観光地域づくり法人形成・確立計画

記入日:令和5年 7月25日

1.観光地域づくり法人の組織

申請区分 該当するものを で囲むこと	広域連携 D M O・地域連携 D M O		
観光地域づくり法	(一社)松本市アルプス山岳		
人の名称			
マネジメント・マ ーケティング対象	区域を構成する地方公共団体 長野県、松本市(安曇地区)		
とする区域			
所在地	長野県松本市		
設立時期	2016年9月1日		
事業年度	令和4年4月1日から令和5	5 年 3 月 31 日までの 1 年間	
職員数	18 人【常勤3人(正職員1.	人・出向等2人) 非常勤 15 人】	
代表者(トップ人 材:法人の取組に ついて対外的に最 終的に責任を負う 者) 必ず記入するこ と	(氏名) 齋藤 元紀 (出身組織名) (有)山水観湯川荘	松本市アルプス山岳郷の代表理事および白骨温泉 旅館組合理事として地域内外の各業界のパイプを 持ち、行政も含めた様々な関係者との調整役を担 い業務を推進している。	
データ分析に基づ いたマーケティン グに関する責任者 (CMO:チー フ・マーケティン グ・オフィサー 必ず記入するこ と	(氏名) 宮下 了一「専従」 (出身組織名) (有)ネバーランド	のりくら観光協会の協会長および松本市アルプス 山岳郷の事務局長を務めている。長年、イベント 部長やプロモーション部長等の経験を経て事務局 長に就任した。訪問客の動向等に注視しイベント 等の企画を立案している。	
財務責任者 (CFO:チーフ・フィナンシャル・オフィサー) 必ず記入すること	(氏名) 萬場 仁「兼従」 (出身組織名) (株)八十二銀行	(株)八十二銀行波田支店長を務めている。持続可能な事業運営のため、運営収支や財源確保に関する検討を行う。	
各部門(観光振興 事業部)の責任者 (専門人材)	(氏名) 中乗 誠介 (出身組織名) (株)JTB 長野支店	観光商品の開発に携わり、地域の旅行商品の造成・販売に関する知見を有する。、	

各部門 (地域づく	(氏名)	地域におけるリーダーシップ人材の育成やプロモ
り推進事業部)の	セツ・マカリスター	ーション等滝にわたり地域に携わり、地域関係者
責任者(専門人	(出身組織名)	との調整やコンセプトワーク等の知見を有する。
材)	(株)マカリスター考務店	
連携する地方公共	長野県観光部 (DMO 形成支持	爰)
団体の担当部署名	長野県観光機構(マーケテ	
及び役割		リゾート整備本部(プロモーション・地域交通網整
	(備)	
連携する事業者名及び役割	PR/プロモーション) 上高地観光旅館組合(着地 北アルプス山小屋友交会(白骨温泉旅館組合(着地型 のりくら観光協会(着地型	パニー(着地型旅行商品・マーケティング・戦略・型旅行商品・プロモーション) 着地型旅行商品・プロモーション) 旅行商品・プロモーション) 旅行商品・プロモーション) 地型旅行商品・プロモーション)
	(株)ふるさと奈川 観光交	流部(着地型旅行商品・プロモーション)
	稲核生産者組合(6次産業産	奇品開発・プログラムガイド)
	松塩地区猟友会(6次産業)	奇品開発・プログラムガイド)
	松本商工会議所(着地型旅	行商品・ふるさと名物の開発)
	松本観光コンベンション協	· ·
		議会(ガイド及び着地型旅行商品)
		チャートラスト(環境整備)
	安曇・奈川特定共同企業体	`
	(株) Blue Resort 乗鞍(着	
	(株)岳都リゾート開発(着	
		ンツーリズム(着地型旅行商品)
	日本蜂振興会(食材提供・	
	JAあづみ(食材提供・ふ 」 Δ 松木ハイランド(食材	るさとも初の開光 / 提供・ふるさと名物の開発)
	アルピコ交通(アクセス改	
	アルピコタクシー(アクセ	
	`	キネン財団(着地型旅行商品)
	松本城管理事務所(着地型)	
	-	文台・旧コロナ観測所) (着地型旅行商品)
	さとやまエネルギー(株)(エネルギーの地産地消)
	, , ,	備、移住促進、旅行商品開発)
官民・産業間・地域 間との持続可能な 連携を図るための 合意形成の仕組み		思決定に関与できる立場で各観光団体、農林漁業、 の代表者および行政(基礎自治体である松本市)が
地域住民に対する		クショップを開催するほか、観光地域づくり法人の
観光地域づくりに		外へ発信するため、地域内の取組にフォーカスした
関する意識啓発・		している。(同時に SNS でも発信)
参画促進の取組		
法人のこれまでの	【活動の概要】	
活動実績	事業	実施概要

・令和4年度エリアプロモーション事業 情報発信・ 具体事業内容 プロモーシ 当エリアの6地区で面的な周遊を促すよう魅力(価値)づく ョン りを推進しながらデジタルを活用したネット広告の配信で、 来訪・再訪に結び付きやすいターゲットに対して効率的にア プローチ。 ・令和4年度マーケティング事業 エリア訪問者を対象とした WEB アンケート調査を実施し、来 訪満足度や消費行動の変遷を経年で把握・分析。 ・ 令和 4 年度地域づくり推進事業 主に地域内プロモーションとして「地域づくりの取組インタ ビュー」を6回程度実施し、地域内で活躍する人や取組にフ ォーカスをした記事を HP に掲載および冊子を地域内全戸へ 配布した。 ・令和4年度山の日事業 山の日」記念全国大会の理念を浸透・継承するため、上高地 にて四方山祭りを開催し、観光客や登山者に対して大会理念 の浸透や山岳に関する課題等の周知を行った。 ・地域ブランディング事業 オリジナル商品の開発およびセールスプロモーションを実施 した。また、松本高山 Big Bridge 構想実現プロジェクトと 連携し松本~高山ルート名称キャンペーン協力を実施した。 · 今和 4 年度交诵利用推准事業 受入環境の 具体事業内容 整備 中部縦貫道の建設促進に向けた検討会議等の実施をした。 また、上高地における手荷物配送サービスの検討を実施。 ・令和4年度乗鞍ゼロカーボン推進事業 乗鞍高原でのゼロカーボンパーク登録と連動し、地域内外へ のゼロカーボンやサーキュラーエコノミーの取組理解を図る ため、乗鞍ゼロラボ(全5回)を開催した。 観光資源の ・令和4年度上高地を中心とした滞在促進型プロダクト造 磨き上げ 成・検証事業(長野県元気づくり支援金活用事業) 具体事業内容 松本・高山 Big Bridge 構想実現プロジェクトと連動・推進 している上高地エリアを中心としたモニターツアーの企画・ 情報発信を行い、新規顧客の開拓を目指した。 ・令和4年度コンテンツ造成事業

地域内の体験事業者および環境省・松本市と連携しながら、 着地型の観光コンテンツとしてダム湖利用運営支援を行っ た。

・令和4年度松本高山 Big Bridge 構想ルート実証事業(観光庁調査事業活用事業)

松本高山 Big Bridge 構想実現プロジェクトで選定した海外・国内それぞれのターゲットに即した観光ルート案が将来の誘客コンテンツになるか検証・情報発信を行った。

・令和4年度サスティナブル研修事業(環境省補助金活用事業)

ゼロカーボンパーク国内第1号地域である乗鞍高原に、ワーケーションと掛け合わせた企業向け研修プランを造成し環境の利用と保全の好循環を目指した。

・令和4年度ゼロカーボンパークのりくらを起点としたサスティナブル事業(観光庁看板商品補助金活用事業) 乗鞍高原でゼロカーボンや地域づくり等の取組を通じて来訪者と地域の「関わりしろ」を軸に看板商品の開発を行い、"学ぶ・考える"モニターツアーを実施し、観光プログラム(ワーケーションツアー、移動式オフグリッドトレーラー)の商品化の検証を行った。

【定量的な評価】

令和4年観光地利用者数(令和4年1月~12月まで)

- ·上高地 87.3万(前年比 168%)
- ・乗鞍高原 32.1万(前年比 124%)
- ・白骨温泉 16.5万(前年比 146%)
- ・奈川 12.2万(前年比 138%)
- ・来訪者満足度 90.0% (直近1年間で当エリアを訪問したことがある20~60代男女/"大変満足した"+"満足した"+"やや満足した"の合計値)

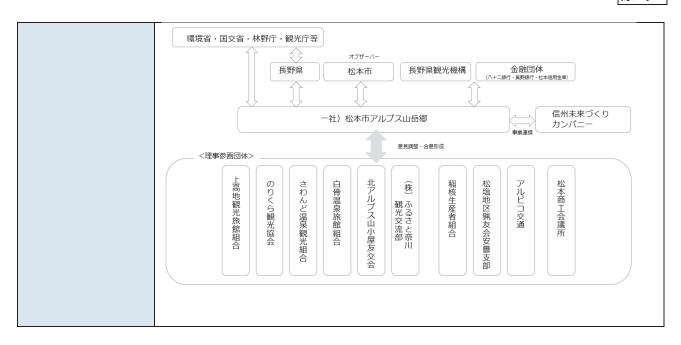
実施体制

地域の関係者と の連携体制及び地域における合意形成の仕組みが分かる図表等を必ず記入すること(別添可)。

【実施体制の概要】

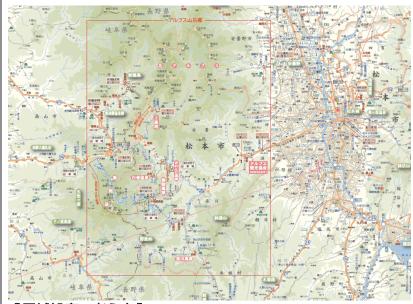
(一社)松本市アルプス山岳郷が母体となり、メンバーには、行政、宿泊事業者、飲食業者のみならず、交通事業者、農業者など多様な関係者が参画することで官民が密接に連携した運営を実施。

【実施体制図】



2. 観光地域づくり法人がマネジメント・マーケティングする区域

【区域の範囲が分かる図表を挿入】



【区域設定の考え方】

安定的かつ継続的に区域としての一体性を確保する観点から、地域における自然、歴史、文化等の関係性を踏まえて記入すること。

2005年の市町村合併以来、当エリア(旧安曇村・旧奈川村)は松本市の「西山地区」と呼称されてきたが、2016年から当エリアの6地区(槍穂高・上高地・乗鞍・白骨温泉・沢渡・奈川)の観光団体で協議し、日本一の山岳観光地を有する地域として「アルプス山岳郷」という名称に統一することで連携を強化してきた。観光資源の面からみて、中部山岳国立公園という資源を共有するエリアとして、誘客に資するコンセプトを考えるうえで自然・歴史・文化・食等で共通する点が多く、様々な取組を実施。

【観光客の実態等】

設定区域における観光客入込客数、延べ宿泊者数、消費額等を踏まえて記入すること。 豊かな自然や温泉を求めて国内外から観光客・登山客が訪れているが、ここ 10 年の各地域入込 者数は 10%超、減少している。また、地域内の周遊性が低く、滞在型の観光客が少ない。 令和元年度実施した現状調査においては、訪問客の 6 割を 40-60 代が占めており、リピート率も 5 割を越えている。滞在日数は 1 泊 2 日が 51.7%と約半数となっている。

【観光資源:観光施設、商業施設、自然、文化、スポーツ、イベント等】

観光資源の活用方法についても記入すること。

中部山岳国立公園、特別名勝・特別天然記念物、北アルプス

公共交通で行ける日本最高地点を通過する乗鞍エコーライン、世界有数のはいまつ帯や高山植物の多さ、宇宙線観測所、コロナ観測所の歴史、7月までスキーができる、秘境感、良質の温泉、乗鞍 星と月のレストラン、セイジ・オザワ松本フェスティバル、乗鞍天空マラソン、全日本マウンテンサイクリング in 乗鞍

【宿泊施設:域内分布、施設数、収容力、施設規模等】

(施設数)上高地16、乗鞍91、白骨温泉11、沢渡5、槍穂高19 奈川12 9200人 (営業形態)温泉旅館、旅館、ホテル、ペンション、民宿、山小屋

【利便性:区域までの交通、域内交通】

現状ではマイカー利用 6 割程度、公共交通機関の利用が 3 割程度。公共交通機関は、JR 松本駅 ~ 松本電鉄上高地線 ~ アルピコ交通路線バスへの乗換が必要であり、首都圏・東海圏からの直通バスはない状況。公共交通機関利用者のエリア内の周遊は路線バスの利用が主である

【外国人観光客への対応】

WEB サイトの多言語化の実施。

外国語パンフレットの作成。サインボードの外国語表記は少しずつ行っている。 観光案内所での外国語対応等もごく一部でしかできていない。

3 . 各種データ等の継続的な収集・分析

収集するデータ	収集の目的	収集方法
旅行消費額	来訪者の消費活動の動向を分析し、 消費単価向上に繋げるため。	長野県観光地利用者統計調査を自主 事業として実施。
延べ宿泊者数	宿泊者数の推移を把握するため。	長野県観光地利用者統計調査を活用 して実施。
来訪者満足度	来訪者の満足(不満足)に繋がって いる要因を分析し、戦略立案に繋げ るため。	アンケート調査を自主事業として実施。
リピーター率	リピーター顧客の動向を把握し、戦 略立案に繋げるため。	アンケート調査を自主事業として実施。
WEBサイトのアクセス状況	地域に対する顧客の関心度や施策の 効果等を把握するため。	Google アナリティクスおよび MA ツ ールを活用
顧客満足度	観光振興に対する来訪目的や来訪満 足度等を図るため。	WEB アンケート調査の実施。
観光事業者の集客実績	事業実態を調査し、観光振興の課題 を抽出するため。	事業者へのアンケート調査/松本市 の統計。

4. 戦略

(1)地域における観光を取り巻く背景

地域経済、社会等の状況を踏まえた観光地域づくりの背景

松本市の西部地区であるアルプス山岳郷エリアは、観光産業を中心に発展してきた地域であるが、地域住民の高齢化や人口減少等により、宿泊・飲食施設の数もピーク時と比較して3割ほど減少傾向にある。雇用先の減少により地域の若者も地域に戻ってこられない現状に対し、観光地域づくり法人である(一社)松本市アルプス山岳郷を中心に、観光産業における誘客・消費額増加の底上げを推進するためのコンテンツ開発・磨き上げ等を行うとともに、現在地域に住んでいる住民にとって豊かな暮らしづくりを進めることで、新たな雇用や移住定住促進、交流人口の増加につなげることとしている。

(2)地域の強みと弱み

(2)地域の強みと弱み	
	好影響	悪影響
内部環境	1 11111 11111 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	弱み(Weaknesses) ・自地域で改善を必要とする弱みは何か? ・公共交通機関の利便性の低さ。 ・宿泊施設以外の観光施設が少ない。 ・プロモーション原資が少ない。 ・従事者の不足、経営者の老齢化。
外部環境		脅威(Threat)・自地域にとって逆風となる要素は何か?・自然災害(地震/大雨災害等)・温暖化ガスの増加・地域関係者の高齢化・若年層の旅行離れ

上記に加え、PEST分析等の他のマーケティング分析手法を用いて分析を行っている場合は、その内容を記入(様式自由)。

(3)ターゲット

第1ターゲット層

ターゲット層については、地域だけでなく、国・地域・世代・誘客のテーマ等の顧客の属性による 設定が考えられる。

・ストレス解消や癒しを求めるライフスタイル層(都市圏 20~40 代社会人層)

選定の理由

4.戦略(1)・(2)の分析を踏まえたターゲット層の設定であることを説明すること。 当エリアの最大の魅力である中部山岳国立公園に属する豊かな自然と山岳、その裾野に点在する多様な泉質の温泉を武器にすることで、他地域と差別化することができ、当該ターゲットの来訪が期待できるため。令和4年度に実施した来訪者調査(本エリア訪問経験あり・国内 20-60 代男女 300ss)に おいても、当エリアに期待することとして「癒されたい・のんびりしたい(41.0)」「温泉でゆっくりしたい(39.0%)」「豊かな自然環境を満喫したい(39.0%)」と既存顧客のニーズが高いことが明らかになっている。ポストコロナを見据えたときに観光需要の早期回復が見込まれるイノベーター・アーリーアダプター層と言われるミレニアル世代にとって癒しや健康、ウェルネスという視点での誘客が期待できるため。

取組方針

令和元年度より推進している自然の癒しや地域とのつながりをテーマに開発したコンテンツを「アルプス山岳郷のウェルネスツーリズム」と位置づけ、販売およびプロモーションを実施していく。先行事例として実施している「乗鞍 星と月のレストラン」においても、自然の魅力や地域人材のホスピタリティ等で高評価を得ていることから、ターゲットへの訴求効果も高いと考えられる。

ターゲット層

・文化、歴史を感じながら学びのあるインバウンド知的旅行者(欧米豪中心)

選定の理由

中部山岳国立公園の自然と、そこに暮らす人々に根付く歴史・文化から、日本人の自然観や山岳ででの楽しみ方など、地域の魅力をより深堀した滞在を求めるため。また、国立公園満喫プロジェクトにおいて環境省主導で立ち上がった、「松本高山 Big Bridge 構想実現プロジェクト」において、アフターコロナにおける旅行の価値観の変化やイノベーター理論における"イノベーター""アーリーアダプター"層へのアプローチ、活用できそうな地域資源という観点で設定した「アクティブなアウトドア体験を楽しむ欧米層」というターゲット像と連動しながら誘客を推進するため。

取組方針

地域の歴史や文化等をとりまとめ、コンテンツ化を推進する。令和2年度に編纂した乗鞍高原の歴史 や暮らし等をまとめたガイド向けのノートや上高地で作成したガイド向けのドキュメント等を活用 し、今後コンテンツに利用していく予定。また、松本高山Big Bridge 構想と連動した広域ルートの 開発および販売等を推進し、海外エージェントとのコネクションも作りながら実売につなげていく。

(4)観光地域づくりのコンセプト

コンセプト	他地域と明確に区別できる特徴・価値等を来訪者に伝える表現を簡潔に設定すること。 #アルプスの感動を日々の暮らしに
コンセプトの考え方	地域が目指すべき姿を明確にし、そのために地域ならではの産業、伝統、食、住、風習等やそこから導き出される区域の特徴(強み、価値)を、コンセプトにどのように反映させているかについて他地域との差別化も踏まえて記入すること。 (1)~(3)のデータ分析の内容を踏まえて作成したコンセプトであることを説明すること。 人口減少に歯止めがかからない現状だが、地域へのリターンを希望する20~30代の若者が多くいる。そうした状況を踏まえ中部山岳国立公園豊かな自然の中と日本最高峰の北アルプスという地域資源と、そこで人の営みがあるということが、本エリアの地域ブランドとしての最大の価値と捉え、その価値の強化・確立をすることで、自分たちの地域、自然環境、文化に誇りを持ち、楽しみながら暮らすライフスタイルの確立を推進することで、多種多様な観光体験が生まれていく。特に、温泉や自然・山の恵みといった資源か

ら享受できるものは癒しやストレスの解消につながり、また、日本最高峰の 山岳地域は新たな挑戦や自己改善等につながっていく。

それらの地域資源を活かしながら地域の自然に誇りと愛着を持った地域づく りを推進することで、自然環境の保全と観光誘客による利活用を継続的に行 い持続可能な観光地域づくりを推進する。

5.関係者が実施する観光関連事業と戦略との整合性に関する調整・仕組み作り、 プロモーション

項目	概要
戦略の多様な関係者との	戦略の共有方法について記入すること
共有	理事会・社員総会(事業報告会)
頻度が分かるよう記入	
すること。	地域の関連事業者で組織される理事会を年4回程度開催し、事業戦略
	の共有と議論の場として活用するとともに、構成観光団体(観光協会・
	旅館組合)と事業計画を共有することで効率的なエリアプロモーション
	を実現していく。
	年度事業の報告を社員総会の場で実施。事業目的・方法・成果等をと
	りまとめた報告書を作成し、一般社団法人の会員に配布及び説明を行
	う。
観光客に提供するサービ	来訪者満足度アンケートの調査結果を観光協会・旅館組合等を通じて地
スについて、維持・向上・	域内の事業者に共有している。
評価する仕組みや体制の	
構築	
観光客に対する地域一体	ネット広告を活用して、癒し・自然・ウェルネス等のテーマ・視点に立
となった戦略に基づく一	った一元的なプロモーションの実施し、所属各エリアの魅力を発信。
一元的な情報発信・プロモー	WEB サイトをハブとしたデジタルマーケティングを実施。
ション	詳細情報は各エリアへと誘導するコミュニケーションを実施。

各取組について、出来る限り具体的に記入すること。

6. KPI(実績・目標)

戦略や個別の取組を定期的に確認・改善するため、少なくとも今後3年間における明確な数値目標を記入すること。

既に指標となりうる数値目標を設定している場合には、最大で過去3年間の実績も記入すること。

(1)必須KPI

		2020	2021	2022	2023	2024	2025
指標項目		(R2)	(R3)	(R4)	(R5)	(R6)	(R7)
		年度	年度	年度	年度	年度	年度
	目	13,800	6,500	10,000	13,000	13,000	13,000
旅行消費額	標	()	()	()	()	()	()
(百万円)	実	13,425	6,224	9,884			
	績	()	()	()			
	目	2,000	900	1,000	1,500	1,500	1,500
延べ宿泊者数	標	()	()	()	()	()	()
(千人)	実	875	901	936			
	績	()	()	()			
	目	80	80	85	85	85	85
来訪者満足度	標	()	()	()	()	()	()
(%)	実	79.3	83.5	90.0			
	績	()	()	()			
	目	40	45	48	50	52	54
リピーター率	標	()	()	()	()	()	()
(%)	実	46	46	46			
	績	()	()	()			
1778 1 L 1 1 1 T 1 T 1 T 1 T 1 T 1 T 1 T 1 T		<u> </u>	トラッ ル /ナ	•		•	·

括弧内は、訪日外国人旅行者に関する数値

目標数値の設定にあたっての検討の経緯及び考え方

【検討の経緯】

KPIとして設定する項目や年次及び目標数値に関して、その検討のプロセスや考え方を項目ごとに出来る限り具体的に記入すること。

KPIの設定にあたっては、これまでの入込客数(=数)ではなく、消費額(=額)を主な指標としていく。他方、データの算出にあたっては、入込客数・消費額の把握は行政機関が実施している調査を基に行い、アルプス山岳郷では満足度やリピート率等のソフトデータを算出することで相互に分析をしていく。

【設定にあたっての考え方】

旅行消費額

- 長野県観光部山岳観光課が実施している「観光地利用者統計調査」を参照し算出。 延べ宿泊者数
- 長野県観光部山岳観光課が実施している「観光地利用者統計調査」を参照し算出。 来訪者満足度
- 松本市アルプス山岳郷が独自に実施している来訪者アンケート調査を基に算出。 直近1年間に来訪した人を調査対象として抽出 リピーター率
- 松本市アルプス山岳郷が独自に実施している来訪者アンケート調査を基に算出。 直近1年間に来訪した人を調査対象として抽出

(2) その他の目標

指標項目		2020 (R2) 年度	2021 (R 3) 年度	2022 (R 4) 年度	2023 (R 5) 年度	2024 (R 6) 年度	2025 (R7) 年度
ワンストップ	目	-	20	40	40	40	40
窓口での宿泊	標	()	()	()	()	()	()
予約数	実		0	0			
(件)	績	()	()	()			
メディア掲載	目	50	50	60	80	100	100
スティア拘戦 回数	標	()	()	()	()	()	()
(回)	実	51	58	58			
(四)	績	()	()	()			
WED # 7 L 7	目	120,000	120,000	150,000	180,000	200,000	200,000
WEB サイトア クセス数(セッ	標	()	()	()	()	()	()
ション)	実	91,119	96,387	98,580			
/ 1 / /	績	()	()	()			

括弧内は、訪日外国人旅行者に関する数値 各指標項目の単位を記入すること。

指標項目及び目標数値の設定にあたっての検討の経緯及び考え方

【検討の経緯】

KPIとして設定する項目や年次及び目標数値に関して、その検討のプロセスや考え方を項目ごとに出来る限り具体的に記入すること。

観光誘客のプロモーションによって、地域経済への還元がどの程度あるのかの指標として以下の3項目について統計的に監視していく。

【設定にあたっての考え方】

観光事業者営業利益増加率割合

松本市アルプス山岳郷が独自に実施している来訪者アンケート調査を基に算出。

ワンストップ予約システム予約数

トラベルエージェントと連携して販売したツアー等予約件数

メディア掲載回数

プレスリリース配信における掲載数

7.活動に係る運営費の額及び調達方法の見通し

少なくとも今後3年間について、計画年度毎に(1)収入、(2)支出を記入すること。現に活動している法人にあっては、過去3年間の実績も記入すること。

(1)収入

年(年度)	総収入(円)	内訳(具体的に記入すること)	
2020 (R 2)	46,180 (千円)	(内訳の区分例)	
年度		【国からの補助金】	27840
十反		【都道府県からの補助金】	4610
		【市町村からの補助金】	18630
		【収益事業】	180
		【会費】	1550
		【雑収入】前年度繰越金	460
2021 (R 3)	44,890 (千円)	【国からの補助金】	18170
年度		【都道府県からの補助金】	4610
十反		【市町村からの補助金】	18630
		【収益事業】	670
		【会費】	1650
		【雑収入】前年度繰越金	1140
2022 (R 4)	60,478 (千円)	【国からの補助金】	10143
年度	, (115)	【都道府県からの補助金】	4470
十反		【市町村からの補助金】	21057
		【収益事業】	19789
		【会費】	1698
		【雑収入】前年度繰越金当	3321
2023 (R5)	56,053 (千円)	【国からの補助金】	11000
年度		【都道府県からの補助金】	4650
十段		【市町村からの補助金】	17990
		【収益事業】	968
		【委託事業】	19845
		【会費】	1600
2024 (R6)	56,053 (千円)	【国からの補助金】	11000
年度		【都道府県からの補助金】	4650
1/2		【市町村からの補助金】	17990
		【収益事業】	968
		【委託事業】	19845
		【会費】	1600
2025 (R7)	56,053 (千円)	【国からの補助金】	11000
年度		【都道府県からの補助金】	4650
十汉		【市町村からの補助金】	17990
		【収益事業】	968
		【委託事業】	19845
		【会費】	1600

(2)支出

年(年度)	総支出	内訳(具体的に記入すること)	
2020 (R 2)		(内訳の区分例)	
年度	46,150 (千円)	【一般管理費】	4350
十尺		【コンテンツ開発事業】	31380
		【プロモーション事業】	6990
		【マーケティング(市場調査、プランド戦略等)】	600
		【交通利用推進事業】	720
		【地域づくり推進事業】	500
		【コンサルティング】	1300
		【負担金】	300
		【その他雑費】	100
2021 (R3)	42,900 (千円)	【一般管理費】	6500
年度		【コンテンツ開発事業】	18770
十尺		【プロモーション事業】	7400
		【マーケティング(市場調査、プランド戦略等)】	990
		【交通利用推進事業】	270
		【地域づくり推進事業】	1240
		【コンサルティング】	450
		【負担金】	300
		【その他雑費】	6940
2022 (R 4)	57,771 (千円)	【一般管理費】	6122
年度		【コンテンツ開発事業】	35041
+ / X		【プロモーション事業】	11216
		【マーケティング(市場調査、ブランド戦略等)】	990
		【交通利用推進事業】	863
		【地域づくり推進事業】	1375
		【コンサルティング】	1320
		【負担金】	338
		【その他雑費】	506
2023 (R5)	56,053 (千円)	【一般管理費】	4404
年度		【コンサルティング】	990
		【プランディング事業】	6282
		【コンテンツ開発事業】	5814
		【マーケティング(市場調査、ブランド戦略等)】	880
		【プロモーション事業】	1430
		【地域づくり推進事業】	1540
		【委託事業】 【負担金】	33975 436
		【その他雑費】	302
2024 (R6)	56,053 (千円)	【一般管理費】 【コンサルティング】	4404
年度		【コンサルティング】 【ブランディング事業】	990
			6282
		【 コンテンツ開発事業 】 【 マーケティング (市場調査、ブランド戦略等)】	5814 880
		【マーケティフグ(巾場調査、フラフト戦略寺)』 【プロモーション事業】	1430
		【フロモーション事業】 【地域づくり推進事業】	1540
		1.地域 ノヽリ推進争来』	1340

		【委託事業】	33975
		【負担金】	436
		【その他雑費】	302
2025 (R7)	56,053 (千円)	【一般管理費】	4404
 年度	, (112)	【コンサルティング】	990
十反		【プランディング事業】	6282
		【コンテンツ開発事業】	5814
		【マーケティング(市場調査、プランド戦略等)】	880
		【プロモーション事業】	1430
		【地域づくり推進事業】	1540
		【委託事業】	33975
		【負担金】	436
		【その他雑費】	302

(3) 自律的・継続的な活動に向けた運営資金確保の取組・方針

区域を構成する地方公共団体における宿泊税の導入、着地型旅行商品の造成・販売等の取組・方針を記載

区域内で事業する事業者からのリベート (予約システムの活用)

区域を構成する地方公共団体における環境税 (または宿泊税)の導入検討

癒しや睡眠等、これまで企画に携わった着地型商品の販売における手数料

会員経費(当法人の事業運営方針への賛同者を募り、地域内だけでなく広く募集)

8. 観光地域づくり法人形成・確立に対する関係都道府県・市町村の意見

設定対象区域の都道府県及び市町村が、本法人を当該都道府県・市町村における観光地域づくり法人として認める旨を含む意見を記入すること。

長野県松本市は、(一社)松本市アルプス山岳郷を長野県松本市における地域 DMO として登録することに同意し、(一社)松本市アルプス山岳郷とともに事業を推進いたします。

9.マネジメント・マーケティング対象区域が他の)地域連携 D M O (県単位以外)
や地域 DMOと重複する場合の役割分担について ((重複しない場合は記載不要)

10.記入担当者連絡先

担当者氏名	岩田 晃宏			
担当部署名(役職)	事業マネージャー			
郵便番号	390-1501			
所在地	長野県松本市安曇 209 1			

電話番号(直通)	0263-94-2221
FAX番号	0263-94-2239
E-mail	office@alps-kanko.jp

11.関係する都道府県・市町村担当者連絡先

都道府県·市町村名	松本市 総合戦略局			
担当者氏名	丸山 健太			
担当部署名(役職)	アルプスリゾート整備本部 主事			
郵便番号	309-1592			
所在地	長野県松本市安曇 1061-1			
電話番号(直通)	0263-94-2307			
FAX番号	0263-94-2567			
E-mail	Kenta_maruyama@city.matsumoto.lg.jp			

都道府県·市町村名	
担当者氏名	
担当部署名(役職)	
郵便番号	
所在地	
電話番号(直通)	
FAX番号	
E-mail	

記入日: 今和5年7月25日

基礎情報

【マネジメント・マーケティング対象とする区域】

長野県松本市西山地区(旧安曇村、奈川村)

【設立時期】 2016年9月1日

【設立経緯】

区域に観光協会があるが、役割分担等をした上でDMO新設

【代表者】代表理事 齋藤 元紀

【マーケティング責任者(CMO)】 事務局長 宮下 了一

【財務責任者(CFO)】 萬場 仁

【職員数】 18人(常勤3人(正職員1人·出向等2人)、非常勤15人)

【主な収入】

会費収入1.698千円、県·市補助金25.527千円(令和4年度決算)

【総支出】

事業費49.485千円、一般管理費6.122千円 他2.164千円(令和4年度)

(令和4年度決算)

【連携する主な事業者】

長野県観光部、長野県観光機構、松本市総合戦略局、各地域観光 事業者、松本商工会議所、金融機関、稲核生産者組合、猟友会、 信州未来づくリカンパニー、交通事業者(アルピコ交通株式会社)

KPI(実績·目標)

()内は外国人に関するもの。

	項目		2020 (R2)年	2021 (R3)年	2022 (R4)年	2023 (R5)年	2024 (R6)年	2025 (R7)年
	旅行 消費額 (百万円)	目標	13,800	6,500	10,000	13,000	13,000	13,000
		実績	13,425	6,224 ()	9,884 ()	\		\
	延べ 宿泊者数 (千人)	目標	2,000	900	1,000	1,500 ()	1,500 ()	1,500 ()
		実績	875 ()	901	936 ()			
	来訪者 満足度 (%)	目標	80 ()	80 ()	85 ()	85 ()	85 ()	85 ()
		実績	79.3 ()	83.5 ()	90.0			
	リピーター率 (%)	目標	40	45 (<u>)</u>	48 ()	50 ()	52 ()	54 ()
		実績	46 ()	46 ()	46 ()			

戦略

【主なターゲット】

ストレス解消や癒しを求めるライフスタイル層 (20~40代社会人層)

【ターゲットの誘客に向けた取組方針】

令和元年度に開発した自然と癒しや「眠り」をテーマに 開発したコンテンツの販売およびプロモーションを実施。 先行事例として実施している「乗鞍 星と月のレストラン」 においても、自然の魅力や地域人材のホスピタリティ等 で高評価を得ていることから、ターゲットへの訴求効果も 高いと考えられる。

【観光地域づくりのコンセプト】

- ・訪れる人がこの素晴らしい自然の体験を通じてアルプス 山岳郷エリアの魅力を感じ、また来たいと思える環境を作る
- ・地域に住む皆様の豊かな暮らしづくりを支える活動を行う

具体的な取組

【観光資源の磨き上げ】

- ・令和4年度コンテンツ造成事業
- ·令和4年度松本高山Big Bridge構想 (長野県元気づくり支援金活用事業) 実証事業
- ・令和4年度サスティナブル研修事業・令和4年度地域づくり推進事業 (環境省補助金活用事業)
- ・今和4年度ゼロカーボンパークのりくら を起点としたサスティナブル事業

【受入環境整備】

·令和4年度交通利用推進事業

【情報発信・プロモーション】

・令和4年度上高地を中心とした

・令和4年度地域ブランディング事業 滞在促進型プロダクト造成・検証事業

- ・今和4年度エリアプロモーション事業
- ・令和4年度山の日事業

四方山祭りin上高地

・乗鞍ゼロカーボン推進事業 乗鞍ゼロラボ(全5回開催)

【その他】

·観光案内所運営業務







