観光地域づくり法人形成・確立計画

記入日:令和5年8月31日

1.観光地域づくり法人の組織

中華区八		# DAA O ALL P DAA O				
申請区分	広域連携DMO・地域連					
観光地域づくり	公益社団法人姫路観 <i>ϡ</i> 	光コンベンションビューロー				
法人の名称						
マネジメント・	兵庫県 姫路市					
マーケティング						
対象とする区域		ul.				
所在地	兵庫県姫路市本町 68 番					
設立時期	平成 18 年 4 月 1 日 (沿革)					
	(石平) 昭和 22 年 姫路観光協 :	会 (任音団体) 創立				
		路観光協会として設立発足				
	平成 13 年 姫路フィル	ムコミッション(任意団体)創立				
		ンションビューロー(任意団体)創立 d				
		路観光協会、姫路コンベンションビューロー、				
		ムコミッションを組織統合し、 路観光コンベンションビューローに名称変更				
	平成 25 年 公益社団法					
		禄(10月16日)				
		录(10月10日)				
 事業年度						
		4月1日から翌年3月31日までの1年間				
職員数	`	員5人・出向職員5人・契約職員5名・臨時職員13名)】				
代表者(トップ 人材:法人の取	(氏名) 齋木 俊治郎	山陽色素株式会社の取締役会長兼社長であり、姫路商工会議 所の会頭を務め、令和4年6月から本ビューロー理事長に就				
組について対外	(在籍組織名)	任。強力なリーダーシップと発言力により、行政及び経済界				
的に最終的に責	・山陽色素株式会社	に対して、姫路市の観光・コンベンション振興に対する提				
任を負う者)	・姫路商工会議所	案、提議を行い、様々な取組で成果を挙げている。				
- 4045LH	(TA)					
データ分析に基づいたマーケテ	(氏名)	令和5年4月に当ビューローの事務局長に就任。姫路市総務				
しいに マーフリ	田中 英男「専従」 局情報政策課長、情報政策室長を歴任し、住民データなど各					
ィングに関する						
ィングに関する 責任者(CM	田中 央男・専促」 (出身組織名) (公社)姫路観光コン	局情報政策課長、情報政策室長を歴任し、住民データなど各 種データの管理や活用、国勢調査などの統計業務について、 高い知見と能力を持つ。				
	(出身組織名)	種データの管理や活用、国勢調査などの統計業務について、 高い知見と能力を持つ。				
責任者(CMO) 財務責任者	(出身組織名)(公社)姫路観光コンベンションビューロー(氏名)	種データの管理や活用、国勢調査などの統計業務について、 高い知見と能力を持つ。 姫路商工会議所で30年間勤務。持続可能な運営のため、運営				
責任者(CMO)	(出身組織名) (公社)姫路観光コン ベンションビューロー (氏名) 西井 健滋「専従」	種データの管理や活用、国勢調査などの統計業務について、 高い知見と能力を持つ。				
責任者(CMO) 財務責任者	(出身組織名) (公社)姫路観光コン ベンションビューロー (氏名) 西井 健滋「専従」 (出身組織名)	種データの管理や活用、国勢調査などの統計業務について、 高い知見と能力を持つ。 姫路商工会議所で30年間勤務。持続可能な運営のため、運営				
責任者(CM O) 財務責任者 (CFO)	(出身組織名) (公社)姫路観光コン ベンションビューロー (氏名) 西井 健滋「専従」 (出身組織名) 姫路商工会議所	種データの管理や活用、国勢調査などの統計業務について、高い知見と能力を持つ。 姫路商工会議所で30年間勤務。持続可能な運営のため、運営収支や財源確保に関する検討を行う。				
責任者(CMO) 財務責任者	(出身組織名) (公社)姫路観光コン ベンションビューロー (氏名) 西井 健滋「専従」 (出身組織名)	種データの管理や活用、国勢調査などの統計業務について、 高い知見と能力を持つ。 姫路商工会議所で30年間勤務。持続可能な運営のため、運営				
責任者(CMO) 財務責任者 (CFO) 国内外観光プロモーションの責任者	(出身組織名) (公社)姫路観光コン ベンションビューロー (氏名) 西井 健滋「専従」 (出身組織名) 姫路商工会議所 (氏名) 森口 真一郎「専従」 (在籍組織名)	種データの管理や活用、国勢調査などの統計業務について、高い知見と能力を持つ。 姫路商工会議所で30年間勤務。持続可能な運営のため、運営収支や財源確保に関する検討を行う。 1985年㈱日本交通公社(現 JTB)入社、現在まで、教育旅行営業、広告宣伝・プロモーション、海外旅行パッケージ商品販促、海外旅行店頭対応、コールセンター販売、海外FIT航				
責任者(CMO) 財務責任者 (CFO) 国内外観光プロ モーションの責	(出身組織名) (公社)姫路観光コン ベンションビューロー (氏名) 西井 健滋「専従」 (出身組織名) 姫路商工会議所 (氏名) 森口 真一郎「専従」	種データの管理や活用、国勢調査などの統計業務について、高い知見と能力を持つ。 姫路商工会議所で30年間勤務。持続可能な運営のため、運営収支や財源確保に関する検討を行う。 1985年㈱日本交通公社(現 JTB)入社、現在まで、教育旅行営業、広告宣伝・プロモーション、海外旅行パッケージ商品販促、海外旅行店頭対応、コールセンター販売、海外FIT航空券販売、地域振興事業、Web 販売、仕入商品事業を経験。そ				
責任者(CMO) 財務責任者 (CFO) 国内外観光プロモーションの責任者	(出身組織名) (公社)姫路観光コン ベンションビューロー (氏名) 西井 健滋「専従」 (出身組織名) 姫路商工会議所 (氏名) 森口 真一郎「専従」 (在籍組織名)	種データの管理や活用、国勢調査などの統計業務について、高い知見と能力を持つ。 姫路商工会議所で30年間勤務。持続可能な運営のため、運営収支や財源確保に関する検討を行う。 1985年㈱日本交通公社(現 JTB)入社、現在まで、教育旅行営業、広告宣伝・プロモーション、海外旅行パッケージ商品販促、海外旅行店頭対応、コールセンター販売、海外FIT航空券販売、地域振興事業、Web 販売、仕入商品事業を経験。その後(公社)日本観光振興協会に出向し、DMO業務、ガイド事				
責任者(CMO) 財務責任者 (CFO) 国内外観光プロ モーションの責 任者	(出身組織名) (公社)姫路観光コン ベンションビューロー (氏名) 西井 健滋「専従」 (出身組織名) 姫路商工会議所 (氏名) 森口 真一郎「専従」 (在籍組織名)	種データの管理や活用、国勢調査などの統計業務について、高い知見と能力を持つ。 姫路商工会議所で30年間勤務。持続可能な運営のため、運営収支や財源確保に関する検討を行う。 1985年㈱日本交通公社(現 JTB)入社、現在まで、教育旅行営業、広告宣伝・プロモーション、海外旅行パッケージ商品販促、海外旅行店頭対応、コールセンター販売、海外FIT航空券販売、地域振興事業、Web 販売、仕入商品事業を経験。そ				

MICE プロモー
ションの責任者
(専門人材)

------(氏名) 毛利 裕也「専従」 (在籍組織名) グローリー株式会社 地元の大手上場機械メーカーで勤続 40 年。その間、企画開発・マーケティング業務、セールスに携わり海外赴任も 16 年とグローバルな知見と経験から、MICE プロモーションに高い能力を持つ。令和 4 年 4 月に本ビューローのコンベンション担当部長に就任。

連携する地方公 共団体の担当部 署名及び役割

-	
姫路市	
・政策局	市政記者クラブへの情報提供
	東京事務所と連携した観光プロモーション、
	播磨圏域連携中枢都市圏の資源活用等
・財政局	財源の確保等
・観光経済局	データ収集・分析、戦略策定、観光・MICE プロモーシ
	ョン、文化の振興、イベント開催、受託事業所管、世界
	遺産の保存整備・活用、スポーツ振興、文化コンベンシ
	ョン施設管理、食及び農水産資源のプロモーション、商
	店街振興、特産品開発及び販売促進、ポートセールス等
・都市局	姫路駅周辺整備、公共交通、景観保存等
・教育委員会事務局	文化財の保護・活用等
・日本城郭研究センター	文化財の調査・研究等
兵庫県	
・産業労働部	インバウンドプロモーション、
観光局	広域連携ツーリズムの振興等
・中播磨県民センター	日本遺産を活用したプロモーション、
	地域の観光振興等

連携する事業者 名及び役割

/ D. 축합	± W +/
役割	事業者
1. ビックデータの	・兵庫県立大学
収集分析	・姫路商工会議所(姫路経済研究所) 他
2.滞在型観光の推進	・姫路ホテル協議会
	・姫路旅館ホテル生活衛生同業組合
	・一般財団法人姫路市まちづくり振興機構
	・公益財団法人姫路市文化国際交流財団
	・家島観光事業組合・大手前通り街づくり協議会
	・旅行会社 他
3.着地型旅行商品の開発	・公益財団法人姫路西はりま地場産業センター
特産品の開発・PR	・姫路酒造組合・姫路菓子組合
	・姫路食文化協会・姫路料飲組合連合会
	・姫路市商店街連合会・姫路市商工会
	・姫路皮革製品推進協議会 ・兵庫西農業協同組合
	・姫路市漁業協同組合・家島漁業協同組合
	・坊勢漁業協同組合・中はりま森林組合
	・スポーツ団体(バレー、サッカー、柔道) 他
4.アクセス・二次交通	・西日本旅客鉄道株式会社・山陽電気鉄道株式会社
	・神姫バス株式会社・兵庫県タクシー協会姫路支部
	・高速家島株式会社・有限会社高福ライナー
	・坊勢輝汽船株式会社 ・四国フェリーグループ 他

連携する事業者
名及び役割

役割	事業者						
5.大学・研究機関連携	・兵庫県立大学・姫路獨協大学						
	・姫路大学・・姫路日ノ本短期大学						
	・理化学研究所播磨事務所 他						
	・公益社団法人ひょうご観光本部						
6.広域連携	・一般財団法人神戸観光局						
	・一般社団法人豊岡観光イノベーション						
	・一般財団法人関西観光本部						
	・公益財団法人大阪観光局						
	・一般社団法人せとうち観光推進機構 他						

官民・産業間・地域間との持続可能な連携を図るための合意形成の仕組み

【該当する登録要件】 ・ に該当 (概要)

理事会・総会

観光施設・旅行会社・宿泊事業者・小売事業者・交通事業者・報道機関・商工会議所・行政等の幅広い分野の関係団体の代表者が理事として参画し、意思決定機関として理事会を設置。また、多様な関係者との合意形成の場として、会員から構成される総会を設置。本ビューローの運営及び事業についての合意形成を行う。

委員会

令和4年10月13日に理事会の決議を経て「DMO企画委員会」を設立。DMOとしての取り組みを具体化させるために設置。委員会で検討した各テーマの方向性について、関連事業者によるワーキングで具体策について検討する。

ワーキング(WG)

多様な業種の関係者で構成され、当法人が事務局を務めるワーキングをプロジェクト毎に「姫路城世界遺産登録 30 周年記念事業 WG」「受け入れ体制 WG」「受入体制整備 WG」「観光産業育成事業諮問 WG」を設置。

姫路 DMO 推進会議

ワーキングとは別に、広く地域の事業者及び住民を対象に、事業への理解と参画の拡大を図ることを目的とする「姫路DMO推進会議」を設置。

姫路市との情報共有・連携会議

「市・ビューロー連携会議」「市・ビューロー担当者会議」「城周辺施設連絡会議」を定期的に実施。

地域住民に対す る観光地域づく りに関する意識 啓発・参画促進 の取組

定期的に地域住民への啓発を目的とした講演会やセミナー等を開催するとともに、HP 姫路観光ナビ「ひめのみち」内に特設ページ(DMOの取り組み)を設け、本ビューローの活動状況、マーケティングデータ等を公開し情報発信することで、観光地域づくりに関する意識啓発・参画促進に取り組み、観光事業全体の活性化を促進する。

法人のこれまで の活動実績 (令和4年度事 業)

活動概要

定量的な評価

(1)観光プロモーション事業

- ・B to B (旅行会社等)プロモーション
- ・B to C(FIT) プロモーション
- (2) 着地型観光素材開発と商品造成
 - ・着地型旅行商品サイト「もっと姫路たび」での情報発信及び販売
- (3)受入体制整備事業
- (4)情報発信事業
- (5) インバウンド事業
 - ・海外旅行博、BtoB 商談会への出展
 - ・旅行会社及びメディアセールス
 - ・ファムトリップ 受入

(1) 旅行会社セールス:33件

セミナー・商談会の主催開催:2回

商談会への参加:3回 観光キャンパーン:12回

- (2)着地型観光商品:17本(160人)
- (3)観光案内所窓口運営
 - ・来所者:65,576人
 - ・窓口受付: 国内 23,885件
 - 外国人 576 件
- (4) HP アクセス: 901 千件
- (5)海外旅行博出展:3件

旅行会社及びメディアセールス:34件 ファムトリップ受入:11件

MICE 事業

観光振興事業

- (1) MICE プロモーション事業
 - ・MICE 主催者へのセールス
 - ・展示会及び商談会
 - ・キーマン招聘セミナーの開催
- (2) MICE受入・支援事業
- (3)調査事業

(1)MICE 誘致セールス: 49件 キーマン招聘セミナー: 1件

展示会及び商談会:11件

- (2)開催支援:69件 開催助成金:32件
- (3)コンベンション経済波及効果額:

29 億 74 百万円

フィルムコミッション事業

(1)映画・テレビ・CM 等のロケ作品の 誘致支援事業 (1)ロケーション実績:141本

会員サービス事業

(1)会員サービスの充実・加盟会員の誘致

(1)会員数:445件

(正会員 323 件、 賛助会員 122 件)

収益事業

(1) 姫路城売店を中心とする収益事業 (自主財源の確保)

姫路城売店

(1)収益事業当期経常増減額: 36,950 千円

実施体制

【実施体制の概要】

公益社団法人姫路観光コンベンションビューローが母体となり、「観光まちづくり」「観光プロモーション」の司令塔として、姫路市(行政)及び、姫路商工会議所(経済界)との役割分担を含めた綿密な連携を図る。合わせて、観光関連団体・宿泊業者・飲食業者・小売業者・交通事業者・ボランティア団体など、多様な関係者が参画するなど、官民一体となった運営を行う。

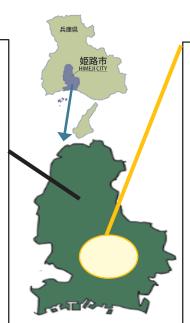
姫路市観光案内所

2. 観光地域づくり法人がマネジメント・マーケティングする区域

【区域の範囲が分かる図表を挿入】

周遊エリア

- 1 日本遺産に認定の3ストーリーを活用した「歴史・文化観光」の促進。(「1300年つづく日本の終活の旅~西国三十三所観音巡礼~」「荒波を越えた男たちの夢が紡いだ異空間~北前船寄港地・船主集落~」「播但貫く、銀の馬車道鉱石の道~資源大国日本の記憶をたどる73kmの轍~」)
- 2 開湯 300 年以上の塩田温泉郷、豊かな自然環境によって育まれる農産物や家島諸島の海洋資源。これらを活用した着地型体験コンテンツの拡充。
- 3 姫路港を活用したクルーズ船 誘致等のポートセールスの強化



中心エリア (城下町エリア) - 姫路駅・姫路城周辺 -

- 1 世界遺産姫路城を中心とした城 下町特有の「歴史・文化観光」の 促進
- 2 観光客の様々なニーズに対応するため、地域ガイドの活用とまち歩きや着地型体験コンテンツの拡充
- 3 東西南北に広がる 10 の商店街 をはじめ、商業施設における消費 額の拡大
- 4 2021 年新設の文化・コンベンション施設を中心とした MICE 誘致の 促進
- 5 多種多様なイベントを活用した 情報発信の強化

【区域設定の考え方】

兵庫県の南西部に位置する姫路市は、北は中国山地、南は瀬戸内海が広がり、日本が世界に誇る唯一無二の価値をもつ姫路城をはじめとする「歴史・文化資源」と、城下町が育んできた「地酒・和菓子・伝統工芸」、清流と田園地帯に湧く「塩田温泉郷」、豊かな海洋資源を有する家島諸島などが代表的なエリアである。各エリアでは、地域ならではの歴史・風土・食資源など、多彩なコンテンツが広がり、特色あるツーリズムが展開されている。本ビューローとしては、基礎自治体である姫路市を区域と設定し、中心エリアと 周遊エリアに区分し、マーケティング・マネージメント・プロモーションを行うこととする。

中心エリア(城下町エリア)-姫路駅・姫路城周辺-

世界遺産姫路城をはじめとする多くの歴史・文化資源を有し、姫路・播磨地域の玄関口として宿泊施設・飲食店・土産店・商店街・商業施設が集積し、集客の核となるエリア。

周遊エリア

日本遺産に認定された3ストーリーに代表される歴史・文化資源、温泉資源、海洋資源、農産物、食文化、 地場産品を有し、中心エリアに集客した訪問者の回遊を促すエリア。

【観光客の実態等】

姫路市観光動向調査において、下表のとおり、2022 年度の総入込客数は、コロナの影響が少ない 2019 年度比 25% (2021 年度比では + 65%) となった。2023 年度に入り回復傾向が続いている。

	2022 年度	2021 年度	2020 年度	2019 年度	
総入込客数	6,953 千人	4,209 千人	3,254 千人	9,277 千人	
	(λ	、込の内訳)			
観光施設	3,904 千人	2,389 千人	1,837 千人	4,753 千人	
まつり・イベント	1,315 千人	490 千人	280 千人	2,201 千人	
スポーツ・自然鑑賞	1,734 千人	1,330 千人	1,137 千人	2,323 千人	

姫路市で一番入込が多く、観光動向の指標としている「世界遺産姫路城」について、下表のとおり、2022 年度の来城者数は、2019 年度比 38% (2021 年度比では + 115%) となった。

	2022 年度	2021 年度	2020 年度	2019年度					
来城者数	957 千人	444 千人	390 千人	1,548 千人					
	(内訳)								
日本人	857 千人	437 千人	382 千人	1,509 千人					
外国人	100 千人	7千人	8千人	39 千人					

宿泊者の状況は、姫路経済研究所の宿泊統計において、2022 年度の総数は 1,239 千人(日本人 1,213 千人、外国人 25 千人、不明 1 千人)であり、2019 年度比 2.8%(2021 度比は + 31%)となった。日本人比率は 98%、外国人比率は 2%となった。2022 年度は国・県・市による宿泊需要回復のための様々な施策が講じられ、国内市場は急回復に至った。一方、インバウンドについては、2019 年度比 73%となった。内訳は、「アジア 43%・北米 19%・ヨーロッパ 24%・オセアニア 3%・その他 11%」であり、国別上位と構成比は下表のとおりとなった。

	1	2	3	4	5	6	7	8
2022 年度	米(17%)	台湾(8%)	韓(8%)	独(8%)	香港(8%)	仏(7%)	中(6%)	泰(3%)
(%)(千人)	4.1	2	1.9	1.8	1.8	1.6	1.4	0.7
2019 年度	台湾(23%)	中国(11%)	米(10%)	仏(9%)	香港(5%)	韓(5%)	独(3%)	英(2%)
(%)(千人)	18.7	9.2	8.1	7.7	4.7	4.1	2.9	2.2

姫路市の地理的要因として、全国の主要都市からのアクセスが良く、世界遺産姫路城へは駅から徒歩圏内であることが大きな集客の強みである。一方、滞在時間が短い観光客が多いため、消費へ結びつきにくい通過型観光からの脱却が課題である。国内外問わず「コロナを経て更に多様化する観光ニーズへの適応・受入環境整備」等への適用が求められている。本ビューローでは、これらに対応するため、本ビューローでは、2023年から観光庁「地域一体となった観光地・観光産業の再生・高付加価値化事業」を活用し、地域計画を策定し、地域一体とって市域の観光課題の解決に取り組んでいる。

【観光資源:観光施設、商業施設、自然、文化、スポーツ、イベント等】

中心エリア(城下町エリア) - 姫路駅・姫路城周辺 - ヒストリップ・アーバンツーリズム
観光施設	【歴史資源】 姫路城、好古園 他 【神社仏閣】 播磨国総社、廣峰神社、増位山随願寺 他 【展示・体験施設】 兵庫県立歴史博物館、姫路市立美術館、姫路文学館、姫路市立水族館、姫路科学館 他
商業施設	商店街、山陽百貨店、フェスタ姫路、TERASSO 姫路、キュエル姫路、piole 姫路、 イオン、播産館 等
自然	広峰山、増位山 等
文化	秋祭り、節分祭り 等
スポーツ	世界遺産姫路城マラソン、ヴィクトリーナ姫路公式戦、AS ハリマアルビオン公式戦 等
イベント等	・姫路城世界遺産登録 30 周年記念事業 ・姫路市立美術館「オールひめじ・アーツ&ライフ・プロジェクト」 ・姫路ゆかたまつり、姫路お城まつり、全国陶器市、姫路食博、ひめじぐるめらんど、 姫路菓子まつり、観桜会、夜桜会、薪能、観月会、千姫ぼたんまつり、お夏清十郎まつ り 等

周遊エリア	・里山温泉郷「ウェルネスツーリズム」 ・家島諸島/ベイエリア「ブルーツーリズム」
観光施設	【歴史資源】 置塩城跡、大庄屋旧三木家住宅・敬業館 他 【神社仏閣】 書寫山圓教寺、龍門寺、魚吹八幡神社、家島神社 他 【展示・体験施設】 日本玩具博物館、書写の里・美術工芸館、姫路ばら園、 兵庫県立いえしま自然体験センター 他 【レジャー・その他施設】 姫路セントラルパーク、太陽公園、ヤマサ蒲鉾、夢街道 Farm67、香寺ハーブガーデン、清水の浜 他
商業施設	姫路まえどれ市場 等
自然	書写山、雪彦山、塩田温泉郷 家島諸島の SUP・カヌー等のマリンスポーツや底引き網体験、地引網体験などの漁業体験、安富ゆず収穫体験などの農業体験 等
文化	秋祭り、等
スポーツ	家島オープンウォータースイミング 等
イベント等	書写山新緑まつり、もみじまつり、書写の鬼追い、夢さきふるさとまつり、安富あじさいまつり、姫路みなと祭り海上花火大会、家島天神祭、ぼうぜペーロンフェスタ等

【宿泊施設:域内分布、施設数、収容力、施設規模等】

姫路市内外国人観光客動向調査の調査対象施設

ホテル・旅館 31 施設 (客室数計 4,486 室)

域内の旅館業登録が行われている宿泊施設の中から、ファッションホテルを除いた総客室数の 85%をカバー。

【利便性:区域までの交通、域内交通】

空港

・関西国際空港から、リムジンバスで約2時間10分 2023年8月末現在休止中

- ・大阪(伊丹)空港から、リムジンバスで約1時間20分
- ・神戸空港から、ポートライナーと JR(新快速) で約1時間

JR 新幹線

出発駅	東京	名古屋	京都	新大阪	岡山	広島	博多	熊本	鹿児島 中央
所要 時間	3 時間	1 時間20分	45 分	30分	20 分	1 時間	2 時間	2 時間 52分	3 時間 52分

JR 在来線(新快速)

- ・三ノ宮(神戸)から40分 ・大阪から1時間 ・京都から1時間30分

山陽電車

- ・三ノ宮(神戸)から1時間・梅田(大阪)から1時間30分

高速バス

- ・東京(渋谷・新宿)から9時間
- ・鳥取から 2 時間 20 分

【外国人観光客への対応】

- 1 外国語パンフレット
 - ・姫路市公式観光ガイドブックとして 10 言語 (英語・繁体字・簡体字・韓国語・タイ語・インドネシア語・フランス語・スペイン語・ドイツ語・イタリア語) 2 種類を配布
 - ・姫路城内にて、案内パンフレットを 20 言語で配布
- 2 外国語ホームページ
 - ・HP「Visit Himeji-Official Travel Guide-」にて、9 言語 (英語・繁体字・簡体字・韓国語・タイ語・フランス語・スペイン語・ドイツ語・イタリア語) で情報発信。 https://visit-himeji.com/en/
- 3 姫路市観光案内所(JR 姫路駅コンコース内) カテゴリー2
 - ・英語での観光案内が可能
 - ・姫路市内の観光案内の他、他エリア(広域)の問い合わせに対しても対応
 - ・英語ボランティアガイド (まち歩きガイド)が待機
- 4 受入環境整備
 - ・観光案内所へ多言語翻訳機器の設置及び災害時非常用電源を設置
 - ・姫路城や観光案内所等でデジタルサイネージによる多言語表記 観光庁観光振興事業(観光地の「まちあるき」の満足度向上整備支援事業)
 - ・書寫山(圓教寺)の文化財説明看板の設置(日・英) 文化庁「文化財多言語開設整備事業」
- 5 IT 活用
 - ・AR アプリ「姫路城大発見」(5 言語)
 - ・・・・ 姫路城内 17 か所に AR ポイントを設置し、当時の様子や城郭機能を映像等で解説
 - ・姫路おもてなしクーポン(3言語)
 - ・・・・約 200 店舗(飲食店・土産店等)で割引やサービス等の特典を受けられる電子クーポンを年間を 通じて提供

3.各種データ等の継続的な収集・分析

収集するデータ	収集の目的	収集方法
延べ宿泊者数	必須 KPI のデータとして収集。	姫路経済研究所の姫路市内宿泊施設動
	マーケティング戦略の策定、施	向調査の数値を使用
	策評価、事業・戦略の見直しに	四半期毎の調査
	活用するため。	
旅行消費額	必須 KPI のデータとして収集。	兵庫県観光統計研究会が公表している
	マーケティング戦略の策定、施	「兵庫県観光客動態調査」の「市町別
	策評価、事業・戦略の見直しに	観光消費額」の数値を使用
	活用するため。	
来訪者満足度	必須 KPI のデータとして収集。	令和2年度の「姫路市観光動向調査」
	マーケティング戦略の策定、施	に、新たに来訪者満足度の調査項目を
	策評価、事業・戦略の見直しに	設けたうえ、継続してこの数値を使用
	活用するため。	
リピーター率	必須 KPI のデータとして収集。	「姫路市観光動向調査」の数値を使用
	マーケティング戦略の策定、施	
	策評価、事業・戦略の見直しに	
WED 14 4 L 0 7 5 L 7 11 17	活用するため。	
WEB サイトのアクセス状況	地域に対する顧客の関心度や施	姫路観光ナビ「ひめのみち」のアクセ
	策の効果等を把握するため。ま	スログの使用
	た、旅まえ、旅なか、旅あとに おけるマーケティング分析に活	Google Analyticsにより収集
	用するため。	
	住民に対する、DMOの事業につ	 検討中
任代侧足皮	いての関心度や観光施策に関す	1天中3 丁
	いての気心及で転光旭泉に関す る意見を把握するため。	
	マーケティング戦略の策定、施	
	策評価、事業・戦略の見直しに	収集(姫路市観光推進課の調査数値を
	活用するため。	使用)
宿泊施設の稼働率	マーケティング戦略の策定、施	姫路経済研究所の姫路市内宿泊施設動
	策評価、事業・戦略の見直しに	向調査の数値を使用。
	活用 するため。	
姫路市観光案内所での問合せ	マーケティング戦略の策定、施	姫路市観光案内所窓口で対応した観光
者の属性、問い合わせ内容	策評価、事業・戦略の見直しに	客の属性・問い合わせ内容等を集計
	活用 するため。	
姫路城団体入城の動向	マーケティング戦略の策定、施	姫路城団体入城者の属性(国内観光
	策評価、事業・戦略の見直しに	客・外国人観光客・ツアーや教育旅行
	活用 するため。 主にB to B	などの目的等)を調査
	(旅行会社)プロモーション戦	
	略に活用する。	
観光客一人あたりの消費額	マーケティング戦略の策定、施	姫路市観光推進課が公表している、
	策評価、事業・戦略の見直しに	「姫路市観光動向調査」の数値を使用
	活用するため。	4774-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1-1
MICE 開催件数及びコンベンシ	マーケティング戦略の策定、施	誘致支援したコンベンション参加者へ
ョン経済波及効果	策評価、事業・戦略の見直しに	のアンケート調査等をもとに算出
	活用 するため。 主に MICE プロ	
	モーション戦略に活用する。	

4. 戦略

(1)地域における観光を取り巻く背景

姫路市の産業は、基礎素材型産業と加工組立型産業などを中心として発展してきたところであるが、近年、これら「ものづくり」産業に加え、すそ野が広く地域社会の活性化に幅広く貢献するとされる観光産業への期待も益々大きなものとなって来ている。

今後、観光事業者及び市民ぐるみで魅力ある観光地の形成を推進し、多様な観光資源の活用による回遊性の向上を図るとともに、MICEを推進し、国際観光・コンベンション都市を目指すためにも、観光地域づくり法人がその役割を十分機能させていく必要がある。

また、今般の新型コロナウィルスの感染拡大により、直接的な影響が特に大きい観光関連産業の早期回復に向け、世界遺産姫路城を有するという、基礎的な強みを効果的に活かしながら、適切なタイミングやターゲットを捉えた取り組み、多様化する観光ニーズへの適用が求められている。

(2)地域の強みと弱み

好影響 悪影響

強み (Strengths)

「世界遺産 姫路城」を有する

- ・姫路城を中心とした街並み・景観の美しさ
- ・世界遺産登録30周年を記念した多様な事業
- ・姫路城を活用した特別なコンテンツの提供 豊富な観光資源・体験コンテンツ

多彩な食資源・食文化

姫路和牛、姫路ポーク、家島諸島沖の海産物、 姫路おでん、喫茶店のモーニング文化(アーモンドバタートースト)などのご当地グルメ、地 酒(8蔵・GIはりま認証)、和菓子、乾麺など 主要都市からの良好なアクセス

中国自動車道・山陽自動車道等の基幹道路、新幹線等の高速鉄道網、クルーズや定期船の姫路港、関西3空港など、整備された陸海空の交通ネットワーク

<u>各拠点に点在する宿泊施設</u>

姫路市文化コンベンションセンター「アクリエひめじ」を中心とした MICE 開催促進DMO と域内の観光事業者の連携体制

弱み (Weaknesses)

観光消費額の低さ

- ・姫路城以外の観光資源についての認知度不足 強みである豊富な観光資源(観光スポット・ 食・土産・体験・交通等)について、旅行者に 対し訴求できていない
- ・拠点間の回遊性の低さ
- ・通過型観光 (=滞在時間が短い)
- ・来訪者の宿泊比率の低さ

食に関する知名度及び情報発信力

・大阪や神戸等の近隣都市と比較しての認知度の低さ SNS上での投稿数(#の数)の低さ = 発信力の弱さ

受入環境整備

多言語による情報提供、看板等表記、Wifi環境、 両替、免税、手荷物預かり、祈祷室、ベジタリア ン・ムスリム・ヴィーガン料理対応、英語以外の 多言語対応ガイドの不足等)

高付加価値化旅行者の受入体制

高付加価値旅行者を魅了する体験コンテンツ及び 宿泊施設や観光施設が不足

内部環境

機会(Opportunity)

訪日外国人旅行者の急激な回復、アフターコロナの国内観光需要の回復

大阪・関西万博 2025、大阪 IR 開業等を契機とした、国内外から関西エリアへの観光客の増加 姫路城世界遺産登録 30 周年記念事業、JR デスティネーションキャンペーン等の大型集客施策 やイベントの開催

観光庁「地域一体となった観光地・観光産業の再生・高付加価値化事業」を活用しての宿泊施設及び観光施設の高付加価値化改修、実証実験や面的DXによる課題解決に取り組む環境が整う

脅威 (Threat)

都市間競争の激化:他地域との観光客・MICE 誘致 競争

原材料や燃料の価格高騰による物価高 国際情勢の悪化、為替変動等による訪日客の減少 人材不足による機会損失(事業継承含む) 新型コロナウイルス感染症の動向 (アフターコロナのマーケットの変化) 高齢化、人口減少に伴う国内旅行者の減少 台風や地震などによる自然災害

(3)ターゲット

【国内観光客】

外

部

環

境

第1ターゲット層

宿泊圏エリアである首都圏・中部・中国・九州等からの旅行者(個人観光客・団体旅行) [観光客の特性や嗜好]

- ・友人同士の旅行、家族旅行、子育てを終えた夫婦或いはその親子旅行
- ・姫路に泊まるので、姫路ならではの名物や人気の名店で食を楽しみたい旅行者
- ・姫路にゆっくり滞在し、観光しつつ、日頃の疲れやストレスを開放したい旅行者

選定の理由

HP姫路観光ナビ「ひめのみち」のアクセスログの解析、姫路城エリア別団体入城、及び姫路市宿泊統計のエリア別の数値を総合的に分析し、宿泊を伴う観光客の誘致に効果的な最大ボリューム層となるエリアを選定。

2022 年度 HP アクセス

: 近畿 47.5%、<u>首都圏 31.8%、中部 6.2%、中国 4.6%、九州 3.6%</u>、四国 2.1%、東北 1.8%、 北海道 1.9%、沖縄 0.2%

2022 年度姫路市宿泊統計(国内宿泊者に占める構成)

: 近畿 54.3%、<u>首都圏 2</u>0.9%、<u>中部</u>8.3%、<u>中国</u>6.0%、<u>九州</u>4.8%、四国 3.1%、東北 1.5%、 北海道 0.8%、沖縄 0.3%

取組方針

『城下町姫路での"ホンモノの歴史文化&食"の感動体験を通じて「泊まって旅する」観光地へ!』のビジョンのもと、当市の強みである「多彩な食資源・食文化」を訴求するため、産地直送の播磨灘の前獲れ鮮魚、地酒、ご当地グルメを核としたガストロノミーツーリズムの推進に取り組む。実施にあたり、宿泊施設や飲食店等と連携しながら、当市の強みを活かしターゲット層に強力に訴求するコンテンツへと磨き上げる。これらを旅行会社やメディア等へセールスするとともに、観光キャンペーン開催時やWeb・SNSを活用しての情報発信により誘客に取り組む。

第2ターゲット層

着地型観光(体験)コンテンツへの関心が高いアクティブ旅行者

「観光客の特性や嗜好]

- ・観光もアクティビティ(体験)も楽しみたい 20 代から 50 代のアクティブ女性層
- ・旅の目的の一つとして知的好奇心を満たしたい意識の高い層
- ・自分の興味のあるテーマや体験には消費を惜しまない旅行者

選定の理由

DMOアドバイザー会議において、姫路市観光動向調査の年代別旅行回数と消費額を全国平均と比較し分析したところ、全国平均では20代女性の旅行回数が突出して高いが、当市の場合は開拓余地がまだあることが分かった。新たな観光需要の創出として、20代からのアクティブ女性層をターゲットに「訪れたくなる、宿泊をしたくなるような価値を生み出す」ための施策を協議しているところである。また、着地型旅行商品「もっと姫路たび」の参加者は女性が約7割を占めることからも、アクティブな20代~50代の女性をターゲットとする。

取組方針

地域資源の「掘り起こし・磨き上げ」を行い、ターゲットに対し訴求力の高いテーマの着地型観光(体験)商品の開発を行い、販売プラットフォームと連動させて Web 販売を行うとともに、SNS等での発信(広告配信含む)による販促を行う。また、参加者アンケートなどから、満足度を調査し、既存商品のブラッシュアップにも繋げる。さらに、近隣からの来訪でも、宿泊しないと体験できないメニューなども企画し、宿泊を伴う滞在型観光に取り組む。

第3ターゲット層

国内教育旅行

(北海道・福岡県・宮城県・福島県・岩手県・青森県・静岡県・愛知県・東京都・茨城県)

選定の理由

少子化により縮小する市場ではあるものの、世界遺産姫路城を中心とする歴史文化学習や平和教育施設、郊外には国内でも有数の研究機関などがあり、客室数の多いホテルも近年増えたことにより、教育旅行を受け入れられる要素が整い、将来的なリピーター対策も含めターゲットとする。

2019 年度、教育旅行の姫路城入城者の上位 10 都道府県を重点的なターゲットに設定。

・北海道(14%)、福岡県(10%)、福島県(3%) 宮城県(3%)、岩手県(3%)・青森県(3%)、静岡県(1%)、愛知県(6%)、東京都(9%) 茨城県(2%)

カッコ内はエリアが全体に占める割合

2022 年度はコロナ禍の方面変更もあったため、コロナの影響が少ない 2019 年度の数値を記載

取組方針

受入可能な宿泊施設や観光施設と連携し、教育旅行向けの「宿泊・観光・学習・体験プラン」の造成や 提案資料を作成し、ターゲットとするエリアの旅行会社や学校関係者に対して、宿泊を伴う教育旅行の提 案を行う。また、事前学習用パンフレット・WEB サイトでの情報掲載・PR 動画・施設での学習効果を高め る教育プログラムやモデルコース、ガイド等の充実を図ることで受入体制の整備に取り組む。さらに、他 自治体と連携し、「平和学習」「SDGs」をテーマとした、モデルコースを設定し、広域連携による誘致活動 を行う。誘致で得た情報(最新の動向やニーズ)について、地域の事業者と共有することで、効果的なプロモーションと受入体制の整備に取り組む。

【訪日外国人旅行者】

第1ターゲット層

欧・米・豪市場の「ゴールデンルートから広島」への旅行者(個人旅行・団体旅行)

-イギリス・フランス・スペイン・ドイツ・アメリカ・オーストラリア -

「観光客の特性や嗜好]

- ・ホンモノの歴史文化や文化財、伝統工芸・芸能について関心が強い旅行者 (夫婦やパートナー、お一人様)
- ・自分の興味のあるテーマや体験には消費を惜しまない旅行者
- ・日本食のなかでも、その地域ならではの食・食文化に関心が強く特色ある飲食店を求める旅行者

選定の理由

欧・米・豪からの観光客は、滞在日数が長く、世界遺産姫路城を中心とする城下町の歴史・文化に強い魅力を感じ、アジア圏と比べ姫路観光に対するロイヤリティが強いことは、旅行会社やメディアFAMの際のアンケートでも明確である。

また、姫路市宿泊統計、姫路市観光案内所の国別問合受付件数を見ると、イギリス・フランス・スペイン・ドイツ・アメリカ・オーストラリアがどの統計においても上位を占めていることから第 1 ターゲット層として選定。 コロナの影響が少ない 2019 年実績を記載

2019 年度姫路市宿泊統計(カッコ内は外国人宿泊者に占める割合)

- :3位アメリカ(10.2%), 4位フランス(9.7%), 7位ドイツ(3.7%)
- 8 位イギリス (2.8%) 9 位オーストラリア (2.7%) 14 位スペイン (1.1%)
- 2019 年度姫路市観光案内所の国別問合受付件数(外国人問合件数に占める割合)
- :2位フランス(10%) 3位スペイン(9%) 4位アメリカ(8%)
 - 5 位オーストラリア(7%) 8 位ドイツ(4%) 10 位イギリス(4%)

取組方針

日本政府観光局、関西観光本部・ひょうご観光本部・神戸観光局・せとうち DMO 等との広域連携により、現地旅行博及び旅行会社やメディアへのセールコール、インフルエンサーを招聘してのプロモーション等に取り組む。

また、『城下町姫路での"ホンモノの歴史文化&食"の感動体験を通じて「泊まって旅する」観光地へ!』のビジョンのもと、当市の強みである「文化財を活用した歴史・文化体験」及び「多彩な食資源・食文化」について、多様な観光客のニーズに訴求できる着地型体験商品の造成に取り組む。これらを、デジタルマーケティングに基づき、SNSやメディアを活用した情報発信に取り組む。

第2ターゲット層

中国・台湾・香港・タイ市場の訪日ヘビーリピーター層(個人旅行・団体旅行)

[観光客の特性や嗜好]

- ・関西に何回も訪れたことがあり、近隣都市で新たな目的地を探したい旅行者
- ・姫路ならではの景勝地(ここでしか見られない) 地場産品や伝統工芸等の土産に関心がる旅行者
- ・日本食のなかでも、その地域ならではの食・食文化に関心が強く特色ある飲食店を求める旅行者

選定の理由

姫路市の最寄りの国際空港である関西国際空港の入国外国人(2018年実績)は、「1位中国2,299千人・2位韓国2,163千人・3位台湾1,054千人・香港616千人・タイ261千人(法務省出入国管理統計統計表)」と続き、総数7,601千人が入国している。ターゲットとする国々で、84.1%を占めている。また、姫路市宿泊統計の数値においても、上位であることから、最も大きなボリューム層である「中国・台湾・香港・タイ」をターゲットに選定する。既に成熟した市場のなかで、関西エリアへのリピーター層に、関西のNew Destinationとして姫路の魅力を伝えることが有効と考える。

- ・令和元年度姫路市宿泊統計(カッコ内は外国人宿泊者に占める割合)
 - :1 位台湾(23.5%) 2位中国(11.6%) 5位香港(5.9%) 10位タイ(2.5%)

取組方針

市内観光事業者との連携を重視し、現地旅行博や旅行会社・メディアへのセールスコールを実施。市内観光事業者と、各国の旅行会社やメディアが商談できる機会の創出に注力する。また、姫路版DMOでは、

新たにデジタルマーケティングに基づき、SNS・インフルエンサー・メディア等を活用して情報発信を行う。交通パスと連携しながら「食・自然・スポーツイベント」などをテーマとした着地型体験素材を訴求していく。さらに、関西空港 in の観光客のみならず、地方空港(岡山・高松・広島・鳥取など)利用者に対しても、姫路市を拠点としたモデルコースを PR することで宿泊を伴う滞在型観光の推進に取り組む。

[MICE]

第1ターゲット層

2,000 人規模までのコンベンション

選定の理由

2021 年に開館の、「姫路市文化コンベンションセンター(アクリエひめじ)」の最大収容人数に合わせて、 従来の施設では受入ができなかった 500~2000 人規模までのコンベンションを新たなターゲットとして選 定。

取組方針

開催規模の大きなコンベンション主催者を定期的に訪問し、2~3年後の開催地決定に向けて、誘致セールスを強化する。日本政府観光局(JNTO)、日本コングレス・コンベンション・ビューロー(JCCB)、7都市情報交換会等と連携を図りつつ誘致にあたる。

新設の「姫路市文化コンベンションセンター (アクリエひめじ)」について、地方都市では数少ない特徴的な収容人数、複合施設、利便性などを全面にアピールする。

第2ターゲット層

200人~500人までのコンベンション(学会等)

選定の理由

姫路市内の主要コンベンション施設の収容人数が 200 名~500 名であり、MICE 誘致支援実績のうち学会を中心とするコンベンションが大半であることから選定。また、長年の誘致セールスや連携団体から得た情報をデータベース化しており、これらを有効活用できることからターゲットに選定。

取組方針

近隣都市(京都・大阪・神戸等)で持ち回り開催の学会に対し、大都市とは違った姫路市の魅力をエクスカーションと合わせて PR する。また、国内外の MICE 関係者が集まる展示会・商談会に出展し、姫路市内のコンベンション情報、受入に係る支援体制等の PRを行う。さらに、コンベンション開催におけるキーマンを招待したセミナー&意見交換会を実施し、誘致セールスを行う。

(4)観光地域づくりのコンセプト

コンセプト

- ◆姫路城での感動体験が、中心エリア(城下町エリア)から周遊エリアでの体験によって、 宿泊・観光施設に連鎖することで観光客に1度の旅を何倍も楽しむ価値を提供する
- ◆姫路が培ってきた色とりどりの 風土 (文化) とフードを楽しむガストロノミーツーリズム

(4) テーマで巡る回遊周遊ルート

(1) フードを楽しむガストロノミーツーリズム



・姫路でしか味わえない、前どれ鮮魚を食す ・姫路市民が愛してやまないソールフードである ご当地グルメを食す

(3) 知的好奇心をくすぐる「HISTRIP(ヒストリップ)」



世界遺産姫路城や文化財を活用した姫路プレミアムブランで特別体験!

(5) MICE参加者へのレガシー

・姫路城とともに発展してきた地場産業 伝統工芸・芸能 に触れる特別体験

※歴史(History)+旅(Trip)

(2) 自然の中で心と体を癒す非日常体験



・「里山温泉郷」の自然 に身を置き、体を動かし、 温泉につかることで心身 をリフレッシュ!



・テーマに特化した モデルルートを「周 遊バスや観光タク シー・ア巡る



・MICE等の義務的旅 行者への訴求

コンセプトの考え 方

下図のとおり、地域が理想とする姿と現状とのギャップを課題と捉えた場合「宿泊率や消費額」の低さが目立つ。姫路市の強みである豊富な観光資源(観光スポット・食・土産・体験等)について、旅行者に対し十分に訴求できていないことが一因と考えられる。姫路城のみ訪れ他のエリアに移動する通過型の旅行形態が顕著である。これらの課題解決を目指し、2023年度から取り組む観光庁「地域一体となった観光地・観光産業の再生・高付加価値化事業」の地域計画で定めたコンセプトと整合性をとり記載。当市の強みである「世界遺産姫路城をはじめとするホンモノの歴史・文化資源」「各エリアの異なる風土・食資源」について、上記コンセプトのもと、地域一体となった取り組みを目指す。

地域が目指す理想の姿

現状とのギャップ(課題)

姫路が旅の目的となり、<u>国内外から多くの人が訪れ、宿泊し、各エリアの多様な観光資源・ツーリズムを満喫できる観光地</u>となる。

ハード&ソフト面において、多様な観光ニーズに応えられ、上質な旅を求める旅行者が集まることで、 観光消費額が高い観光地となる。

国内外からの旅行者が、姫路城を訪れたあと、各エリアの、「観光 スポット・食・特産品・体験アク ティビティ等」を求めて回遊する ことが主流となり、経済波及効果 が高い観光地となる。

各エリアのステークホルダーとなる観光事業者が施策検証や事業戦略に活かせるデータを共有することで、デジタルを活用した観光地経営を推進することで持続可能な観光地となる。

▶ 入込客数における繁忙・閑散期の差が大きい

繁忙月と閑散月(6月・9月・12月・3月)が最大2.5倍の開き

▲ エリア・観光資源の認知度が低い

▲ 宿泊率が低い

国内来訪者(宿泊率 20%)、インパウンド来訪者(宿泊率 10%)

滞在時間が短い・回遊性が低い

宿泊率や消費額の低さから推察される

観光消費額が低い

- ◆平均客室単価(ADR) が低い
- ◆一人あたりの消費額が低い
- ◆高付加価値化旅行者の受入体制が弱い

国内旅行者の消費額は5,000 円未満が62% (飲食の消費額に限ると2 千円未満が51%) インパウンドの消費額は1万円未満が33% (飲食の消費額に限ると2 千円未満が58%)

- ▶・人流データの不足(回遊状況の把握)
 - ・消費額や需要予測等のデータ不足
- 関係者とのマーケティングデータ共有

5.関係者が実施する観光関連事業と戦略との整合性に関する調整・仕組み作り、 プロモーション

項目	概要
戦略の多様な関係者との共有規度が分かるよう記入すること。	DMO の運営母体である当ビューローが会議体を主導し、地域のステークホルダーとなる多様な観光事業者から構成される理事会(R4 年度は 6 回実施)及び総会(R4 年度は 3 回実施)において、DMO の戦略及び事業全般(事業計画・予算・事業報告・決算等)について合意形成及び共有を図る。また、当ビューローが司令塔となって地域を牽引し、観光で稼ぐ観光地域づくりを実現するために行うべき戦略や施策を、観光事業者や関連団体等の多様な視点から姫路 DMO として取り組むテーマを具体化するべく、令和 4 年度より新たに「DMO 企画委員会」を設置(R5 年度は 6 回実施)。加えて、テーマ・プロジェクト毎に中核を担う関係者に搾り、ワーキングを実施(R4 年度は3つのテーマで各 2 回実施)。さらに、ワーキングとは別に、地域の事業者に対し、「姫路DMO推進会議」を開催し、観光地域づくりに関する情報共有及び連携を図る。これらの活動や KPI の達成状況等は、「姫路観光レポート」として四半期毎に、HP 姫路観光ナビ「ひめのみち」上の「DMO の取り組み」ページにて公開している。https://www.himeji-kanko.jp/dmo/
観光客に提供するサービ スについて、維持・向上・ 評価する仕組みや体制の 構築	サービスに関する満足度調査を定期的に実施し、ワーキングや推進会議においてフィードバックを行い、サービスの向上及び姫路観光全体を評価する仕組みや体制を構築する。
観光客に対する地域一体 となった戦略に基づく一 元的な情報発信・プロモー ション	「国内・インバウンド・MICE」に分けて、様々な観光関連事業者と連携しながら、当市の有する多種多様なコンテンツを活かした情報発信及びプロモーションを実施。10 言語対応の HP やガイドブックの提供により、旅マエ・旅ナカ・旅アトの観光客が求める情報をワンストップで発信する。滞在型観光の推進のため、着地型体験商品の造成及び販売に注力し、国内外とも重点都市を選定し、観光関連事業者と共に旅行博や旅行会社・メディアへのセールスコール、Web や SNS を活用したデジタルプロモーション等を実施する。

各取組について、出来る限り具体的に記入すること。

6. KPI(実績・目標)

戦略や個別の取組を定期的に確認・改善するため、少なくとも今後3年間における明確な数値目標を記入すること。

既に指標となりうる数値目標を設定している場合には、最大で過去3年間の実績も記入すること。

(1)必須KPI

指標項目 (R2) (R3) (R4) (R5) (R6) (EE EE	2025 (R7) 年度 96,584 1,434 (93)
旅行消費額 標 - 65,259 96,584 96,5	1,434
績 33,934 48,307 調査中 目 - 1,196 1,434 1,434 1,434 1 延べ宿泊者数 標 (-) (49) (93) (93) (93) (93) (93)	
延べ宿泊者数 標 (-) (49) (93) (93) (93) (
	(93)
(千人) 実 958 993 1,239	
績 (5) (3) (25)	
目 - 82 83 83 83	83
来訪者満足度 標 (-) (-) (83) (83) (83) ((83)
(%) 実 81 84 85	_
績 (-) 1 (-) 1 (99)	
目 62.0 62.5 63 63 63	63
リピーター率 標 (11.0) (11.5) (12) (12) (12) (12)	(12)
(%) 実 67 66 68	
(-) 1 (-) 1 (66)	

括弧内は、訪日外国人旅行者に関する数値

- 「旅行消費額」は全旅行者の数値を記載
- 「 来訪者満足度」「 リピーター率」の上段は日本人旅行者を記載
- 1)新型コロナウイルス感染症の感染拡大の影響により、共通基準に準じた調査票を収集できなかったため、訪日外国人旅行者の結果は記載していない。

目標数値の設定にあたっての検討の経緯及び考え方

【検討の経緯】

2021年度(R3)以降の目標数値設定にあたり、コロナウィルス感染拡大の影響が少ない令和元年度の数値を基準値として、2020年度実績が落ち込みの底であり、2022年度までの2カ年で減少分を取り戻す(2019年度水準に戻す)ことを目標数値として設定。

しかしながら、2022 年度は、コロナ禍からの回復途上であったため目標に届いていないことから、2023 年度以降も同様の目標数値を設定。なお、数値設定にあたり 2023 年度を初年度とする姫路市総合計画(実施計画)と整合性を取りつつ多様な関係者と共有のうえ設定。

【設定にあたっての考え方】

旅行消費額

兵庫県観光統計研究会(企画県民部統計課、産業労働部観光企画課、兵庫県立大学地域経済指標研究会、神戸大学地域政策統計研究会)が公表している「兵庫県観光客動態調査」の「市町別観光消費額」の数値を使用。なお、数値設定にあたり2023年度を初年度とする姫路市総合計画(実施計画)と整合性を取りつつ多様な関係者と共有のうえ設定。

延べ宿泊者数

姫路経済研究所(姫路商工会議所の調査・研究機関)が市域にある 28 軒の宿泊施設に対し、月ごとに延べ宿泊者数・国別・客室稼働率などを調査した数値を使用。なお、調査対象の 28 軒は、域内の旅館業登録が行われている宿泊施設の中から、ファッションホテルを除いた総客室数の 80%をカバーしていることから、この数値を基準に K P I を設定。考え方は、「旅行消費額」と同様で、2022 年度は、コロナ禍からの回復途上であったため目標に届いていないことから、2023 年度以降も同様の目標数値を設定。なお、数値設定にあたり 2023 年度を初年度とする姫路市総合計画(実施計画)と整合性を取りつつ多様な関係者と共有のうえ設定。

来訪者満足度

2020年度の「姫路市観光動向調査」に、新たに来訪者満足度の調査項目を設け、「とても満足」「満足」と回答した割合を使用。近隣DMOを参考にしつつ、2023年度を初年度とする姫路市総合計画(実施計画)と整合性を取りつつ多様な関係者と共有のうえ設定。

リピーター率

「姫路市観光動向調査」の数値を活用。各年度ふれ幅が大きいことから、2015年度から 2019年度までの平均値 61.7%を基準値とし、毎年 0.5パーセント増を設定。設定にあたり、2023年度を初年度とする姫路市総合計画(実施計画)と整合性を取りつつ多様な関係者と共有のうえ設定。

(2) その他の目標

指標項目		2020 (R 2) 年度	2021 (R3) 年度	2022 (R 4) 年度	2023 (R 5) 年度	2024 (R 6) 年度	2025 (R7) 年度
宿泊施設の 稼働率	目標	-	60	70	69.8	69.8	69.8
(%)	実績	49.6	56.2	70			
Wah # 1 L M	目	-	650	1,000	1,150	1,320	1,490
Web サイトの アクセス状況 (千回)	標	(-)	(100)	(250)	(285)	(325)	(365)
	実	379	487	907			
	績	(9)	(8)	(26)			

括弧内は、訪日外国人旅行者に関する数値

指標項目及び目標数値の設定にあたっての検討の経緯及び考え方

【検討の経緯】

宿泊施設の稼働率及び Web サイトアクセス状況について、コロナ禍の影響が少ない令和元年度の数値を基準値とし、2020年度の実績を減少の底と捉え、2022年度までの2ヵ年の目標数値を設定。2023年度以降は、事業施策(事業計画)と整合性を取りつつ多様な関係者と共有のうえ設定。

【設定にあたっての考え方】

宿泊施設の稼働率

- ・姫路経済研究所が令和元年度から公表予定の「姫路市内宿泊施設動向調査」の数値を使用。 Web サイトのアクセス状況 (HP 姫路観光ナビ「ひめのみち」)
- ・姫路観光ナビ「ひめのみち」のアクセスログを Google Analytics により収集。

[「] 宿泊施設の稼働率」は全旅行者の数値を記載

7.活動に係る運営費の額及び調達方法の見通し

(1)収入

年(年度)	総収入(円)	内訳 (具体的に記	已入すること)
2020 (R 2)	254,238,139(円)	【姫路市からの補助金】	99,768,274(円)
	201,200,100 (13)	【姫路商工会議所からの補助金】	6,500,000(円)
年度		【兵庫県からの補助金】	3,002,000(円)
決算数値		【姫路市からの受託事業収入】	91,487,685(円)
		【会費収入】	5,320,000(円)
		【広告料等事業収入】	4,928,000(円)
		【収益事業収入】	36,841,883(円)
		【その他収入】	6,390,297(円)
2021 (R3)	292,669,444(円)	【姫路市からの補助金】	98,338,741(円)
年度		【姫路商工会議所からの補助金】	8,000,000(円)
		【姫路市からの受託事業収入】	113,043,566(円)
決算数値		【観光庁補助金】	12,908,000(円)
		【会費収入】	5,195,000(円)
		【広告料等事業収入】	943,500(円)
		【収益事業収入】	52,292,113 (円)
		【その他収入】	1,948,524(円)
2022 (R 4)	386,980,616(円)	【姫路市からの補助金】	230,774,903 (円)
年度		【姫路商工会議所からの補助金】	8,000,000(円)
		【兵庫県からの補助金】	1,000,000(円)
決算数値		【姫路市からの受託事業収入】	41,606,698(円)
		【会費収入】	5,355,000(円)
		【広告料等事業収入】	4,937,400(円)
		【収益事業収入】	95,214,449(円)
		【その他収入】	92,166(円)
2023 (R 5)	493,108,000(円)	【姫路市からの補助金】	343,199,000(円)
年度		【姫路商工会議所からの補助金】	8,000,000(円)
予算数値		【姫路市からの受託事業収入】	59,708,000(円)
」/异奴但		【会費収入】	5,525,000(円)
		【広告料等事業収入】	4,926,000(円)
		【収益事業収入】	71,250,000(円)
		【その他収入】	500,000(円)
2024 (R 6)	493,108,000(円)	【姫路市からの補助金】	343,199,000(円)
年度		【姫路商工会議所からの補助金】	8,000,000(円)
		【姫路市からの受託事業収入】	59,708,000 (円)
予算数値		【会費収入】	5,525,000(円)
		【広告料等事業収入】	4,926,000(円)
		【収益事業収入】	71,250,000(円)
		【その他収入】	500,000(円)
2025 (R 7)	493,108,000(円)	【姫路市からの補助金】	343,199,000(円)
年度		【姫路商工会議所からの補助金】	8,000,000(円)
予算数値 予算数値		【姫路市からの受託事業収入】	59,708,000(円)
		【会費収入】 【広告料等事業収入】	5,525,000(円)
		【広告料等事業収入】	4,926,000(円)
		【収益事業収入】	71,250,000 (円)
		【その他収入】	500,000(円)

(2)支出

年(年度)	総支出	内訳 (具体的に記入すること)
2020 (R 2)		公 1 観光振興事業: 174,491,331(円)
		【情報発信・プロモーション】 41,938,588(円)
年度		国内 90%、インバウンド 10%
決算数値		【受入体制整備】 577,908(円)
		【着地型観光素材開発と商品造成】 2,504,735(円)
		【その他事業費(姫路市受託事業)】 70,469,453(円)
		【人件費含む一般管理費】 59,000,647(円)
		<u>公 2 コンベンション事業: 24,134,182(円)</u>
		【MICE プロモーション・開催支援】 6,302,121(円)
		【人件費含む一般管理費】 17,832,061(円)
		<u>公3フィルムコミッション事業: 10,962,608(円)</u>
		【フィルムコミッション事業費】 5,789,884(円)
		【人件費含む一般管理費】 5,172,724(円)
		<u>収益等事業: 60,010,862(円)</u>
		<u>法人会計(管理費): 8,371,473(円)</u>
2021 (R3)	298,177,807(円)	公1観光振興事業: 190,002,818(円)
年度		【情報発信・プロモーション】 24,509,352(円)
		国内 77%、インバウンド 23%
決算数値		【受入体制整備】 7,539,220(円)
		【着地型観光素材開発と商品造成】 2,943,228(円)
		【その他事業費(姫路市受託事業)】86,824,954(円)
		【DMO 推進事業】 4,098,754(円) 【人件費含む一般管理費】 64,087,310(円)
		【 人件費含む一般管理費 】 64,087,310(円) 公2コンベンション事業: 34,628,069(円)
		<u>ム 2 コンパンフョン事業 : 34,026,009 (1) /</u> 【MICEプロモーション・開催支援】11,421,187 (円)
		【人件費含む一般管理費】 23,206,882 (円)
		公3フィルムコミッション事業: 17,823,909(円)
		【フィルムコミッション事業費】 12,081,644(円)
		【人件費含む一般管理費】 5,742,265(円)
		収益等事業: 49,157,944(円)
		<u>法人会計(管理費): 6,565,067(円)</u>
2022 (R 4)	363,555,177(円)	公 1 観光振興事業: 243,291,603(円)
年度		【情報発信・プロモーション】 117,287,394(円)
		国内 80%、インバウンド 20%
決算数値		【受入体制整備】 7,408,850(円)
		【着地型観光素材開発と商品造成】 20,834,935(円)
		【その他事業費(姫路市受託事業)】 22,611,491(円)
		【DMO 推進事業】 17,125,392(円)
		【 人件費含む一般管理費 】
		<u>公 2 コンベンション事業: 44,704,147(円)</u> 【 M I C E プロモーション・開催支援】21,791,332(円)
		【人件費含む一般管理費】 22,912,815(円)
		公3フィルムコミッション事業: 11,213,694(円)
		【フィルムコミッション事業費】 7,184,757(円)
		【人件費含む一般管理費】 4,028,937(円)
		収益等事業: 59,351,238(円)
		法人会計(管理費): 4,994,495(円)

様式1

		13K I \
2023 (R 5)	493,030,000(円)	公 1 観光振興事業: 344,934,892(円)
年度		【情報発信・プロモーション】 171,608,000(円)
		国内 80%、インバウンド 20%
予算数値		【受入体制整備】 7,539,220(円)
		【着地型観光素材開発と商品造成】 2,943,228(円)
		【その他事業費(姫路市受託事業)】 86,824,954(円)
		【DMO 推進事業】 4,098,754(円)
		【人件費含む一般管理費】 71,920,736(円)
		<u>公2コンベンション事業: 65,482,136(円)</u>
		【MICEプロモーション・開催支援】40,251,000(円)
		【人件費含む一般管理費】 25,231,136(円)
		<u>公3フィルムコミッション事業: 13,620,462(円)</u>
		【フィルムコミッション事業費】 8,676,000(円)
		【人件費含む一般管理費】 4,944,462(円)
		<u>収益等事業: 59,785,764(円)</u>
		法人会計(管理費): 9,206,746(円)
2024 (R 6)	493,030,000(円)	公 1 観光振興事業: 344,934,892(円)
	400,000,000 (13)	【情報発信・プロモーション】 171,608,000(円)
年度		国内 80%、インバウンド 20%
R5 予算数值		【受入体制整備】 7,539,220(円)
と同様		【着地型観光素材開発と商品造成】 2,943,228(円)
		【その他事業費(姫路市受託事業)】 86,824,954(円)
		【DMO 推進事業】 4,098,754(円)
		【人件費含む一般管理費】 71,920,736(円)
		<u>公 2 コンベンション事業: 65,482,136(円)</u>
		【MICEプロモーション・開催支援】40,251,000(円)
		【人件費含む一般管理費】 25,231,136(円)
		公3フィルムコミッション事業: 13,620,462(円)
		【フィルムコミッション事業費】 8,676,000(円)
		【人件費含む一般管理費】 4,944,462(円)
		収益等事業: 59,785,764(円)
		<u>法人会計(管理費): 9,206,746(円)</u>
2025 (R7)	493,030,000(円)	公 1 観光振興事業: 344,934,892(円)
年度		【情報発信・プロモーション】 171,608,000(円)
		国内 80%、インバウンド 20%
R5 予算数值		【受入体制整備】 7,539,220(円)
と同様		【着地型観光素材開発と商品造成】 2,943,228(円)
		【その他事業費(姫路市受託事業)】 86,824,954(円)
		【DMO 推進事業】 4,098,754 (円)
		【人件費含む一般管理費】 71,920,736(円)
		<u>公 2 コンベンション事業: 65,482,136(円)</u> 【MICEプロモーション・開催支援】40,251,000(円)
		【 人件費含む一般管理費 】 25,231,136(円)
		【入件資名の一般官理資】
		【フィルムコミッション事業: 13,020,402(円) 【フィルムコミッション事業費】 8,676,000(円)
		【人件費含む一般管理費】 4,944,462(円)
		収益等事業: 59,785,764(円)
		法人会計(管理費): 9,206,746(円)
	İ	(A) (AH) (H-Z-Z-), 0,500,1 10 (13)

(3) 自律的・継続的な活動に向けた運営資金確保の取組・方針

1 着地型観光素材の開発と商品造成・販売の促進

当ビューローは、2015 年度から 2017 年度までは、滞在時間の増大及び消費活動を促すため、姫路市内の観光事業者と連携し、新たな着地型体験素材を発掘し、磨き上げ、あらゆる観光客のニーズに訴求できる体験商品の拡大に注力してきた。2018 年度からは、B to B向け(旅行会社)に販売できる着地型体験商品に絞りセールスを行う。2019 年度からは、「もっと姫路たび」というブランド名で、B to B及び B to C向けに WEB 販売を開始。2021 年度からは、事業者や観光関連団体が提供する着地型コンテンツについて、共通の販売プラットフォームを導入し、HP 姫路観光ナビ「ひめのみち」に情報を集約し、Web 販売の拡大に取り組む。

2 会員増加の取り組み

DMO として蓄積したマーケティングデータを、積極的に開示し、会員の DMO への意義と効果への理解を深めるとともに、KPI に基づく国内外へのプロモーションに参加できる機会を創出することで、会員・会費の増加を図る。

3 収益事業(自主財源)の拡大

姫路城売店での土産物販売を拡大するとともに、姫路市ならではのオリジナル商品を開発し積極的に販売を行うことで、当ビューローの資金確保を図る。

8. 観光地域づくり法人形成・確立に対する関係都道府県・市町村の意見

兵庫県姫路市における地域DMOとして登録したいので公益社団法人姫路観光コンベンションビューローとともに申請します。

9.マネジメント・マーケティング対象区域が他の地域連携DMO(県単位以外)や地域DMOと重複する場合の役割分担について(重複しない場合は記載不要)

該当なし

10.記入担当者連絡先

担当者氏名	浦上 正寛		
担当部署名(役職)	事業推進部 係長		
郵便番号	670-0012		
所在地	兵庫県姫路市本町 68 番地		
電話番号(直通)	079-222-2285		
FAX番号	079-222-2410		
E-mail	m.urakami@himeji-kanko.jp		

11.関係する都道府県・市町村担当者連絡先

都道府県•市町村名	兵庫県・姫路市	
担当者氏名	西本 雄太	
担当部署名(役職)	観光課 課長補佐	
郵便番号	670-8501	
所在地	兵庫県姫路市安田四丁目 1 番地	
電話番号(直通)	079-221-2121	
FAX番号	079-221-2101	
E-mail	yuuta_nishimoto@city.himeji.lg.jp	

記入日: 令和5年8月31日

基礎情報

【マネジメント・マーケティング対象とする区域】 兵庫県 姫路市

【設立時期】 平成18年4月1日

【設立経緯】 区域の観光協会がDMOに移行

【代表者】 齋木 俊治郎

【マーケティング責任者(CMO)】 田中 英男

【財務責任者(CFO)】 西井 健滋

【職員数】 28人(常勤) [正職員5人・出向職員5人・契約職員5人・臨時職員13人] 【主な収入】

姫路市補助金収入(230,774千円)、姫路市受託事業収入(41,606千円)、会費収入(5,355千円)、収益事業収入(95,214千円) R5 決算

【総支出】363,555千円 R5決算

公1(観光振興事業)243,291千円、公2(コンヘンション事業)44,704千円、

公3(フィルムコミッション事業)11,213千円、収益等事業59,351千円、法人会計4,994千円 【連携する主な事業者】

姫路市(観光経済局)、姫路商工会議所、姫路ホテル協議会、姫路旅館ホテル生活衛生同業組合、姫路酒造組合、姫路菓子組合、姫路食文化協会、姫路料飲組合連合会姫路市商店街連合会、姫路市商工会、姫路皮革製品推進協議会、姫路市漁業協同組合、西日本旅客鉄道株式会社、山陽電気鉄道株式会社、神姫バス株式会社、兵庫県タクシー協会姫路支部 他

戦略

【主なターゲット】

(1)国内観光客

首都圏、中部、九州からの宿泊を伴う観光客

着地型観光(体験)コンテンツへの関心が高い20代から50代の女性層 国内教育旅行(1都1道8県)

(2)外国人観光客

欧・米・豪市場の「ゴールデンルートから広島」への旅行者(英・仏・西・独・米・豪) 中国・台湾・香港・タイ市場の訪日リピーター層

(3)MICE

200~500人までのコンベンション(学会等)

2,000人規模までのコンベンション

【ターゲットの誘客に向けた取組方針】

現地及びSNS等を活用したデジタルプロモーションや、旅行会社・関係団体へのセールス、各ターゲット層に訴求力のある着地型体験コンテンツの企画造成、地域一体となった高付加価値化推進、ITやDXの活用により市域への誘客を図る。

【観光地域づくりのコンセプト】

- ・姫路城での感動体験が、中心エリアから周遊エリアでの体験によって、宿泊・観光 施設に連鎖することで観光客に1度の旅を何倍も楽しむ価値を提供する
- ・姫路が培ってきた色とりどりの 風土(文化)とフードを楽しむガストロパーツーリスム

KPI(実績·目標)

()内は外国人に関するもの。

項目		2020 (R2)年	2021 (R3)年	2022 (R4)年	2023 (R5)年	2024 (R6)年	2025 (R7)年
旅行	目標	- ()	65,259 ()	96,584 ()	96,584 ()	96,584 ()	96,584 ()
消費額 (百万円)	実績	33,934	48,307 ()	調査中			
延べ	目標	- (-)	1,196 (49)	1,434 (93)	1,434 (93)	1,434 (93)	1,434 (93)
宿泊者数 (千人)	実績	958 (5)	993 (3)	1,239 (25)			
来訪者	目標	- (-)	82 (-)	83 (83)	83 (83)	83 (83)	83 (83)
12 2 1 2 1 2 1	実績	81 (-) 1	84 (-) 1	85 (99)			
リピーター率	目標	62.0 (11.0)	62.5 (11.5)	63 (12)	63 (12)	63 (12)	63 (12)
(%)	実績	67 (-) 1	66 (-) 1	68 (66)			

1) 新型コロナウイルス感染症の感染拡大の影響により、共通基準に準じた調査票を収集できなかったため、訪日外国人旅行者の結果は記載していない

具体的な取組

【観光資源の磨き上げ】

下記 から の事業について、販売プラットフォームに連携させ、HP姫路観光ナビ「ひめのみち」の特設ページに集約し、情報提供から予約・決済・問い合せまでシームレスに提供できる仕組みを構築。

「もっと姫路たび」事業・・・地域の観光資源を組み合わせた現地ツアーの企画造成「ちょっと姫路たび」事業・・・地域事業者が提供する体験コンテンツをWeb上に集約文化財・伝統工芸・地場産業を活用したプレミアムコンテンツの企画造成

【受入環境整備】

姫路市内で活動する観光ガイドの事業支援を行うことで、観光人材の育成及び技術の継承を図ることを目的とし、良質な観光サービスを展開する環境整備を行う。

【情報発信・プロモーション】

姫路市域の観光情報(施設/飲食/土産店/宿泊/交通/体験/パンフレット等)を網羅したポータルサイトにて情報発信 ・国内向け: HP「ひめのみち」 ・インバウンド向け(9言語): HP「Visit Himeji」 SNSを活用した情報発信(広告配信含む): Instagram(日・英にて発信)、Weibo(中国向け) インバウンドプロモーション

・重点市場に定める「台湾・フランス」には現地REPを置き、現地での情報発信や情報収集に取り組む・重点市場に定める「英語圏(イギリス・アメリカ・オーストラリア)、香港、タイ」については、JNTOをはじめ広域DMOや近隣DMOと連携してプロモーションに取り組む。

