『地方公共団体における公共建設事業の円滑な実施に向けた懇談会』

第2回 発注フローにおける各段階の具体的な課題やプレイヤーの役割

【公共団体プロジェクトの事例紹介】

市原市防災庁舎建設事業におけるCM業務について

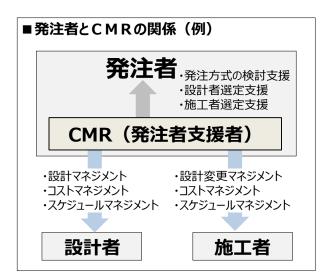


発注者支援者としてのCMRの社会的使命

CM(Construction Management)方式における、コンストラクション・マネジャー(CMR)は、常に発注者の支援者としての立場に立ち、発注者との高い信頼関係、及び倫理性の保持を徹底することで、発注者の利益を守ることを最大の任務と捉え、発注者支援業務を実施する。

■ 発注者が抱える課題(例)

- ・短期的に事業量が増加
 - ⇒ 時限的なマンパワーの確保が困難
- ・経験の少ない工事の進め方がわからない
 - ⇒ 事業の手戻り、遅延、コストアップ
- ・工事業種間調整が多く、十分に手が回らない
 - ⇒ 予期しないトラブル、品質低下の発生



CMRが技術的な中立性を保ちつつ発注者の側に立って、設計・発注・施工の各段階において、 設計の検討、工程管理、品質管理、コスト管理などの各種のマネジメント業務を行う。

(2002年 国土交通省『СM方式活用ガイドライン』より)

市原市防災庁舎における事業管理支援業務(СM業務)プロジェクトフロー

基本計画 ~H26/1 公表

基本設計者 選定プロポーザル H26/3 公告

基本設計 (設計事務所) H26/5~H26/12

実施設計 (DB事業者) ~H28/3

施工 (DB事業者)

進行中 ~H29/12予定

CMR (事業管理支援者) 選定プロポーザル H26/4 公告

CM業務開始時

基本設計 マネジメント H26/5~H26/12

D B 事業者選定支援 ~H27/4 寸帯施設整備マネジメント

実施設計 マネジメント ~H28/3

施工マネジメント

進行中 ~H29/12予定

■ C M業務開始時 (プロジェクト立上げ時)のアクション

- ・市原市様から重要な要望や課題をヒアリング (機能・規模・要求水準・施工性確認)
- ① C M業務計画書の作成→ プロジェクトの理解とゴールの共有
- ② 情報の可視化と情報共有システムの環境構築
- ③ 予算(コスト)の網羅性・妥当性の確認
- ④ 市原市様 (発注者)・CMR・設計者の役割分担 の再確認
- 5 施工の難易度、安全確保等、施工担当 C M r が施工者の視点で現地を再確認



事業管理支援業務(CM業務)の概要

■業務開始時における「CM業務計画書」の作成

⇒プロジェクトの理解とゴールの共有

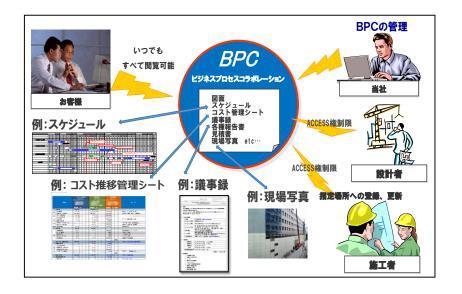
・業務開始時点に発注者が目指すプロジェクトのゴール、 重要な要望事項(基本理念等)を確認したうえで、 マネジメントの基本方針(品質・コスト・スケジュール)を 提示。相互理解に基づき支援業務を進める。



■情報の可視化と情報共有システムの環境構築

⇒情報共有の仕組運用による一体感の醸成

- ・コスト管理プロセス、課題シート、議事録、スケジュールなど を市原市様とリアルタイムに共有。
- ・意思決定のプロセスやコスト推移、仕様決定等を関係者 間で可視化し、情報の抜け漏れを防止。



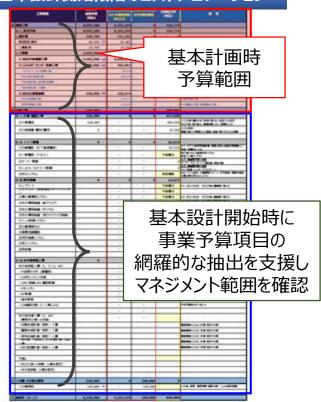
事業管理支援業務(CM業務)の概要

■事業予算対象範囲とその妥当性確認

⇒建築工事費上限の設定を支援

- ・基本設計着手時に当初予算項目の網羅性を検証し、 不足項目の抽出と金額の妥当性の検証を実施。
- ・追加した各項目について、コスト算出を行い、 事業費全体を把握した上で、建築工事費上限を設定。

基本設計開始段階のコストアロケーション



■プロジェクト期間中のコスト推移の情報共有

⇒コスト変動の随時把握による意思決定支援

- ・基本設計開始時から施工段階に至るまで、 随時コスト推移情報を更新し、シートで可視化。
- ・常に市原市様とコスト推移状況を情報共有し、 予算限度内にあることを確認。



予算43億円の実現性を高め、САР(上限設定)を共有。

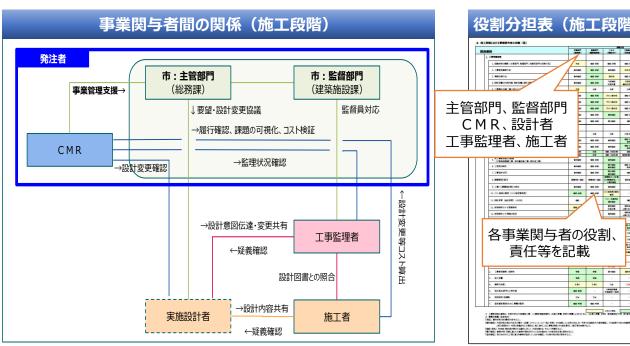
→ 基本設計の円滑な推進を支援

事業管理支援業務(CM業務)の概要

■役割分担表による事業関与者の役割整理

⇒意思決定フローの明確化

- ・基本設計開始時のプロジェクトキックオフで発注者(庁内体制を含む)、CMR、設計者の役割、責任、意思決定フローを確認
- ・施工に至った段階で発注者(主管部門、監督部門)、CMR、工事監理者、施工者、実施設計者等の多様な事業関与者 の役割を分担表にて整理し共有。
- ・付帯丁事関連では、庁内各課、CMR、備品・特定機器業者、本体施工者との役割分担を整理。

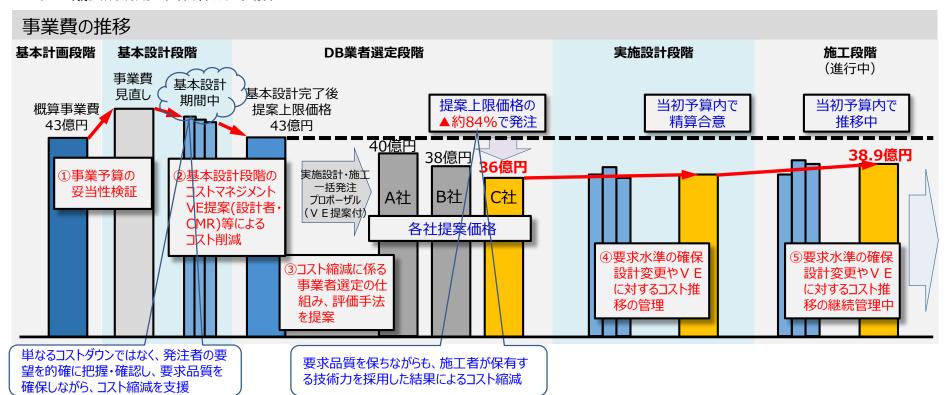




MARKAMAN 1. AMENICAN CENTER REPORT AMERICANE CO. 2. Marke	1200	1000	1207	CRE	W10 (80)	MIT OF THE OR	manere a
I. GRANISES CERCY. BRICH. BRIGHTOGENS)	-	(60000)	(SETER)	CREPIO.	(85)		CH 10
		100.00	80.45	100 400		_	10.46
	ns					-	
A000000	rist	900 FIR	80 48	ANIEL	-	75	40.40
3、製造平衡品 特別機能不同。(75) (股份級	80.48	WC-90	90.48	ATTEC BYE	140	14	ME
4、5-(77)ト記答の信仰機会を成	(ME 100.) (MEDITE)	(201) (E-844)	***	(MAN-SAL) ANIES (TOR)	-	10	6
5、入机-力)が一切に同義和作成	(MA-500.)	(20000000)	75	ANIE	(-)	14	90.40
TYR YRESER	08(3)3743						
和工民等の作成2072-6	20.40	90.40	90.40	#1.00T	OR.	24	20.00
(株工計画 株工党・総会党・保証金管党・工事が休、取得機関係) 2. 単工にからの基準的に対	10.48	80.40	80.48	Bridge Bridge	na	ma.	140.40
	-		_				
N. INSULATION OF THE STREET OF	108	2.8	- 10.0	.08			0580
	ATTER	Arrison	ATTER	ANIE	RIBBIR	RINGOL	991-WE
(MIPE NIS BOS IPHY DESERVE	Arres	anima.	Arratt	Anies	MINIS	MINTE	H11-003
6. 18:NT:NO-DES	REMERCIA	田本 東中央の今代	NOTE NAME AND ADDRESS OF	GE HECK	REMARKS	RHORNOS	######################################
ALFRANCIA ADROGIA ROGIA	Arrison	Annies.	ATORE	Arrisos	MD-100	20 60	89-50
6. X8809H	AHRE	Amies	RYISE	ACRES.	INCH OR	IPER-MR	MB-50
S. I WARREST	ANNE	en sen	Aviet	#1/8E	1000.00	THE	M9-80
10. BREW MA	-	M041-00	-	MANA-COR ASSESSED-1	MECHANICAL P	MMCMORALD MMMCC	MRCHALL MRES:
11. TS: (SERVE) ONE	#118D	#11/80	81180	ORNER ATION	CRANG	ORIGINA GENERAL GENERA GENERAL GENERAL GENERAL GENERAL GENERAL GENERAL GENERAL GENERAL	CHARLE .
11. 1 年(1 年後末年間(2 年日) 12. 12 年 (1 年 日 日 日 日 日 日 日 日 日 日 日 日 日 日 日 日 日 日	40.40	NO 40	40 45	***********	4000	acan.	ALC: PER
	-	-	-	170 A.Medi	RACE	RATE	SPERMI
13. SPEER GENERO ANNE	400	40	400	Bridg	ge-and	27-EN0	MA
14. REMINIST EMBERS	MR-800	188-180	00-00	RAISE BARR	991-418	20 MA	101 41R
15. REMINERY E HEADONEZO	製剤発展 (VT開発的)	(10年表現)	製造資金 (NT開発金)	-	-	-	Resease
16、出金屬-全別从的公職團	ANNE	and the same of	RYSEE	Aries	MINIS	RNIS	100
17. 工事課金的第三文章57次第一、後輩等	465	46	465	B100	29-98	D# 608	- 1
16. RC698 (1994-1819)	**	we	**	20	**	80	De
19. 解系统第3余章	200	tre	Tre .	Britis	24	210	200
20, 18804 (02)	AHRE			MITTER	manut.	magnet	-
11148.49							
1 BATTERSTAR	B1849.05	BERTH SA	B1818.05	81180 81180	850.0	P1075	-
2 0189	**	**	**	A1160	10.00	00.69	
1 tem.	590	5060	590	8-40 4140	100	100	
2007030	40.48	90.83	90.50	ACCES.	***	200	-
	20	20	79	#198 #198		50	
< Rosentrolans		200	234				125
4. ROMANDONADOS 5. DESENDONACIONADOS 6. DESENDONACIONADOS	10.12	80.58	80.98	ATTACK.	enne	Being	

CM方式導入の効果(事業費の推移と発注フロー)

- ① 基本設計者と同時にCM会社として当社が選定されプロジェクトに参画。当社が事業予算の妥当性検証。
- ② 基本設計段階からのマネジメントを行い、当社で基本設計者 V E 提案に対する技術的検証、及び当社からのコスト縮減に繋がる V E 提案業務を実施。
- ③ 実施設計・施工一括発注プロポーザルの公募にあたり、コスト縮減に係るVE提案を、プロポーザル方式でDB事業者から導き出すための仕組みの構築、提案内容の評価手法を当社が提案 DB事業者選定用書類の作成支援、技術提案の評価支援<u>(品質確保が出来ているか、単なるコストダウンとなっていないか)</u>など、当社が発 注者体制を補完
- ④ 実施設計段階では、基本設計で定めた要求水準確保、DB事業者選定プロポーザル時の提案内容の設計内容への反映の確認を行うと共に、 設計変更やVE採用などでの品質・性能の確保およびコスト推移を随時管理。
- ⑤ 施工段階では、施工段階での追加設計変更やVE採用などのコスト推移を随時管理を行い、また設計変更、物価変動の状況、市内調達状況などの議会説明用の資料作成を支援。



事業管理支援業務(CM業務)の具体的マネジメント例

1. 基本設計段階

例)VE提案による品質確保とコスト縮減の両立

【課 題】予算内での設計のためコスト縮減が必要。

【基本設計者】 免震性能及び利用者の安全を確保するため、建物の四周に免害EXP.Jを計画。

【CMR】免震EXP.Jと植え込みの組み合わせで、免震EXP.Jを30%程度 の長さに縮小するVE提案を発注者に提案。要求水準である 免震性能及び利用者の安全を確保の確認を設計者へ検討依頼。

【発注者】庁舎利用者の安全も確認し、VE案を採用。

【効果】 V E採用による品質確保とコスト縮減を両立。

2. DB業者選定段階

例) プロポーザル時におけるVE提案の技術的妥当性確認

【課 題】 DB事業者のVE提案に関する技術的妥当性

【CMR】技術的中立の立場で、プロポーザルにおいて提案されたVEが、 仕様ダウンによる単なるコストダウンになっていないか、基本設計で 策定した要求水準を確保できているか、建築、設備、構造等各技 術面で確認し、発注者へ助言。

【発注者】事務局はCMRより助言を受けた結果をVE検討会に諮り、VE提案の採否を意思決定。

【DB事業応募者】 V E採否の結果を受け、工事費を検討

【効 果】提案各者は採用されたVE案の結果を反映し提案。ゼネコンの 持つ技術力を反映した競争環境構築により、コスト縮減。

3. 実施設計段階

例)実施設計段階における品質・コストの妥当性検証、コスト推移管理

【課 題】実施設計の推進と品質、コストの妥当性

【DB事業者】

プロポーザル時の提案及び発注者の要望確認による基本設計からの変更等の対応

【CMR】 設計変更やVE採用などでの発注者の要求水準である品質・性能が確保されているかを検証し、発注者へ報告。

上記を反映したコスト推移をタイムリーに可視化。

【発注者】実施設計の品質・コストの妥当性、コスト推移を常に可視化された環境の中で確認。

【効 果】 品質・性能を確保した上で、予算内でコストを管理

4. 施工段階(進行中)

例)施工段階における追加設計変更、コスト妥当性検証

【課 題】施工段階での追加設計変更とコスト妥当性

【DB事業者】

追加変更、設計変更におけるコスト算出

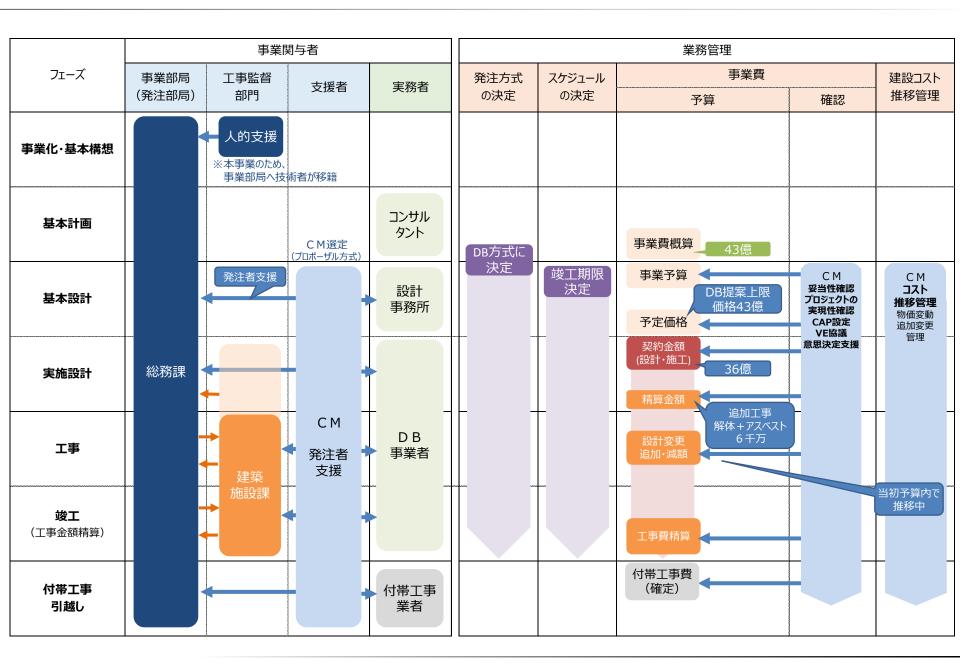
【CMR】 設計変更等のコストに対し、DB契約時の単価をベースに設計変更が妥当な金額となっているかを検証し報告。

上記を反映したコスト推移をタイムリーに可視化。

【発注者】施工段階においても品質・コストの妥当性、コスト推移を常に可視 化された環境の中で確認。

【効果】予算内でのコスト管理と共に、設計変更による金額の妥当性の説明責任を遂行

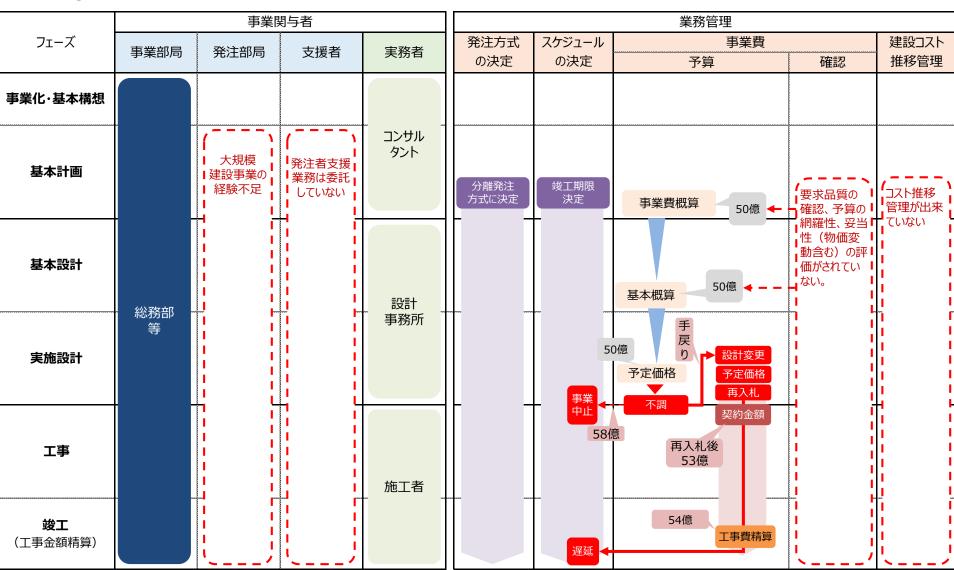
事業推進のイメージ(市原市防災庁舎)



事業手法の違いによる

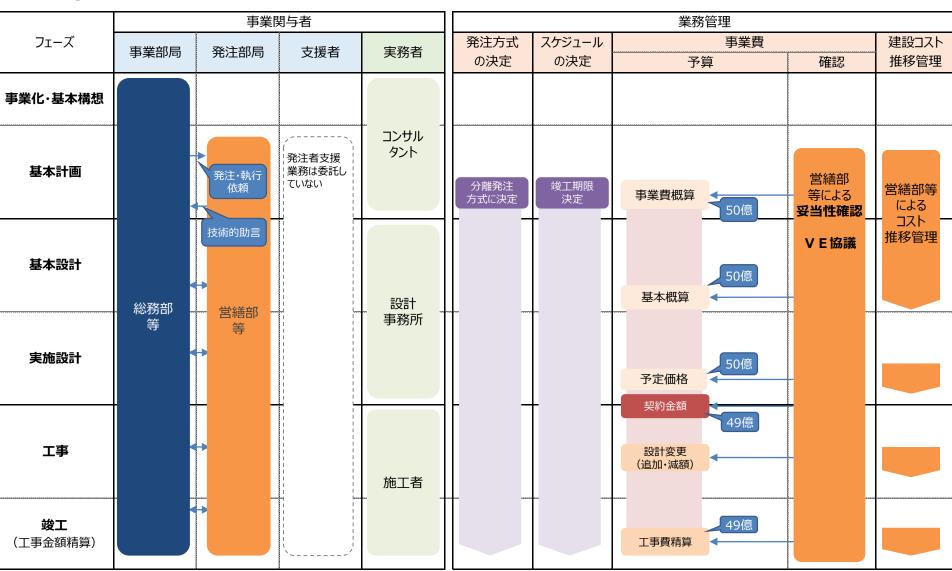
各段階の具体的な課題や各プレーヤーの役割について

CASE①:事業部局が技術的助言を受けず、入札不調でスケジュールが遅延した場合のケース



事業推進のイメージ

CASE②:「基本計画段階」から発注部局が事業部局を支援した場合のケース



事業推進のイメージ

CASE③:「基本設計段階」からCMが事業部局を支援した場合のケース

