲット

今後の重点市場設定の基礎データを把握するため 2022 年(令和 4 年)9 月、11 か国に対し本市の認知度や来訪意欲等 を把握する調査 (N=3,359@300 サンプル/国) を実施した。その調査結果により、ボリュームゾーンとなるマス市場と、今後、成長が望まれる成長市場の2 市場を抽出し、ターゲット国を設定している。

〇第1ターゲット層 韓国・台湾・香港

30~50 代の訪日リピーター及び女性を中心とした個人旅行者※ターゲット層については、地域だけでなく、国・地域・世代・誘客のテーマ等の顧客の属性による設定が考えられる。

<選定の理由>

最大ボリューム市場の一つであり、来訪者数は多いものの日帰り客も多く宿泊滞在の伸びしろがある。以前からターゲット層向けのコンテンツ充実を進めており、北部九州3泊~4泊の個人旅行継続的な需要拡大が見込まれるため。

<取組方針>

ターゲット層の滞在時間の拡大及び宿泊増加につなげるため、郊外型の滞在型交流コンテンツの 充実を図る。

長崎県観光連盟等と連携した SNS 等を活用したデジタルマーケティングにより継続的な情報発信を行う。

また、影響力のあるブロガーや雑誌社等と連携した、コンテンツや食の魅力発信、モデルコースや過ごし方の提案を強化するとともに、OTA 及び LCC などのエアラインとタイアップしたプロモーションを継続強化する。

○第2ターゲット層 韓国・フィリピン: カトリック信者

く選定の理由>

従来から長崎県と連携してカトリック信者を対象とした巡礼ツアー誘致の取組みを継続して進めてきた。平成24年から行っている旅行社等への継続した働きかけが商品造成など成果に結びつき始めている。「巡礼ツアー」は長崎特有の魅力の一つであり他都市との競合も少ないことから、安定した需要の取り込みに加え、一般ツアーに比べ単価も高く経済効果も期待できるため。

<取組方針>

ターゲット層に訴求する素材の磨き上げやストーリーをわかりやすく伝えるガイドの育成等、 コンテンツと受入態勢の充実を図る。

長崎県観光連盟等と連携し教会や巡礼ツアーを取り扱う旅行会社向けのモニターツアーを実施し、商品の企画・造成を促進するとともに、ターゲット向けの媒体を活用した情報発信を強化する。

〇第3ターゲット層(市場)

欧米豪:歴史・文化等に興味を持つ活動的な知的富裕層

く選定の理由>

平和都市としての知名度を活かし、歴史・文化・郊外型アクティビティが訴求する市場。 欧州の中でも特にドイツについては、長崎への来訪が多いため、欧州の中でもメインターゲットとしており、総務省の支援も受けながら、市場開拓に取り組んできた。

オーストラリアについては、九州・県ともにターゲットとしており、令和元年度下期には ANA シドニー支店と連携した誘客事業を実施した。日本語学習者が多く、訪日教育旅行の需要もあることから、ラグビーワールドカップによるプロモーションを一過性のものとして終わらせることなく、平和都市としての知名度を活用した教育旅行の誘致にも長期的に取り組んでいく。

<取組方針>

JNTO や九州観光推進機構、近隣自治体との広域連携を基本として、各国のメディア招聘等に取り組んでおり、今後も継続していく。

平和都市としての知名度や軍艦島の訴求力も高いことから、それらを活かした情報発信を強化 するとともに、デジタルマーケティングを重点的に行う。

併せて、旅行会社や交通事業者と連携し、ゴールデンルートを訪れる欧州・豪州の旅行者が、 長崎市まで足を延ばすような着地型商品造成とプロモーションに力を入れていく。 2023年の世界水泳(マスターズ含む)を契機とした他都市連携プロモーションを令和4年から2カ年実施し、長崎市の認知度アップとともに誘客促進を図る。

(4) 観光地域づくりのコンセプト

(T / E/L/L/L/L/A/ / \	
①コンセプト	選ばれる 21 世紀の交流都市
②コンセプトの考え方	長崎市は、「100 年に1度のまちの変革」を契機として、国内観光のみならず、インバウンドや MICE、スポーツ、文化など多様な目的を持つ訪問客から選ばれることで、訪問客数や消費額の底上げを図るとともに、季節によって変動する訪問需要の平準化を図る。また、環境や市場の変化に柔軟に対応し、行政・DMO・事業者・市民が協力して「交流の産業化」を加速させ、まちが潤い、暮らしやすさが向上することで、訪問客・事業者・市民が相互に Win-Win となる調和のとれた「選ばれる 21 世紀の交流都市」を目指す。 100 年に1度のまちの変革は、ハードが変わるだけではなく、時代の変化やデジタル変革への適応も含めて"ひと"によってなされていく。まちが変わることをきっかけに"ひと"が、長崎に訪れる価値をつくっていく。

5. 関係者が実施する観光関連事業と戦略との整合性に関する調整・仕組み作り、 プロモーション

項目	概要
戦略の多様な関係者との 共有 ※頻度が分かるよう記入 すること。	理事会、総会、部会、経営管理委員会、セミナー等の開催 DMO サイトを活用した双方向の情報発信 「一般社団法人及び一般財団法人に関する法律」に基づく、多様な業種 の関係者が参加する年 2 回の理事会及び年 1 回の総会のほか、「長崎
	市観光・MICE 戦略」及び「長崎市 DMO 事業計画」に基づき、計画目標達成のため、多様な関係者と合意形成を図る。 【市内事業者向け DMO サイトによる戦略・情報等の共有】 ・双方向のコミュニケーション
	セミナーの開催案内や実績報告、各種アンケート調査の実施など DMO からステークホルダー向けの情報発信だけでなく、事業者からの情報提供も受ける。 ・観光マーケティングの理解促進
	最新の市場動向等 DMO が収集・分析する様々なデータを広く関係者と共有することで、ステークホルダーの観光マーケティングへの理解を深める。

観光客に提供するサービスについて、維持·向上・評価する仕組みや体制の	サービスに関する満足度調査を定期的に実施するとともに、PDCA サイクルに基づく評価と見直しを経営管理委員会で行い、併せてサービス提供者へのフィードバックを行うことで、観光・交流全体を評価する仕組みを構築する。
構築	また、サービスの質の向上につながる人材育成を強化する。
観光客に対する地域一体となった戦略に基づく一元的な情報発信・プロモーション	多様なステークホルダーと連携し、観光マスターブランドに基づくブランドイメージの共有、商品化、品質管理を行いながら、ワンストップによる一元的な情報発信・プロモーションを実施する。 長崎市公式観光サイト「travel nagasaki」(2022(R4)年全面リニューアル)を活用した一元的な情報発信の強化を図る。

[※]各取組について、出来る限り具体的に記入すること。

6. KPI (実績・目標)

- ※戦略や個別の取組を定期的に確認・改善するため、少なくとも今後3年間における明確な数値目標を 記入すること。
- ※既に指標となりうる数値目標を設定している場合には、最大で過去3年間の実績も記入すること。

(1) 必須KPI

		2020	2021	2022	2023	2024	2025
指標項目		(R2)	(R3)	(R4)	(R5)	(R6)	(R7)
		年度	年度	年度	年度	年度	年度
	目	1, 600	657	1, 177	1, 343	1, 555	1, 604
●旅行消費額	標	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)
(億円)	実	611	615	1, 037			
	績	(-)	(-)	(-)			
	目	4, 990	1, 503	2, 720	3, 411	3, 718	3, 891
●延べ宿泊者数	標	(400)	(109)	(180)	(140)	(323)	(339)
(千人)	実	1, 456	1, 536	2, 400			
	績	(38)	(14)	(40)			
	目	60	92. 5	92. 9	93. 3	93. 7	94. 0
●来訪者満足度	標	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)
(%)	実	92. 4	94. 1	96. 3			
	績	(-)	(-)	(-)			
	目	67. 0	64. 9	65. 4	65. 9	66. 4	66. 9
●リピーター率	標	(14. 5)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)
(%)	実	71.6	71. 1	74. 0			
	績	(-)	(-)	(-)			

[※]括弧内は、訪日外国人旅行者に関する数値

目標数値の設定にあたっての検討の経緯及び考え方

【検討の経緯】

●長崎市観光・MICE 戦略等の重要な視点である観光・MICE 関連産業の活性化等を踏まえ、指標として、旅行消費額及び延べ宿泊者数、来訪者満足度等を設定。目標数値については、コロナ過からの回復見込みや市内の観光まちづくりの進展を勘案し、数値設定を行っている。なお、指標及び目標数値の設定については、長崎市観光・MICE 振興審議会による専門家等の意見を聴取し、客観性を確保している。

【設定にあたっての考え方】

- ●旅行消費額 長崎市観光動向調査及び長崎市観光消費額に基づく経済効果分析等の数値をもとにして、今後の市内観光・MICE 動向や観光まちづくりの進展(西九州新幹線や長崎スタジアムシティ開業等に伴う集客数の推計と消費額単価の増加を見込んで設定
- ●延べ宿泊者数 目標数値については、コロナ過からの回復見込みや市内の観光まちづくりの進展を 勘案し、数値設定を行っている。訪問客数に占める宿泊者数の割合の伸び率を平均年1%増加を見 込み設定
- ●来訪者満足度 観光動向調査のデータに基づく来訪者満足度をベースに、平均年 0.4%増加を見込み設定
- ●リピーター率 観光動向調査のデータに基づくリピーター率ベースに、平均年 0.5%増加を見込み 設定

(2) その他の目標

指標項目		2020 (R2)	2021 (R3)	2022 (R4)	2023 (R5)	2024 (R6)	2025 (R7)
		年度	年度	年度	年度	年度	年度
	目	_	-	-	7. 5	7. 7	7. 9
●純粋想起率	標	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)
(%)	実	_	_	7. 3			
	績	(-)	(-)	(-)			
	目			29. 5	30. 0	30. 5	31.0
●訪問意欲度	標	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	()
TOP1B0X (%)	実		28. 1	28. 7			
	績	(-)	(-)	(-)			
●長崎市公式観	目	_	-	3, 136, 000	4, 303, 000	4, 518, 000	4, 744, 000
光 WEB サイト	標	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)
閲覧者数	実	-	2, 851, 156	4, 098, 055			
(PV)	績	(-)	(-)	(-)			
●体験コンテン	目	_	_	58, 000	58, 580	59, 166	59. 757
ツの予約販売	標	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)
サイトの利用	実	-	-	72, 398			
客数(人)	績	(-)	(-)	(-)			
●DMO を中心と	目	_	_	_	26. 0	27. 3	28. 7
した観光まちづ	標	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)
くり推進体制の	_	_	_	24. 8			
強化に関する市 内事業者満足度 TOP2BOX (%)	実績	(-)	(-)	(-)			

[※]括弧内は、訪日外国人旅行者に関する数値

指標項目及び目標数値の設定にあたっての検討の経緯及び考え方

【検討の経緯】

●さらに、長崎市公式観光 WEB サイト閲覧者数や体験コンテンツ予約販売サイトの利用客数等の指標については、長崎市 DMO 事業計画において、観光 MICE 関連専門家等の意見を踏まえつつ、前述した指標につながる DMO の指標を設定。目標数値については、各種調査データと今後の観光市場動向の推計等を踏まえ、数値設定を行っている。

【設定にあたっての考え方】

●純粋想起率

R3 年より毎年実施している「国内ブランド調査」において、R4 年からは純粋想起(設問: あなたが 行きたい国内の旅行地を 5 つまで記入してください)を調査。R4 年結果を基準に各年 0.2 ポイント 増で設定

●訪問意欲度 (TOP 1 BOX)

「国内ブランド調査」において長崎市への訪問経験者・未経験者問わず訪問意欲度を調査し、各年 0.5 ポイント増で設定

●長崎市公式観光 WEB サイト訪問者数

[※]各指標項目の単位を記入すること。

R3 年結果 (GA3) を基準に毎年対前年 R4 年 110%、R5 年 115%、R 年以降は 102%で設定 ※GA4 の移行に伴い、目標値を別途設定する。

- ●体験コンテンツの予約販売サイトの利用客数(人) R4 年目標は R4 年上期までの実績をベースに策定し、R5 年以降は前年比 101%で目標設定
- ●DMO を中心とした観光まちづくり推進体制の強化に関する市内事業者満足度 (TOP2BOX) 「市内観光関連事業者調査」の R4 年結果を基準に、毎年前年比 105%で目標設定

7. 活動に係る運営費の額及び調達方法の見通し

※少なくとも今後3年間について、計画年度毎に(1)収入、(2)支出を記入すること。 ※現に活動している法人にあっては、過去3年間の実績も記入すること。

(1) 収入

年 (年度)	総収入(円)	内訳((具体的に記入すること)	
2020 (R2)	372, 229, 836 (円)	【国からの補助金】	13, 362, 600 (円)	
年度		【県からの補助金】	* *	
+ /X		【市からの補助金】		
		【民間企業基金】	3, 100, 000 (円)	
		【受託収入】	123, 634, 346 (円)	
		【収益事業収入】	99, 258, 787 (円)	
		【会費収入】	16, 150, 000(円)	
0004 (= ->		【その他収入】	2,078,738 (円)	
2021 (R3)	410, 278, 313 (円)	【国からの補助金】	16, 853, 351 (円)	
年度		【県からの補助金】		
		【市からの補助金】		
		【受託収入】	214, 684, 930 (円)	
		【収益事業収入】	105, 100, 411(円)	
		【会費収入】	16, 110, 000(円)	
		【その他収入】	306, 595(円)	
2022 (R 4)	515, 492, 484 (円)	【国からの補助金】	6, 590, 746 (円)	
年度		【県からの補助金】		
		【市からの補助金】	4,000,000 (円)	
		【受託収入】	397, 871, 152 (円)	
		【収益事業収入】	86, 812, 479 (円)	
		【会費収入】	15, 145, 000 (円)	
		【その他収入】	2,523,107 (円)	
2023 (R5)	517, 693, 000 (円)	【国からの補助金】	0 (円)	
年度		【県からの補助金】	8,000,000 (円)	
1 12		【市からの補助金】	19, 800, 000(円)	
		【受託収入】	368, 273, 249(円)	
		【収益事業収入】	106, 888, 000 (円)	
		【会費収入】	14, 430, 000(円)	
		【その他収入】	301,751 (円)	
2024 (R6)	515, 594, 000 (円)	【国からの補助金】	0 (円)	
		【県からの補助金】	8,000,000 (円)	

年度		【市からの補助金】	19, 800, 000(円)
		【受託収入】	366, 174, 249(円)
		【収益事業収入】	106, 888, 000 (円)
		【会費収入】	14, 430, 000(円)
		【その他収入】	301, 751 (円)
2025 (R7)	515, 900, 000 (円)	【国からの補助金】	0 (円)
年度 年度		【県からの補助金】	8,000,000 (円)
十尺		【市からの補助金】	19, 800, 000 (円)
		【受託収入】	366, 480, 249 (円)
		【収益事業収入】	106, 888, 000 (円)
		【会費収入】	14, 430, 000(円)
		【その他収入】	301, 751 (円)

(2) 支出

(2)支出			
年 (年度)	総支出	内訳(具体的に	
2020 (R2)	384, 994, 181 (円)	【国内外プロモーション・イ	
年度			101, 498, 066(円)
1 /2		【まち歩き観光事業費】	49, 289, 371 (円)
		【施設受付等受託】	96, 145, 986(円)
		【収益事業に係る仕入費】	
		【一般管理費(公益)】	
		【一般管理費(収益)】	24, 563, 733 (円)
2021 (R3)	414, 488, 350 (円)	【国内外プロモーション・イ	
年度			80, 579, 000 (円)
十尺		【まち歩き観光事業費】	32, 062, 021 (円)
			152, 092, 474(円)
		【収益事業に係る仕入費等】	
		【一般管理費(公益)】	17, 267, 431(円)
		【一般管理費(収益)】	37,022,043 (円)
2022 (R4)	531, 115, 858 (円)	【補助事業・自主事業】	19,011,509 (円)
年度		【まち歩き観光事業費】	33, 388, 031 (円)
一		【受託事業費】	361, 494, 279(円)
		【収益事業に係る仕入費等】	
		【一般管理費(公益)】	16, 518, 558(円)
		【一般管理費(収益)】	33, 903, 816 (円)
2023 (R5)	515, 131, 000 (円)	【補助事業・自主事業】	32, 480, 000 (円)
上 年度		【まち歩き観光事業費】	36, 729, 136(円)
712		【受託事業費】	295, 804, 777(円)
			95, 202, 783 (円)
		【一般管理費(公益)】	21, 376, 867 (円)
		【一般管理費(収益)】	33, 537, 437 (円)
2024 (R6)	513, 032, 000 (円)	【補助事業・自主事業】	32, 480, 000 (円)
上 年度		【まち歩き観光事業費】	36, 729, 136 (円)
1 /2		【受託事業費】	293, 705, 777 (円)
		【収益事業に係る仕入費等】	
		【一般管理費(公益)】	21, 376, 867 (円)
		【一般管理費(収益)】	33, 537, 437(円)

2025 (R7)	513, 338, 000 (円)	【補助事業・自主事業】 【まち歩き観光事業費】	32, 480, 000 (円) 36, 729, 136 (円)
年度		【受託事業費】	294, 011, 777 (円)
		【収益事業に係る仕入費等】	95, 202, 783 (円)
		【一般管理費(公益)】 【一般管理費(収益)】	21, 376, 867(円) 33, 537, 437(円)

(3) 自律的・継続的な活動に向けた運営資金確保の取組・方針

・宿泊税の導入・活用

長崎市において、令和5年4月1日から宿泊税が導入され、令和5年度予算372,337千円の税収を 見込んでおり、そのうちDMO関連予算(サービス向上・消費拡大や情報発信、受入環境整備等)に 229,719千円の充当を見込んでいる。

・企画商品事業及び手数料事業の推進等

企画商品事業及び手数料事業等の収益事業の推進、受託事業及び会費収入の確保等により、自律 的・継続的な活動に向けた運営資金を確保していく。

8. 観光地域づくり法人形成・確立に対する関係都道府県・市町村の意見

長崎市は、(一社)長崎国際観光コンベンション協会を長崎市における地域DMOとして登録したいので、(一社)長崎国際観光コンベンション協会とともに申請します。

9.	マネジメント	・マーケティ	ング対象区域が他	の地域連携DMO	(県単位以外)
や地	域DMOと重	複する場合の	役割分担について	(※重複しない場合	合は記載不要)

10. 記入担当者連絡先

担当者氏名	股張 一男	
担当部署名(役職)	常務理事 CFO兼管理部長	
郵便番号	850-0862	
所在地	長崎市出島町 1-1 出島ワーフ 2 階	
電話番号(直通)	095-823-7423	

FAX番号	095-824-9128
E-mail	dmo@nagasaki-visit.com

11. 関係する都道府県・市町村担当者連絡先

都道府県·市町村名	長崎市		
担当者氏名	髙橋 亮平		
担当部署名(役職)	文化観光部 観光交流推進室 係長		
郵便番号	850–8685		
所在地	長崎市		
電話番号 (直通)	095-829-1426		
FAX番号	095-829-1232		
E-mail	kanko@city.nagasaki.lg.jp		

都道府県·市町村名	
担当者氏名	
担当部署名(役職)	
郵便番号	
所在地	
電話番号(直通)	
FAX番号	
E-mail	

記入日: 令和5年 7月 31日

基礎情報

【マネジメント・マーケティング対象とする区域】

長崎県長崎市

【設立時期】平成24年4月1日

【設立経緯】③区域の観光協会がDMOに移行

【代表者】村木昭一郎

【マーケティング責任者(CMO)】 田中 雅資

【財務責任者(CFO)】 股張 一男

【職員数】34人(常勤34人(正職員12人·出向等1人)、非常勤O人)

【主な収入】

受託事業 398百万円、収益事業 87百万円(令和4年度決算)

【総支出】

受託事業費 362百万円、収益事業費 67百万円(令和4年度決算)

【連携する主な事業者】

長崎都市経営戦略推進会議、長崎経済同友会、長崎商工会議所、(一社)長崎青年会議所、長崎市宿泊施設協議会、浜んまち6商会、九州旅客鉄道、ふくおかフィナンシャルグループ、長崎県バス協会、長崎市タウシー協会、長崎電気軌道(株)、

長崎MICE誘致推進協議会、長崎MICE事業者ネットワーク、長崎市グリーンツーリズム連絡会議ほか

KPI(実績·目標)

※()内は外国人に関するもの。

項目		2020 (R2)年	2021 (R3)年	2022 (R4)年	2023 (R5)年	2024 (R6)年	2025 (R7)年
旅行	目標	1,600 (-)	657 (-)	1,177 (-)	1,343 (-)	1,555 (–)	1,604 (-)
消費額(億円)	実績	611 (-)	615 (-)	1,037 (-)	_	_	<u> </u>
延べ	目標	4,990 (400)	1,503 (109)	2,720 (180)	3,411 (140)	3,718 (323)	3,891 (339)
宿泊者数 (千人)	実績	1,456 (38)	1,536 (14)	2,400 (40)	_	_	_
来訪者 満足度 (%)	目標	60 (-)	92.5 (-)	92.9 (-)	93.3 (-)	93.7 (-)	94.0 (-)
	実績	92.4 (-)	94.1 (-)	96.3 (-)	_	_	_
リピーター率 (%)	目標	67.0 (14.5)	64.9 (-)	65.4 (-)	65.9 (-)	66.4 (-)	66.9 (-)
	実績	71.6 (-)	71.1 (-)	74.0 (-)	_	_	_

戦略

【主なターゲット】

- ①韓国・台湾・香港:30~50代の訪日リピーター及び女性を中心とした 個人旅行者
- ②韓国・フィリピン:カトリック信者
- ③欧米豪:歴史・文化等に興味を持つ知的富裕層

【ターゲットの誘客に向けた取組方針】

- ①長崎県観光連盟等と連携したデジタルマーケティングの実施、影響カのあるブロガーや雑誌社等と連携した、コンテンツや食の魅力発信、モデルコースや過ごし方の提案を強化
- ②素材の磨き上げやストーリーをわかりやすく伝えるガイドの育成等、 コンテンツと受入態勢を充実
- ③JNTOや九州観光推進機構、近隣自治体との広域連携を基本に、キ ラーコンテンツを活かしたデジタルマーケティングを重点的に実施 【観光地域づくりのコンセプト】
- (「長崎市観光・MICE戦略」で目指すコンセプト)
- 選ばれる 21 世紀の交流都市
- まちは変わる。ひとが、訪れる価値をつくっていく。—

具体的な取組

【ブランディング】

観光における長崎市の想起率を高め、訪問意欲を喚 起するブランドコミュニケーションを開始

- ・長崎市観光マスターブランド映像制作
- ・「長崎のふつうは、世間のふしぎ展」の開催(東京・ 大阪でのリアル展覧会、WEB展覧会)
- ・ 西九州新幹線車内へのポスター掲出をはじめとするOOHの実施

【マーケティング】

交流都市として選ばれ続け、地域の稼ぐ力を引き出していくことを目指し、観光・MICEに関する調査分析 〜戦略立案、地域共創基盤の形成とサポート

- ・市場動向、国内外の訪問客、MICE主催者・参加者、 市民、事業者を対象とした包括的な調査の実施
- ・各種調査(マーケティング情報)に基づく戦略・戦術 策定~効果検証
- ・マーケティング情報の事業者への共有と活用促進

【情報発信・プロモーション】

①国内

・観光分野におけるDXの推進

個人の趣味嗜好に合わせて最適化された情報・商品・サービスの提供を目指し、新・長崎市公式観光サイトを刷新

誘客プロモーション

ポストコロナにおける観光消費の早期回復と西九州新幹 線開業効果の最大化に向け、デジタルとリアルメディアを 効果的に組み合わせたクロスメディアプロモーション実施

②インバウンド

入国規制緩和後のインバウンドV字回復に向けて、 WEBを中心に個人旅行者(FIT)向けの情報を発信

・台湾・香港向けプロモーション

連携プロモーションを展開

- 訪日観光情報メディア「樂吃購(ラーチーゴー)!日本」への 記事を掲載と台湾国内への広告配信
- 欧州・豪州向けプロモーション
 2023年7月に開催される世界水泳を契機とした他市町との





