

Real Estate Market Report

不動産市場の動向

— 東京都心部でオフィス賃料上昇。マンション供給エリアは都心部から外延化

I. 不動産価格と不動産投資利回り

- ・2005年9月末時の市街地価格指数は、全国ベースでは依然として下落が続いているものの、六大都市（東京23区、横浜、名古屋、京都、大阪、神戸）については、商業地・住宅地とも6ヶ月前比で上昇した。六大都市・住宅地の価格上昇は、1990年9月以来15年振りである。
- ・市街地価格指数によれば、東京23区の地価は、住宅地・商業地とも上昇幅の拡大が続いているが、東京圏の周辺3県（神奈川、埼玉、千葉）では、依然として地価下落が続いている。また、最高価格地の地価も、東京23区などでは上昇に転じているが、東京圏の周辺3県や、大阪、名古屋では下落が続いている。ただし、いずれのエリアでも、下落幅は縮小傾向にある。
- ・(財)日本不動産研究所の「不動産投資家調査」によれば、不動産投資の利回りは低下傾向が続いている。2005年10月時では、大手町・丸の内エリアのAクラスビルの期待利回り（投資判断の基準となる利回り）は4.5%、取引利回り（市場価格に基づく利回り）は4.0%となっており、札幌、仙台、広島など地方経済圏の中心都市の期待利回りは6%台後半～7%程度となっている。

II. オフィスビル市場

- ・東京23区のAクラスビルの空室率は、2005年12月末時に1.1%まで低下し、実質的には空室ゼロの状態となった。大阪や名古屋でも、Aクラスビルの空室率は、非常に低い状態にある。
- ・大阪では、2006年はAクラスビルの供給予定がないため、ビル不足感が強まる可能性がある。名古屋は2006年と2007年に大規模ビルが相次いで完成する予定であるが、ビジネス環境が整備されることによって、新たなオフィス需要が喚起される可能性が考えられる。
- ・(財)日本不動産研究所の「全国賃料統計」によれば、2005年9月末時の全国ベースのオフィス賃料は、調査開始以来、初めて上昇した。特に、名古屋・栄エリアは年間11.1%、東京・大手町エリアは同8.6%の上昇率となった。一方、大阪・御堂筋、広島・紙屋町などの賃料は低下した。

III. 住宅市場

- ・2005年の全国の住宅着工戸数は、3年連続で増加し、5年振りに1,200千戸台を回復した。住宅の種類別では、持家（注文住宅）が2年連続の減少、貸家が5年連続の増加、分譲住宅が3年連続の増加となり、持家の不振を貸家と分譲住宅がカバーする傾向が定着した。ただし、2005年10月以降は、持家着工が回復する兆しも見られる。
- ・2005年のマンション供給戸数は、東京圏が7年連続の80千戸超、大阪圏も7年連続の30千戸超の大量供給となった。東京圏の2005年の平均初月契約率は9年振りに80%台を回復し、大阪圏の平均初月契約率も2年連続で75%以上となるなど、販売も好調だった。
- ・2005年は、港区、江東区、品川区など、東京湾岸でのマンション供給が大幅に減少した。東京都心部の地価が上昇したことなどから、都心から20km～30km圏での供給が増加しつつある。
- ・東京圏の賃貸住宅市場は、2005年10月～12月に3ヶ月連続で成約件数が前年同月比プラスとなった。ただし、東京23区の成約件数が不調に転じるなど、不安要因も出ている。

目 contents 次

はじめに.....	3
I. 不動産価格と不動産投資利回り	4
1. 市街地価格指数.....	4
(1) 全国の市街地価格指数.....	4
(2) 東京圏の市街地価格指数.....	6
(3) 最高価格地の地価動向.....	8
2. 不動産投資利回りの変化	10
(1) オフィスビルの投資利回り推移	10
(2) 住宅、商業施設の投資利回り推移.....	12
(3) 不動産投資利回り等の国際比較	14
II. オフィスビル市場	16
1. オフィスビル経営者等の景況感	16
(1) 不動産業業況指数の推移	16
(2) ビル経営動向調査の概要	18
2. オフィス空室率の動向	20
(1) 全国主要都市のオフィス空室率	20
(2) 東京主要地区のオフィス空室率	22
3. オフィスビル供給計画の動向	30
4. オフィスビル市場の中期展望	32
III. 住宅市場	34
1. 住宅着工戸数	34
(1) 全国の住宅着工戸数	34
(2) 東京圏の住宅着工戸数	36
2. 分譲マンション	38
(1) 2005年のマンション供給	38
(2) マンション供給動向の注目点	40
(3) 東京圏の分譲マンション市場	42
(4) 大阪圏の分譲マンション市場	44
(5) 集合住宅価格の国際比較	46
3. 賃貸住宅	48
(1) 東京圏の賃貸住宅市場の動向	48
(2) 全国賃料統計による共同住宅家賃の推移	50
4. 戸建て住宅	52
(1) 建売り住宅市場の動向	52
(2) 戸建て住宅価格の国際比較	54
5. 中古マンション	56

はじめに

2005年は、日本経済が回復を続ける中で、不動産分野にも明るい話題が目立った。このことは、(財)土地総合研究所がまとめている「不動産業況等調査」において、不動産事業者の景況感が大幅に改善したことなどにも示されている。

しかし、2005年は、不動産分野において、思いがけない問題点が相次いで表面化した年でもあった。

2005年6月29日に、機械大手の(株)クボタ（6326）は、社員や退職者などに、アスベストが原因とみられる疾病で亡くなった人が79人に上ると発表した。また、2005年11月17日に、国土交通省は、構造計算書が偽造されていた疑いが強い物件が21件あることを公表し、同月21日に、物件の名称等を公表した。

アスベストなどの有害物質が建材等に使用されている例があることや、耐震性能の評価方法や建築確認の体制に難点が多いことは、不動産分野が古くから抱える問題点ではあるものの、これまでそれほど強くは意識されていなかった。同様のことは、2004年に深刻化した土壌汚染の問題についても言えよう。

2005年は、不動産取引の形態や契約形態にも、大きな変化が生まれている。

東京都は、2005年3月から、滞納者などから差し押された不動産を、インターネットのオークションを利用して売却し始めた。2005年11月時で、不動産のネット公売には、京都府、福島県、三重県、千葉県市川市、長野県真田町、大津市、兵庫県芦屋市など、全国10の自治体が参加している。

J-REIT市場では、2005年中に13法人が新規上場し、2005年末時の上場J-REITは28法人となった。上場J-REITの数は1年間でほぼ倍増したことになる。

J-REITの運用では、個別のオフィスビルや住宅の賃貸事業収支などのデータが、全て公表される。このようなデータを活用して、大学やシンクタンクなどで、不動産市場についての分析・研究が活発化している。欧米で実績を積んだ不動産情報提供会社や、不動産コンサルタント会社なども、日本での事業を相次いで本格化している。

不動産市場に大きな懸念要因が少なくなってきたことは確かであるが、不動産取引がオープンになり、不動産投資が拡大するに伴って、様々なリスク要因が顕在化しやすくなってきたことにも留意する必要があると思われる。

I. 不動産価格と不動産投資利回り

1. 市街地価格指数

(1) 全国の市街地価格指数

全国ベースの地価は依然として下落が続く

六大都市の地価は、底打ち・上昇に転じる

現状は「バブルの再燃」とは考えにくい

今回の地価上昇が全国に波及する可能性は低い

2005年9月末時の全国ベースの市街地価格指数（2000年3月末=100）は、商業地が58.6ポイント（6ヶ月前比▲3.2%、1年前比▲7.0%）、住宅地が75.6ポイント（同▲2.2%、▲4.7%）となった。依然として地価下落が続いているものの、6ヶ月ベースでの下落幅は、商業地と住宅地のいずれも、2004年3月以降縮小傾向が続いている。

一方、2005年9月末時の六大都市（東京23区、横浜、名古屋、京都、大阪、神戸）の市街地価格指数は、商業地が69.1ポイント（6ヶ月前比2.7%、1年前比2.9%）、住宅地が77.7ポイント（同0.1%、▲0.9%）となった。六大都市・商業地価格の6ヶ月間変動率は、2005年3月末時（前回調査）において、1990年9月以来14年6ヶ月振りに上昇した。2005年9月末時（今回調査）では、2期（6ヶ月間）連続で上昇し、地価の底打ち・反転傾向が一時的な現象ではないことが示された。また、六大都市・住宅地価格の6ヶ月間変動率は、今回調査では、1990年9月以降、15年振りの上昇となった。

最近では、東京都心部を中心に地価上昇が著しいため、不動産関係者などからは「バブルの再燃」を懸念する声が出始めている。しかし、市街地価格指数を見る限り、現在の地価動向は、バブル経済期とは相當に内容が異なる。

バブル経済期には、六大都市・商業地の6ヶ月間変動率が1987年9月末時に27.2%、六大都市・住宅地の6ヶ月間変動率が1990年3月末時に17.1%に達するなど、上昇率が非常に高かった。この影響で、全国ベースの地価も、商業地は4%超、住宅地は2%超の上昇率を示す時期が長く続いた。これに対して、現在（2005年9月末時）の六大都市の地価は、ようやくマイナスから抜け出した状態である。これから先に急激に上昇する可能性は皆無ではないものの、少なくとも、現時点を「バブルの再燃」と判断することはできないであろう。

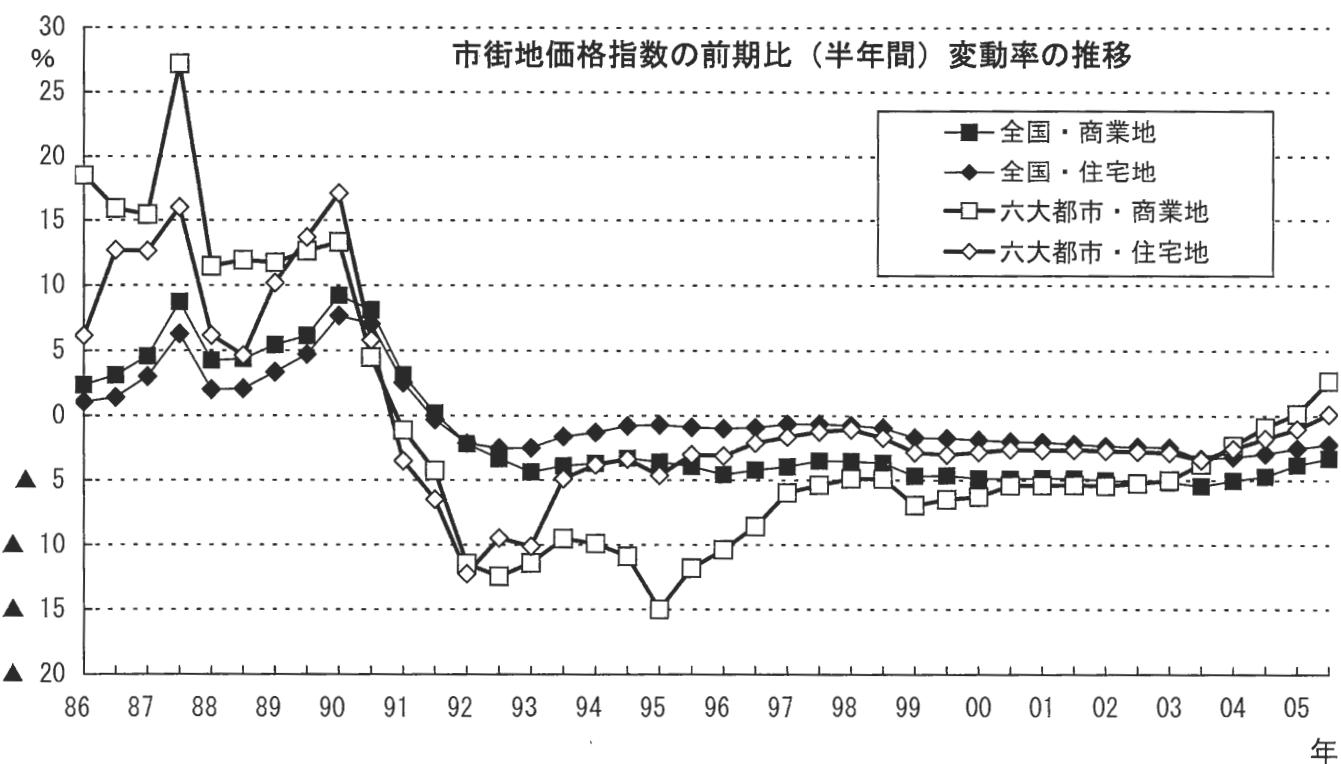
97年以降の市街地価格指数を見ると、全国ベース、六大都市とも、比較的落ち着いた動きとなっている。これには、①不動産評価において収益還元法が定着し、極端な高値での取引が少なくなってきたこと、②不動産価格の二極化が進み、地価が上昇した場所は、六大都市の中でも都心部など一部のエリアに限られていること、などの要因が影響している。

この考えが正しければ、バブル経済期のように、東京都心部の地価高騰が全国に波及する現象は、今回の地価上昇では起こらないと思われる。

■ 図 1.1：市街地価格指数の推移（全国、六大都市）

(2000年3月=100)

		85年		86年		87年		88年		89年		90年		91年	
		3月	9月												
全國	商業地	108.1	109.9	112.5	116.0	121.3	131.9	137.5	143.5	151.3	160.6	175.4	189.6	195.5	195.9
	住宅地	83.5	84.4	85.3	86.5	89.1	94.7	96.6	98.6	101.9	106.7	114.9	123.0	126.1	125.7
	工業地	80.8	81.6	82.5	83.4	85.3	89.8	91.9	94.9	98.4	103.4	111.6	119.0	122.6	123.4
	全用途	91.5	92.6	94.1	95.9	99.2	106.0	109.1	112.6	117.4	123.6	133.9	143.7	147.8	148.0
六大都市	商業地	128.9	140.2	166.1	192.5	222.2	282.6	315.0	352.6	394.0	443.8	502.9	525.4	519.4	497.2
	住宅地	83.2	85.9	91.2	102.8	115.8	134.3	142.6	149.2	164.4	186.9	218.8	231.5	223.4	208.9
	工業地	77.7	79.0	81.5	85.1	95.5	109.0	113.9	132.5	151.5	173.6	196.2	206.2	203.6	195.3
	全用途	92.9	97.2	106.2	117.9	133.7	159.3	171.0	189.8	212.8	241.9	276.8	291.0	285.3	271.0
		92年		93年		94年		95年		96年		97年		98年	
		3月	9月												
全國	商業地	191.6	185.2	177.1	170.2	163.9	158.5	152.8	146.8	140.1	134.2	128.9	124.4	120.0	115.6
	住宅地	123.0	119.9	116.9	115.0	113.5	112.6	111.8	110.8	109.7	108.7	108.0	107.3	106.5	105.5
	工業地	122.1	120.4	118.4	116.8	115.4	114.4	113.3	112.2	110.9	109.9	108.9	108.0	107.1	105.9
	全用途	145.2	141.5	137.2	133.8	130.9	128.5	126.1	123.5	120.5	117.9	115.6	113.6	111.5	109.2
六大都市	商業地	440.2	385.4	341.4	308.9	278.3	248.0	210.8	185.9	166.6	152.3	143.2	135.5	128.9	122.6
	住宅地	183.3	165.9	149.1	141.8	136.4	131.8	125.7	121.9	118.1	115.6	113.7	112.3	111.1	109.2
	工業地	176.9	166.1	154.7	148.0	143.1	138.8	131.8	127.6	124.2	121.3	118.9	117.0	114.7	112.1
	全用途	241.0	218.5	197.7	185.4	174.9	164.9	151.4	142.3	134.5	128.5	124.4	121.0	117.9	114.5
		99年		2000年		2001年		2002年		2003年		2004年		2005年	
		3月	9月												
全國	商業地	110.2	105.1	100.0	95.1	90.5	86.1	81.8	77.6	73.6	69.6	66.1	63.0	60.6	58.6
	住宅地	103.7	101.9	100.0	98.0	96.0	93.9	91.7	89.5	87.3	84.4	81.7	79.3	77.3	75.6
	工業地	104.0	102.2	100.0	97.6	95.3	92.8	90.3	87.6	84.8	81.0	77.4	74.0	71.2	68.9
	全用途	106.1	103.2	100.0	96.8	93.7	90.6	87.4	84.3	81.2	77.6	74.4	71.5	69.1	67.1
六大都市	商業地	114.1	106.7	100.0	94.6	89.5	84.7	80.1	75.9	72.1	69.4	67.8	67.2	67.3	69.1
	住宅地	106.1	102.9	100.0	97.4	94.8	92.3	89.8	87.3	84.8	81.9	79.8	78.4	77.6	77.7
	工業地	107.6	104.2	100.0	95.2	90.6	86.5	82.5	78.5	74.6	70.4	66.5	63.2	61.0	59.7
	全用途	109.2	104.6	100.0	95.7	91.7	87.9	84.1	80.5	77.0	73.8	71.3	69.5	68.6	68.9



(注) 六大都市とは、東京 23 区、横浜、名古屋、京都、大阪、神戸を指す。

(出所) (財)日本不動産研究所「市街地価格指数」により、みずほ証券が作成

(2) 東京圏の市街地価格指数

東京 23 区の地価は、住宅地、商業地のいずれも上昇傾向が強まる

千葉県は、次回調査で、地価が底打ちする可能性がある

周辺 3 県でも「都心一極集中」が進む

市街地価格指数の動きには、東京圏の中でも、地価の二極化が進行していることが示されている。

東京 23 区の住宅地価格は、2004 年 9 月末時に、6 カ月間変動率と年間変動率のいずれもがプラスに転じた。その後、上昇幅は拡大を続け、2005 年 9 月末時には、6 ケ月間変動率は 2.7%、年間変動率は 4.2% となつた。また、東京 23 区の商業地価格は、2005 年 3 月末時に、6 ケ月間変動率と年間変動率のいずれもがプラスとなつた。6 ケ月間変動率がプラスとなつたのは 1990 年 9 月以来 14 年 6 ケ月振り、年間変動率がプラスとなつたのは 1991 年 3 月以来 14 年振りのことである。2005 年 9 月末時は、さらに上昇幅が拡大し、6 ケ月間変動率は 1.9%、年間変動率は 2.4% となつた。

これに対して、東京以外の 3 県（神奈川県、埼玉県、千葉県）では、依然として地価下落が続いている。ただし、2003 年以降、いずれの県でも地価下落幅は縮小傾向が続いており、地価の底打ちが近いと考えられる。

千葉県の場合、2005 年 9 月末時の 6 ケ月間変動率は、住宅地が▲0.8%、商業地が▲0.9% となっている。2004 年以降の市街地価格指数を見ると、千葉県の商業地は毎期（6 ケ月間で）1 ポイント超、住宅地は同 1 ポイント前後のペースで地価下落幅が縮小している。このペースが続けば、3 カ月後の次回調査（2006 年 3 月末時）で、千葉県の地価も底打ちになる可能性がある。

もっとも、千葉県や埼玉県の中でも、エリアによって地価動向は相当に異なる。千葉県は千葉市を境として、埼玉県はさいたま市を境として、それぞれの境よりも東京に近いエリアは「都心一極集中」の恩恵を受けているものの、東京から遠いエリアは都市機能が流出する傾向が強くなっていると考えられる。

1990 年台までは、郊外部でも戸建て住宅を中心とする住宅需要が旺盛だったが、ユーザーの「都心居住志向」が強まり、都心部でのマンション供給が増加した結果、最近では、商業地と住宅地のいずれの地価も、「都心一極集中」という点では同じ傾向が強まっている。

2005 年 9 月末時の住宅地価格の指数（2000 年 3 月末=100）は、東京 23 区が 95.0 ポイント、埼玉県が 80.4 ポイント、東京都下が 74.4 ポイント、神奈川県が 74.1 ポイント、千葉県が 66.2 ポイントとなっている。地価水準（ポイント）が高い場所ほど、足元の地価変動も、落ち着いた動きとなっている。東京圏の中でも、地価変動が沈静化しつつある場所と、下落が著しい場所とが「固定化」しつつあると言える。

(3) 最高価格地の地価動向

東京都下の最高価格地が上昇に転じた

不動産価格は二極化が進行しており、「不動産価格が高い場所ほど地価下落幅は小さくなる」傾向がある。

市街地価格指数を見ると、東京 23 区の最高価格地の地価は、2003 年 9 月末以降、値上がりが続いている。2005 年 9 月末時の指数（2000 年 3 月 = 100）は 105.4 ポイントとなった。前回調査（2005 年 3 月末時）までは、最高価格地が上昇しているのは、東京 23 区内だけだったが、2005 年 9 月末時では、東京都下も、6 ヶ月間変動率が 0.5%、年間変動率が 0.4% と上昇に転じた。

さらには、東京圏の周辺 3 県も、2005 年 9 月末時の最高価格地の 6 ヶ月間変動率は、神奈川県が▲0.9%、埼玉県が▲0.7%、千葉県が▲0.4% と、いずれの変動幅も 1% を下回り、下止まりといつてもよい状況となつた。もっとも、2005 年 9 月末時の指数は、神奈川県が 65.2 ポイント、埼玉県が 73.1 ポイント、千葉県が 61.9 ポイントなので、仮に次回調査（2006 年 3 月末時）で 6 ヶ月間変動率が上昇に転じても、過去 5 年間という基準で地価が上昇するまでには相当の時間を要すると考えられる。

一方で、大阪圏や名古屋圏では、最高価格地であっても、依然として地価下落が続いている。

大阪は、2005 年基準地価（調査時は 2005 年 7 月 1 日時）において地価上昇ポイントが大幅に増加し、オフィスビル空室率も順調に低下している。しかし、市街地価格指数を見ると、2005 年 9 月末時の最高価格地の 6 ヶ月間変動率は▲1.6% で、依然として下落が続いている。

名古屋は、2005 年基準地価で、年間上昇率が 30% 超を記録した場所が複数登場した。しかし、市街地価格指数では、2005 年 9 月時の最高価格地の 6 ヶ月間変動率は▲0.6% と、僅かではあるが下落が続いている。

大阪や名古屋において、基準地価と市街地価格指数にこのような差が見られるのは、各都市において最も不動産価格が高い場所で、経済活動がやや低迷していることを反映していると思われる。各都市において最も不動産価格が高い場所は、伝統的なビジネス街である場合が多いと考えられる。その場所の経済活動が低迷しているということは、それぞれの都市の中で、ビジネスの中心地が移動していることを意味している。

大阪の伝統的なビジネス街は、淀屋橋や本町であるが、最近では、ビル供給量が多い西梅田や堂島・中之島などが有望なビジネス街として注目されている。名古屋でも、栄や伏見などの従来の中心地から、再開発が進む名古屋駅前へビジネスの中心地が移動する傾向が出始めている。

一方、東京 23 区は、伝統的なビジネス街である東京駅周辺が、さらにその集積度を高めており、ビジネスの中心地が移動する状況は見られない。この点では、東京 23 区は例外的な存在と言えるかもしれない。

大阪や名古屋の地価動向は、基準地価と市街地価格指数との差が大きい

東京以外の都市では、ビジネスの中心地が移動している

2. 不動産投資利回りの変化

(1) オフィスビルの投資利回り推移

大手町・丸の内エリアの取引利回りは、4.0%に低下

不動産価格の上昇によって、不動産投資の利回りは、低下傾向が続いている。

(財)日本不動産研究所が6ヶ月毎にまとめている「不動産投資家調査」によれば、東京の大手町・丸の内エリアのAクラスビルに投資する場合、2000年頃にはNOIベースで6%前後の物件利回りを期待することができた。しかし、不動産価格が上昇した結果、2005年10月時の「期待利回り」(投資価値の判断基準となる還元利回り)は4.5%に低下している。実際には、不動産価格の上昇が著しいため、この期待利回りの水準を確保することは相当に困難である。2005年10月時の「取引利回り」(市場で取引されている価格に基づく還元利回り)は4.0%となっている。

利回りの低下は、東京23区内の他のビジネス街や地方都市にも共通した傾向である。2005年10月時では、日本橋、赤坂、六本木、渋谷、西新宿といった、副都心クラスのエリアの期待利回りは、概ね5.0%となっている。また、取引利回りは、エリアによって若干の差があるが、期待利回りを0.3~0.5ポイント下回っている場合が多い。

不動産は個別性が大きいため単純な判断は避けるべきであるが、J-REIT等が不動産を購入した際に公表する想定利回りが、大手町・丸の内エリアの場合には4.0%を、それ以外の東京23区内のビジネス街では4.5%を上回っていれば、現時点では「必ずしも高値取引ではない」と考えてよいと思われる。

東京都心部と地方都市とでは2ポイント以上の利回り格差

地方都市における2005年10月時の期待利回りは、横浜駅西口や大宮など東京圏については6%台、大阪・御堂筋や名古屋・名駅といった東京以外の大都市圏については5.8%、札幌・仙台・広島など地方経済圏の中心都市については6%台後半~7%程度となっている。ただし、地方都市には優良ビルが少なく、中小ビルの取引が多いため、実際の不動産取引では、さらに高い利回りが求められる例が多いと思われる。

地方都市では投資判断のハードルが非常に高くなる

その他の県庁所在地についての2005年10月時の期待利回りは7.8%、取引利回りは7.5%となっている。地方都市では不動産価格の下落が続いている例が多いが、優良物件が乏しいことも影響して、期待利回りは低下傾向が続いている。しかし、J-REIT等の中には、「政令指定都市クラスよりも規模の小さい都市には投資しない」との方針を示している例もあり、実際の投資判断のハードルは相当に高いと考えられる。

■ 表 1.1：投資利回りの推移－オフィスビル

調査時点	第1回	第2回	第3回	第4回	第5回	第6回	第7回	第8回	第9回	第10回	第11回	第12回	第13回		
	99年	2000年		2001年		2002年		2003年		2004年		2005年			
	4月	4月	10月	4月	10月	4月	10月	4月	10月	4月	10月	4月	10月		
東京・丸の内・大手町地区におけるAクラスビルの利回り等															
総合還元利回り	6.3	5.8	5.5	5.5	5.4	5.1	5.3	5.3	5.2	5.0	5.0	4.5	4.5		
割引率(内部収益率)	6.7	5.6	5.8	5.0	5.5	5.8	5.8	5.8	5.5	5.2	5.0	5.0	4.8		
最終還元利回り	7.4	6.1	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	5.5	5.4	5.0	5.0	4.6	4.3		
取引利回り	—	—	—	—	—	—	—	—	5.0	4.5	4.5	4.3	4.0		
想定投資期間(年)	10.0	10.0	10.0	10.0	10.0	10.0	10.0	7.0	7.0	7.0	5.0	5.0	5.0		
リスクプレミアム(対10年国債)	3.5	2.8	3.0	3.0	3.0	3.0	3.0	3.5	3.5	3.5	3.0	3.0	2.7		
Aクラスビルの利回り															
東京主要地区	日本橋	期待利回り	6.8	6.2	5.9	6.0	5.9	5.6	5.8	6.0	5.8	5.5	5.3	5.0	
	取引利回り	—	—	—	—	—	—	—	5.8	5.5	5.2	5.0	4.6		
	神田・神保町	期待利回り	7.7	7.0	6.7	6.5	—	—	—	6.0	6.0	6.0	5.8	5.3	
	取引利回り	—	—	—	—	—	—	—	6.0	5.8	5.7	5.5	5.0		
	虎ノ門	期待利回り	6.8	6.2	5.9	6.0	5.9	5.6	5.8	6.0	5.7	5.5	5.3	5.0	
	取引利回り	—	—	—	—	—	—	—	5.6	5.5	5.3	5.0	4.5		
	汐留	期待利回り	—	—	—	—	6.0	5.6	5.8	5.8	5.6	5.5	5.3	5.0	
	取引利回り	—	—	—	—	—	—	—	5.5	5.5	5.2	5.0	4.7		
	赤坂	期待利回り	7.0	6.5	6.1	6.1	—	—	—	5.9	5.7	5.5	5.3	5.0	
	取引利回り	—	—	—	—	—	—	—	5.8	5.5	5.3	5.0	4.5		
	六本木	期待利回り	—	—	—	—	5.9	5.6	5.8	5.8	5.8	5.5	5.3	5.0	
	取引利回り	—	—	—	—	—	—	—	5.7	5.5	5.3	5.0	4.6		
	港南(品川)	期待利回り	7.4	6.7	6.4	6.5	6.0	5.9	5.9	5.8	6.0	5.8	5.6	5.2	
	取引利回り	—	—	—	—	—	—	—	6.0	5.5	5.5	5.2	4.9		
地方都市	西新宿	期待利回り	—	—	—	—	5.9	5.6	5.8	5.8	6.0	5.8	5.5	5.0	
	取引利回り	—	—	—	—	—	—	—	5.8	5.5	5.5	5.2	4.8		
	渋谷	期待利回り	—	—	—	—	5.9	5.6	5.8	5.9	5.9	5.8	5.5	5.0	
	取引利回り	—	—	—	—	—	—	—	5.8	5.5	5.3	5.0	4.7		
	池袋	期待利回り	—	—	—	—	—	—	—	6.0	6.0	6.0	5.8	5.5	
	取引利回り	—	—	—	—	—	—	—	6.3	6.0	5.8	5.5	5.0		
	上野	期待利回り	7.7	7.0	6.7	6.5	6.4	6.1	6.8	6.8	6.5	6.5	6.0	5.7	
	取引利回り	—	—	—	—	—	—	—	—	6.5	6.3	6.0	5.9	5.5	
	大崎	期待利回り	7.4	6.7	6.4	6.5	—	—	—	—	6.2	6.2	6.0	5.8	
	取引利回り	—	—	—	—	—	—	—	—	6.0	6.0	6.0	5.5	5.0	
	札幌・駅前	期待利回り	—	7.5	9.1	8.0	7.5	7.9	8.0	8.0	7.8	7.8	7.5	7.0	
	取引利回り	—	—	—	—	—	—	—	—	8.0	7.5	7.1	6.9	6.4	
	仙台・青葉通り	期待利回り	—	7.3	9.1	7.5	7.5	7.5	7.5	7.5	7.7	7.5	7.1	6.8	
	取引利回り	—	—	—	—	—	—	—	—	7.5	7.5	7.5	7.0	6.5	
	さいたま・大宮	期待利回り	—	—	—	—	—	—	—	7.0	7.1	7.0	6.5	6.3	
	取引利回り	—	—	—	—	—	—	—	—	7.5	7.0	6.6	6.5	6.0	
	千葉・幕張	期待利回り	—	—	—	—	—	—	—	—	7.5	7.5	7.5	7.2	7.0
	取引利回り	—	—	—	—	—	—	—	—	8.0	7.5	7.3	7.0	6.5	
	横浜・駅西口	期待利回り	—	—	—	—	—	—	—	—	7.0	7.0	6.8	6.5	6.0
	取引利回り	—	—	—	—	—	—	—	—	7.0	7.0	6.5	6.2	5.7	
	名古屋・名駅	期待利回り	—	6.9	8.2	7.0	7.0	7.0	7.0	7.0	7.0	7.0	6.5	6.2	
	取引利回り	—	—	—	—	—	—	—	—	7.0	6.8	6.2	6.0	5.5	
	大阪・御堂筋	期待利回り	—	6.7	6.7	6.7	7.0	7.0	7.0	7.0	7.0	7.0	6.5	6.2	
	取引利回り	—	—	—	—	—	—	—	—	7.0	6.8	6.3	6.0	5.5	
	神戸・三宮	期待利回り	—	—	—	—	7.5	7.5	7.5	7.5	7.5	7.5	7.0	6.5	
	取引利回り	—	—	—	—	—	—	—	—	7.5	7.5	6.7	6.7	6.1	
	広島・紙屋町・八丁堀	期待利回り	—	7.4	9.2	7.5	7.8	8.0	8.0	8.0	8.0	8.0	7.5	7.0	
	取引利回り	—	—	—	—	—	—	—	—	7.8	7.8	7.0	7.0	6.5	
	福岡・天神	期待利回り	—	7.0	8.8	7.5	7.5	7.5	7.5	7.5	7.5	7.5	6.5	6.0	
	取引利回り	—	—	—	—	—	—	—	—	7.5	7.0	6.5	6.4	5.8	
	その他県庁所在地	期待利回り	—	—	9.2	8.3	8.5	8.5	8.5	8.5	8.5	8.5	8.0	7.8	
	取引利回り	—	—	—	—	—	—	—	—	8.5	8.5	8.3	8.0	7.5	

(注) 1. 調査方法が数次にわたって変更されているため、データが連続していない場合がある。

2. 総合還元利回り、割引率、最終還元利回り等は、2000年4月(第2回調査)までは、アンケート調査の平均値。2000年10月以降は中央値。

(出所) (財)日本不動産研究所「不動産投資家調査」(第1回～第13回)により、みずほ証券が作成

(2) 住宅、商業施設の投資利回り推移

J-REIT の運用対象不動産の約 6 割（取得価格ベース）はオフィスビルで占められているが、2005 年に新規上場した J-REIT には、住宅を運用対象とするものが目立った。この傾向には、オフィスビルには投資対象となり得る優良物件が不足しているの対し、マンションは大量供給が続いている。J-REIT にとって取得候補が豊富であることが影響している。

住宅系 J-REIT の多くは、① 住宅はユーザー（居住者）が多く、安定した稼働率が期待できること、② 住宅はオフィスビルや店舗よりも賃料水準の変動が小さいこと、③ 住宅は物件数や居住者数が多く、分散投資が容易であることなどを、住宅投資のメリットとして挙げている。

しかし、多くの投資家は、住宅はオフィスビルに比べて投資リスクが高いと考えているようである。(財)日本不動産研究所がまとめている「不動産投資家調査」によれば、マンションの期待利回りは、ワンルーム、ファミリー向け、外国人向けのいずれについても、同一エリアのオフィスビルに比べて 0.5 ポイントほど高くなっている。

多くの投資家は、① 住宅は居住者の入退出が頻繁で、稼働率を一定に保つことが難しい、② 住宅はオフィスビルよりも賃料水準が低いため、賃料の変動幅は小さいものの、収益性が劣る、③ 住宅は新築・築浅でなければ入居者の確保が難しく、経済的な耐用年数が短い、といった部分を、住宅投資のリスクと捉えているようである。

住宅系 J-REIT の運用状況を見ると、不動産価格が上昇傾向にあることなどから、投資家の期待利回りを満たしている物件は比較的少数である。このような事情もあり、住宅系 J-REIT には、株価（投資口の価格）が低迷している例が比較的多く見られる。

「不動産投資家調査」によれば、郊外型 SC の期待利回りも、オフィスビルより高い水準となっている。これは、有力な SC 事業者が限られており、テナントの代替性が乏しいことを問題視する投資家が多いためと考えられる。

しかし、J-REIT の運用対象となっている郊外型 SC には、大手の SC 事業者が期間 20 年間ほどの長期契約で入居している例が多い。このため、商業施設系 J-REIT の株価を見ると、SC の物件利回りが多少低くても、その施設を運用している J-REIT は高く評価されている場合が多い。

このように、(a) 期待利回りと実際の利回りとの格差、(b) 期待利回りの達成度と株価との相関、のそれぞれには、運用対象が住宅の場合と商業施設の場合とで、相当の違いが認められる。

多くの投資家は、住宅投資のリスクを厳しく評価している

郊外型 SC はテナント代替性が難点だが、商業施設系 J-REIT の評価は高い

■ 表 1.2 : 投資利回りの推移 – 住宅、商業施設

(単位 : %)

調査時点	第1回	第2回	第3回	第4回	第5回	第6回	第7回	第8回	第9回	第10回	第11回	第12回	第13回
	99年 4月	2000年 4月	2001年 10月	2002年 4月	2003年 10月	2004年 4月	2005年 10月	2006年 4月	2007年 10月	2008年 4月	2009年 10月	2010年 4月	2011年 10月
ワンルームマンションの利回り													
東京・城南地区 (目黒区、世田谷区)	期待利回り	—	—	8.1~ 10.4	7.0 ~8.8	7.0	7.0	7.0	6.5	6.5	6.0	5.7	5.5
	取引利回り								6.2	6.0	5.6	5.3	5.0
東京・城東地区 (墨田区、江東区)	期待利回り	—	—	—	—	—	—	—	7.0	6.8	6.4	6.1	5.8
	取引利回り	—	—	—	—	—	—	—	7.0	6.3	6.0	5.7	5.5
札幌	期待利回り	—	—	—	—	—	—	—	8.0	8.0	7.7	7.2	6.8
仙台	同上	—	—	—	—	—	—	—	8.0	8.0	8.0	7.5	7.0
さいたま	同上	—	—	—	—	—	—	—	8.0	7.5	7.5	7.0	6.5
千葉	同上	—	—	—	—	—	—	—	8.0	7.8	7.5	7.0	6.5
横浜	同上	—	—	—	—	—	—	—	7.5	7.5	7.3	6.6	6.0
名古屋	同上	—	—	—	—	—	—	—	7.5	7.5	7.0	6.5	6.1
大阪	同上	—	—	—	—	—	—	—	7.5	7.5	7.0	6.7	6.1
神戸	同上	—	—	—	—	—	—	—	7.8	7.7	7.5	7.0	6.5
広島	同上	—	—	—	—	—	—	—	8.0	8.0	8.0	7.3	7.0
福岡	同上	—	—	—	—	—	—	—	7.8	7.5	7.3	6.9	6.3
ファミリー向けマンションの利回り													
東京・城南地区 (目黒区、世田谷区)	期待利回り	—	—	—	—	—	—	—	6.5	6.2	6.0	5.6	5.5
	取引利回り	—	—	—	—	—	—	—	6.0	5.8	5.5	5.3	5.0
東京・城東地区 (墨田区、江東区)	期待利回り	—	—	—	—	—	—	—	7.0	6.7	6.5	6.2	5.9
	取引利回り	—	—	—	—	—	—	—	6.5	6.2	6.0	5.8	5.5
札幌	期待利回り	—	—	—	—	—	—	—	8.0	8.0	7.7	7.0	6.8
仙台	同上	—	—	—	—	—	—	—	8.0	8.0	7.8	7.5	7.0
さいたま	同上	—	—	—	—	—	—	—	7.5	7.5	7.3	7.0	6.5
千葉	同上	—	—	—	—	—	—	—	7.5	7.5	7.5	6.9	6.5
横浜	同上	—	—	—	—	—	—	—	7.4	7.3	7.0	6.5	6.0
名古屋	同上	—	—	—	—	—	—	—	7.5	7.5	7.0	6.5	6.3
大阪	同上	—	—	—	—	—	—	—	7.0	7.5	7.0	6.5	6.1
神戸	同上	—	—	—	—	—	—	—	7.5	7.5	7.5	7.0	6.5
広島	同上	—	—	—	—	—	—	—	7.8	8.0	7.8	7.2	7.0
福岡	同上	—	—	—	—	—	—	—	7.5	7.5	7.0	6.7	6.5
外国人向け高級賃貸住宅													
東京・3Aエリア 低層型	期待利回り	—	—	—	—	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	5.6	5.5
	取引利回り	—	—	—	—	—	—	—	6.0	5.8	5.5	5.4	5.0
東京・3Aエリア 高層型	期待利回り	—	—	—	—	—	—	—	6.5	6.0	6.0	5.7	5.5
	取引利回り	—	—	—	—	—	—	—	6.0	5.9	5.5	5.3	5.0
都心型高級専門店（ブランドショップ等）													
東京・銀座エリア	期待利回り	—	—	—	—	—	—	—	5.6	5.5	5.0	4.8	4.5
東京・表参道エリア	同上	—	—	—	—	—	6.0~ 8.0	6.0~ 8.0	5.7	5.5	5.0	4.8	4.5
札幌	同上	—	—	—	—	—	—	—	8.0	8.0	7.5	7.3	6.5
仙台	同上	—	—	—	—	—	—	—	8.0	8.0	7.6	7.3	6.5
さいたま	同上	—	—	—	—	—	—	—	8.0	8.0	7.2	6.7	6.0
千葉	同上	—	—	—	—	—	—	—	8.0	8.0	7.2	7.0	6.5
横浜	同上	—	—	—	—	—	—	—	7.3	7.4	6.8	6.5	6.0
名古屋	同上	—	—	—	—	—	—	—	7.5	7.5	7.0	6.4	5.8
大阪	同上	—	—	—	—	—	—	—	7.0	7.0	6.8	6.4	5.6
神戸	同上	—	—	—	—	—	—	—	7.1	7.5	7.1	7.0	6.2
広島	同上	—	—	—	—	—	—	—	8.0	8.0	7.8	7.5	7.0
福岡	同上	—	—	—	—	—	—	—	7.5	7.5	7.3	6.5	6.0
郊外型ショッピングセンター													
東京近郊	期待利回り	—	—	—	—	—	8.0~ 10.0	8.0~ 10.0	8.0~ 10.0	8.0	7.0	6.8	6.5
	同上	—	—	—	—	—	—	—	8.8	8.5	8.2	8.0	7.5
仙台	同上	—	—	—	—	—	—	—	8.8	8.5	8.2	8.0	7.3
さいたま	同上	—	—	—	—	—	—	—	8.3	8.0	7.5	7.0	6.8
千葉	同上	—	—	—	—	—	—	—	8.5	8.1	7.8	7.1	7.0
横浜	同上	—	—	—	—	—	—	—	8.0	8.0	7.5	7.0	6.6
名古屋	同上	—	—	—	—	—	—	—	8.5	8.0	7.5	7.0	6.5
大阪	同上	—	—	—	—	—	—	—	8.0	8.0	7.5	7.0	6.5
神戸	同上	—	—	—	—	—	—	—	8.3	8.0	7.5	7.4	7.0
広島	同上	—	—	—	—	—	—	—	8.9	8.5	8.0	8.0	7.0
福岡	同上	—	—	—	—	—	—	—	8.5	8.2	7.5	7.0	6.7

(注) 調査方法が数次にわたって変更されているため、データが連続していない場合がある。

(出所) (財)日本不動産研究所「不動産投資家調査」(第1回~第13回)により、みずほ証券が作成。

(3) 不動産投資利回り等の国際比較

最近では、J-REIT や海外の REIT を運用対象に組み込んだ FOF (ファンド・オブ・ファンズ) が個人投資家の人気を集めている。2005 年末時では、REIT を運用対象に組み込んだ FOF は 94 本が設定されている¹。そのうち J-REIT を含むものは 61 本であるが、J-REIT 以外の海外(米国、オーストラリアなど) の REIT を含むものも 61 本ある。J-REIT が品薄であるのに対し、海外 REIT は種類が多く、利回りが J-REIT よりも高いものが多いため、投資家からの人気も高いようである。

それでは、海外の不動産投資には、どのような特徴があるのだろうか。

(社)日本不動産鑑定協会が、世界の主要都市に在住する不動産の専門家(不動産鑑定士等)を対象に、各国のキャップレート (Cap Rate、NOI 利回りと等しい) を調べた結果では、都市によって利回り水準は異なるものの、共通した傾向も見られる。たとえば、① 住宅の利回りは、商業系不動産(オフィスビル、店舗等)と比較して低い、② 商業地の利回りは、高度商業地になるほど低い、といった傾向が指摘できる。

①の住宅の利回りが低い理由としては、都市によっては、(a) 不動産の所有や利用方法に規制が多く、優良な住宅が少ない、(b) 住宅は個人の生活基盤としての位置付けが強く、投資対象として取引される機会が少ないといため、収益性があまり重視されていない、(c) ビジネス用地と住宅用地とが明確に区分されており、住宅用地の価格が政策的に抑制されている、といった要因が考えられる。(a)は台北や香港、(b)は東京や大阪、(c)はパリやフランクフルトなどで、その傾向が強いと思われる。

②については、高度商業地は、ビジネス街としてのブランドイメージや、ビジネスを支援するインフラが整備されているなど、付加価値が高いことが、利回りの低さを補完している場合が多いと考えられる。ビジネス機能は狭い範囲に集積したほうが効率的であるため、東京・丸の内エリアやロンドン・シティなど、ビジネスの中心地は、概ね「徒歩 15 分圏」にまとまっている。

国や都市の違いによる不動産の利回りの差は、不動産関連金融商品の利回りにも、ある程度は現れている。たとえば、米国の Equity Reit (実物不動産の所有権を投資対象とするもの) の平均配当利回りは、2005 年 12 月末時で 4.57% となっており、J-REIT の平均配当利回りの 3.57% とは 1 ポイントの差が存在する。ただし、米国 REIT は、日本の J-REIT とは制度や法人の仕組みに大きな相違があり、その価格は、実物不動産の収益性よりも、金融市場の動向に影響される部分が大きいようである。

住宅の利回りが低いことや、都心商業地の利回り低下は、海外でも共通

米国 REIT の配当利回りは J-REIT よりも 1 ポイント高い

¹ REIT を運用対象に組み込んだ FOF の名称や価格等の詳細については「Real Estate Market News」(2006 年 1 月 17 日発行) を参照されたい。

■ 図 1.4 : 不動産投資利回り等の国際比較

① 世界主要都市の不動産投資利回り (Cap Rate) の比較

(単位: %)

都市名	集合住宅				普通商業地域		高度商業地域 中央ビジネス地区		最高価格地	
	アッパークラス		ミドルクラス		2003年	2005年	2003年	2005年	2003年	2005年
	2003年	2005年	2003年	2005年						
東京	4.5	4.5	5.0	5.0	6.5	5.5	5.5	4.5	5.5	4.5
大阪	7.0	7.0	7.0	7.0	7.0	7.0	6.5	6.5	5.5	5.5
名古屋	10.0	10.0	10.0	10.0	9.0	9.0	7.0	7.0	7.0	7.0
ニューヨーク	6.0	6.0	6.0	6.0	N.A.	N.A.	7.5	7.5	7.5	7.5
サンフランシスコ	7.0	7.0	7.0	7.0	9.0	8.5	9.0	8.5	N.A.	N.A.
ロサンゼルス	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.	8.0	8.0	9.0	8.5	7.5	7.5
ホノルル	1.6	2.8	2.4	4.8	9.0	8.0	9.0	8.0	N.A.	N.A.
メキシコシティ	8.0	8.0	8.0	8.0	8.0	8.0	8.0	8.0	8.0	8.0
バンクーバー	3.8	3.2	4.6	4.3	8.6	7.5	8.2	7.5	8.0	7.5
サンパウロ	6.0	8.0	8.0	8.0	7.0	10.0	7.0	10.0	12.0	11.0
ロンドン・ 高度商業地域	5.2	4.6	6.3	4.8	8.0	7.5	6.5	6.0	4.5	4.5
ロンドン・ 中央ビジネス地区	5.2	4.6	5.2	4.6	8.0	7.3	6.5	6.0	4.5	4.4
パリ	4.5	3.1	5.5	3.7	7.0	5.8	6.5	5.0	6.0	4.8
フランクフルト	4.5	4.5	4.5	4.5	6.0	6.0	5.0	5.5	4.5	5.0
ベルリン	N.A.	4.5	N.A.	4.5	N.A.	6.0	N.A.	5.5	N.A.	5.0
モスクワ	N.A.	13.0	N.A.	13.0	N.A.	13.0	N.A.	13.0	N.A.	10.0
ソウル	9.0	6.0	9.0	7.0	9.0	8.0	9.0	8.0	N.A.	N.A.
台北	4.0	4.0	2.8	2.8	7.0	6.5	7.0	6.5	6.5	6.5
香港	4.8	N.A.	4.8	N.A.	7.5	N.A.	7.5	N.A.	7.5	N.A.
上海	N.A.	5.0	N.A.	5.6	N.A.	8.8	N.A.	8.5	N.A.	10.0
北京	6.0	6.0	6.0	6.0	5.0	5.0	5.0	5.0	5.0	5.0
シンガポール	N.A.	2.7	N.A.	2.6	3.0	4.3	3.0	3.8	3.0	3.9
クアラルンプール	4.6	4.6	5.5	5.5	8.3	8.3	8.3	8.3	8.0	8.0
バンコク	7.5 ~10	9.0 ~11	9 ~11	10.0	10.5 ~12.5	11.0	8.5 ~10	10.0	7.5 ~9	9.0
シドニー	4.0	3.5	4.0	3.5	8.0	7.3	7.5	6.8	N.A.	N.A.
オーストラリア	5.5	5.3	7.0	5.5	11.0	10.0	9.0	8.0	9.0	8.0

② J-REIT と米国 REIT の配当利回り推移



(注) 1. 世界主要都市のキャップレートは、それぞれの都市に在住する不動産の専門家（不動産鑑定士等）が回答した数値であり、都市全体の平均値を示すものではない。

2. Equity Reit とは、実物不動産の所有権に直接投資する形態のものである。米国 REIT には、この他に、不動産融資に投資する Mortgage Reit や、実物不動産と不動産モーゲージの両方に投資する Hybrid Reit がある。

(出所) (社)日本不動産鑑定協会「世界地価等調査結果」(2005年6月)、NAREIT (National Association of Real Estate Investment Trusts、全米不動産投資信託協会) の資料により、みずほ証券が作成

II. オフィスビル市場

1. オフィスビル経営者等の景況感

(1) 不動産業業況指数の推移

(財)土地総合研究所が3ヶ月ごとに実施している「不動産業業況等調査」によれば、不動産事業者の景況感は、2003年以降、ほぼ一環して回復傾向が続いている。

住宅・宅地分譲業の業況指数は、4期連続で過去最高を更新

住宅・宅地分譲業の「経営の現況」についての指数は、2005年10月時は20.4ポイントになり、1995年10月以降で最も高い水準を4期(12ヶ月間)連続で更新した。これには、東京湾岸などで分譲マンションが大量に供給され、比較的好調な売れ行きを維持していることが影響していると考えられる。

一方、不動産流通業(住宅地)の「経営の現況」についての指数は、2004年4月以降、ゼロを挟んで小幅な動きに終始している。これには、不動産価格が全体的に低下しているため、取引件数が増加しても手数料収入が増えない、言わば「忙しい割には儲からない」状況が影響していると考えられる。

ビル賃貸業の業況指数も概ねマイナスを脱出

ビル賃貸業の「経営の現況」についての指数は、2005年7月時に、1995年10月以降で初めて数値がプラスとなった。2005年10月時の指数は再びマイナスに転じたものの、全体としては回復傾向が続いている。

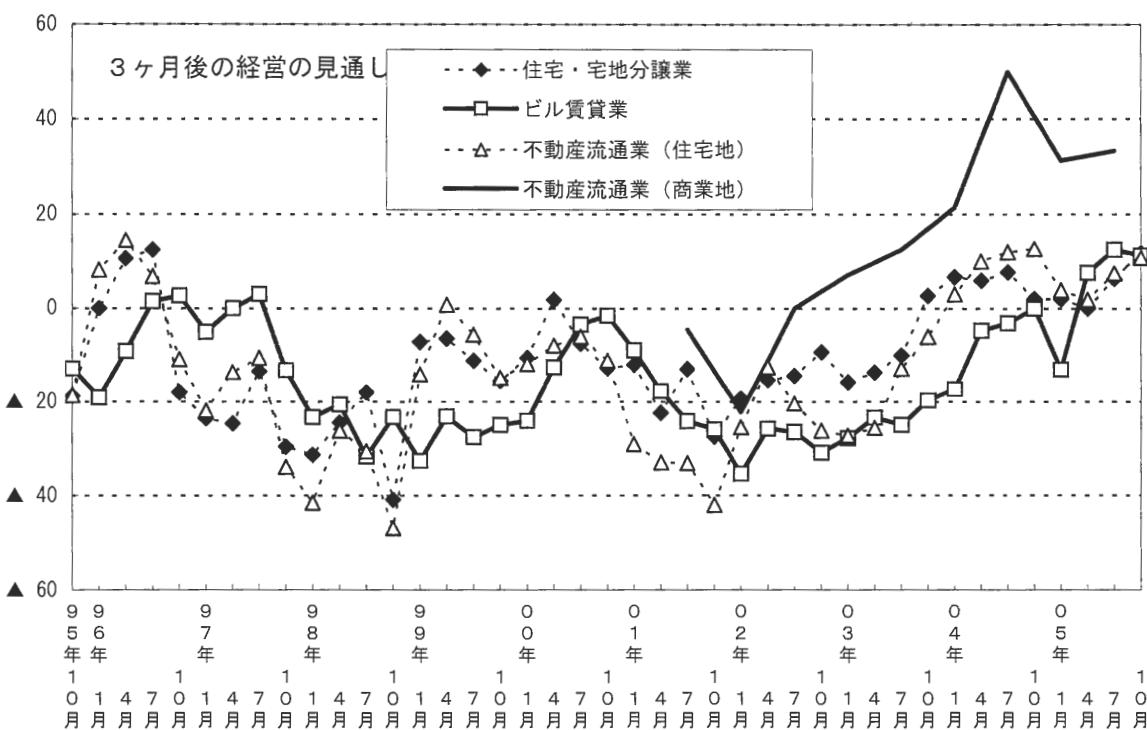
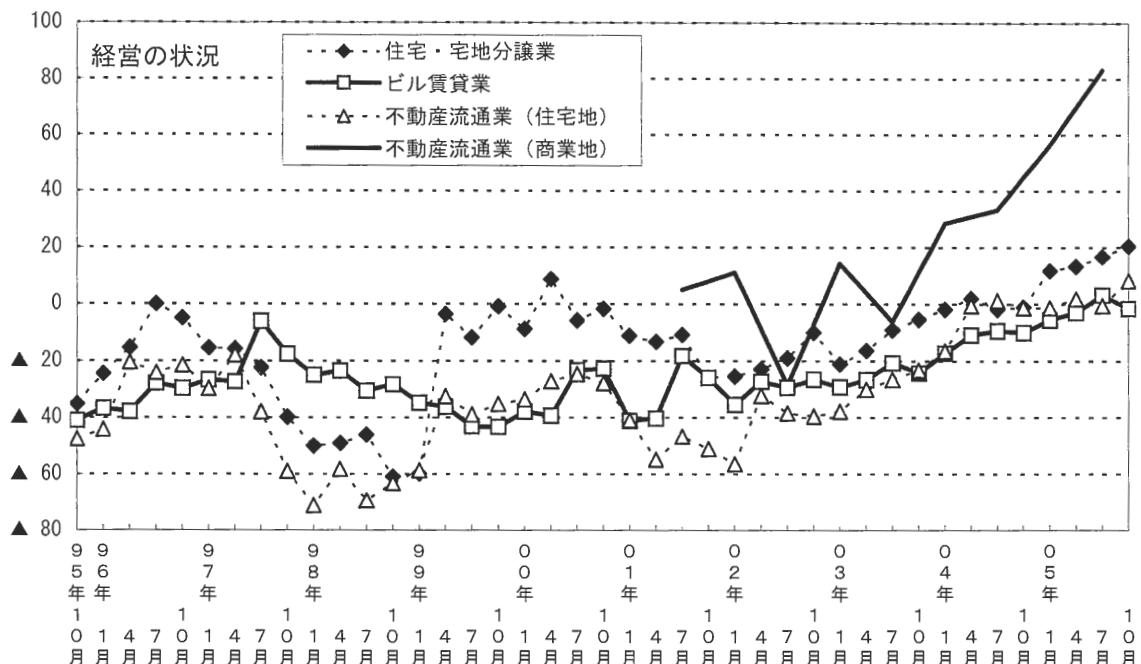
「経営の先行き」についての指数は3業種が揃って2桁の高水準

不動産分野の指標のうち、住宅関連のものには景気の先行指標となるものが多いが、オフィスビル関連の指標は逆に遅行性がある。ビル賃貸業の景況感指数が概ねマイナスを脱したことから、不動産市場の回復も、ようやく本物になってきたと言えそうだ。

「経営の先行き」(3ヶ月後の経営の見通し)についての指数は、2005年10月時では、住宅・宅地分譲業、不動産流通業(住宅地)、ビル賃貸業のいずれも、10ポイントを超える水準となった。「経営の先行き」についての指数が3業種全てでプラスとなったのは、1993年1月時の調査開始以来、2005年7月時が始めてだった。2005年10月時の調査では、初めて3業種の指数が揃って「2桁のプラス」となった。

これまで、住宅・宅地分譲業や不動産流通業(住宅地)の「経営の先行き」に関する指数が大幅なプラスとなる状況が見られず、分譲マンションが供給過剰となる懸念や、不動産取得競争の過熱に対する警戒感が反映されていた。しかし、徐々に、不動産市場の好調が一過性のものではないとの意識が出てきた模様である。ビル賃貸業は、これまで「経営の現況」についての回復感が遅れていたため、「経営の先行き」に対する期待が空回りしている感があったが、空室率等の改善を受けて、市況回復に対する自信が強まってきたと考えられる。

■ 図 2.1：不動産業業況指数の推移



(注) 1. 三大都市圏および地方主要都市における不動産事業者を対象に、経営の状況を調査したもの。

2. 経営の状況 = ((「良い」とする回答数 × 2 + 「やや良い」とする回答数)

- (「悪い」とする回答数 × 2 + 「やや悪い」とする回答数) } ÷ 2 ÷ 全回答数 × 100

3. 不動産業況指数は、回答の全てが経営の状態を「良い」とする場合+100を示し、回答の全てが経営の状態を「悪い」とする場合-100を示す。

4 不動産流通業（商業地）は、6ヶ月ごとの調査、他は、3ヶ月ごとの調査である。

(出所) (財) 土地総合研究所「不動産業業況等調査結果」により、みずほ証券が作成

(2) ビル経営動向調査の概要

(社)東京ビルディング協会の「ビル経営動向調査」によれば、東京 23 区のオフィスビル事業者の景況感は、2003 年後半から回復傾向が続き、最新の調査（2005 年 10 月時）では、さらに回復感が強まっている。

空室率景況感は、回復傾向が続く

空室率に関する景況感指数は、「現況（3ヶ月前と現在との比較）」については 2004 年 7 月調査以降、調査対象となった全ての区でプラスの状態が続いている。2005 年 10 月調査では、23 区の景況感指数は 27.4 ポイント（前回調査から 2.8 ポイント上昇）となった。

2005 年 10 月調査における、空室率の現況に関する景況感指数を区別に見ると、渋谷区以外の全ての区で、プラス幅が拡大した。渋谷区だけはプラス幅が縮小したものの、景況感指数は 28.6 ポイントと、かなり高水準である。

一方、空室率に関する景況感指数のうち、「先行き（現在と 3ヶ月後の比較）」は 2004 年 4 月調査以降、調査対象となった全ての区でプラスの状態が続いている。2005 年 10 月調査では、23 区の景況感指数は 25.7 ポイント（前回調査から 4.6 ポイント上昇）と、さらに楽観的な見方が強まった。2005 年 10 月調査では、新宿区の 18.8 ポイントが最も低く、千代田区や渋谷区は 30 ポイントを越えている。

賃料景況感は、空室率景況感にやや遅れたものの、順調に回復

空室率についての景況感に比べると、賃料についての景況感は、やや回復のテンポが緩やかである。23 区の賃料の現況についての景況感指数は、空室率の現況についての景況感指数からほぼ 1 年遅れて、2005 年 4 月調査でプラスとなった。その後は、順調にプラス幅が拡大し、2005 年 10 月調査では 15.5 ポイント（同 4.4 ポイント上昇）となった。

エリアの業種構成やビルのグレードが、景況感の回復度に影響

2005 年 10 月調査について、賃料の現況についての景況感指数を区別に見ると、中央区は 9.1 ポイントと、他の区に比べてプラス幅がやや小さくなっている。これには、① 日本橋エリアの再開発が終了し、賃料相場の引上げが期待できる大規模再開発が少なくなったこと、② 中央区には、中小ビルや老朽ビルが比較的多いエリアがあり、ビル毎の賃料格差が拡大し始めていること、③ 中央区には、繊維や倉庫などの成熟産業が比較的多く立地しており、景気回復の恩恵を受け難いこと、などの要因が影響している可能性がある。これに対して新宿区は、中小ビルが比較的多いものの、IT 関連のベンチャー企業の集積があることから、景気拡大に対する期待が相当に大きいと考えられる。

2. オフィス空室率の動向

(1) 全国主要都市のオフィス空室率

東京・A クラスビルは、
実質的に空室ゼロ

大阪は、2006 年は A クラスビルの供給予定が
ない

金沢、広島、高松では、
2 年連続でビル供給が
ない見込み

仙台では、2007 年以降、
ビル供給が増加する可
能性が出てきた

福岡では、2004 年以降
はビル供給が激減し、
2006 年は供給予定なし

(株)生駒データサービスシステム (IDSS) が 3 ヶ月毎に公表しているオフィスビル市場調査によれば、全国主要都市のオフィス空室率は、A クラスビル（優良ビル）を中心に改善傾向が続いている。

東京 23 区では、今期 (2005 年 10 月～12 月) に、A クラスビル 1 棟 (東京ビルディング) が満室稼動でオープンした。この結果、2005 年 12 月末時の東京 23 区・A クラスビルの空室率は、前期末 (2005 年 9 月末時) から 0.6 ポイント改善し、1.1% となった。2005 年 12 月末時の空室率は、データ上は 1% を上回っているものの、まとまった空室は存在せず、実質的には空室率ゼロと言える。

大阪と名古屋では、今期は A クラスビルの供給がなかった。大阪では 2006 年は A クラスビルの供給が予定されていないが、これは 97 年に調査がスタートして以来、初めての状況である。大阪では今後、ビルの品薄感が急速に高まる可能性がある。

一方、名古屋では、2006 年と 2007 年に大規模ビルが相次いで完成する予定である。大規模ビルの供給増が市況に悪影響をおよぼす可能性は低く、むしろビジネス環境の整備が進むことによって、新たなオフィス需要が喚起される可能性が高いと考えられる。

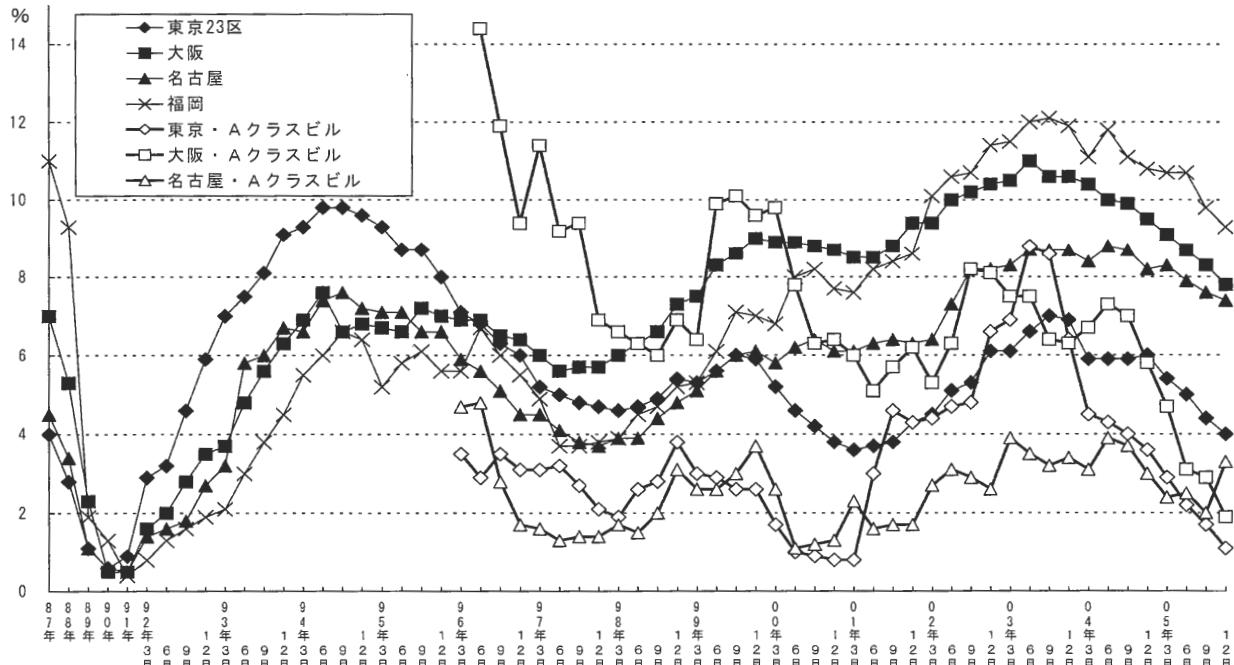
主な地方都市の状況を見ると、ほとんどの都市で空室率は改善傾向にある。しかし、新潟、金沢、神戸、広島、岡山、高松、松山などの空室率は 10% 台を超える高水準が続いている。このうち、金沢、広島、高松の 3 都市では、2005 年中にはビルの新規供給がなく、年間での空室率は僅かながら改善した。この 3 都市では、2006 年も新規供給が予定されておらず、市況はさらに改善が進むと予想される。もっとも、ビル供給がないことは、都市の発展にとって非常に深刻な問題と言える。

一方、仙台では、2000 年以降、新規供給が少ない状態が続いている。2006 年も新規供給の予定はないが、複数の再開発計画が具体化しつつあり、2007 年以降に供給ラッシュが起きる可能性が出てきた。仙台ではこれまで、市全体の空室率は高いものの、まとまった空室が少ないとが市況の改善を阻害していたと考えられる。今後の供給増が、仙台の市況にどのような変化をもたらすかは、大きな注目点と言える。

福岡では、2003 年に 50 千 m² を超える新規供給があったが、2004 年と 2005 年の年間供給量は、2003 年の 3 分の 1 程度に急減した。さらに 2006 年は、新規供給が予定されていない。福岡では、オフィスの拡張やコールセンター需要などの動きが活発であるため、ビル不足の傾向がさらに強まってくると予想される。

■ 図 2.3 : オフィスビル空室率の推移（全国主要都市）

	94年				95年				96年				97年				98年				99年				
	3月	6月	9月	12月																					
東京23区	9.3	9.8	9.8	9.6	9.3	8.7	8.7	8.0	7.1	6.8	6.3	6.0	5.2	5.0	4.8	4.7	4.6	4.7	4.9	5.4	5.3	5.6	6.0	5.9	
大阪	6.9	7.6	6.6	6.8	6.7	6.6	7.2	7.0	6.9	6.9	6.5	6.4	6.0	5.6	5.7	5.7	6.0	6.3	6.6	7.3	7.5	8.3	8.6	9.0	
名古屋	6.6	7.4	7.6	7.2	7.1	7.1	6.6	6.6	5.9	5.6	5.1	4.5	4.5	4.1	3.8	3.7	3.9	3.9	4.4	4.8	5.1	5.6	6.0	6.1	
福岡	5.5	6.0	6.6	6.4	5.2	5.8	6.1	5.6	5.6	6.7	6.0	5.5	4.9	3.7	3.7	3.8	3.9	4.5	4.7	5.2	5.3	6.1	7.1	7.0	
	00年				01年				02年				03年				04年				05年				
	3月	6月	9月	12月																					
東京23区	5.2	4.6	4.2	3.8	3.6	3.7	3.8	4.3	4.5	5.1	5.3	6.1	6.1	6.6	7.0	6.9	5.9	5.9	5.9	6.0	5.4	5.0	4.4	4.0	
東京・A クラスビル	1.7	1.0	0.9	0.8	0.8	3.0	4.6	4.3	4.4	4.7	4.8	6.6	6.9	8.8	8.6	6.4	4.5	4.3	4.0	3.6	2.9	2.2	1.7	1.1	
大阪	8.9	8.9	8.8	8.7	8.5	8.5	8.8	9.4	9.4	10.0	10.2	10.4	10.5	11.0	10.6	10.6	10.4	10.0	9.9	9.5	9.1	8.7	8.3	7.8	
大阪・A クラスビル	9.8	7.8	6.3	6.4	6.0	5.1	5.7	6.2	5.3	6.3	8.2	8.1	7.5	6.4	6.3	6.7	7.3	7.0	5.8	4.7	3.1	2.9	1.9		
名古屋	5.8	6.2	6.4	6.1	6.1	6.3	6.4	6.3	6.4	7.3	8.2	8.2	8.3	8.7	8.7	8.4	8.8	8.7	8.2	8.3	7.9	7.6	7.4		
名古屋・A クラスビル	2.6	1.1	1.2	1.3	2.3	1.6	1.7	1.7	2.7	3.1	2.9	2.6	3.9	3.5	3.2	3.4	3.1	3.9	3.7	3.0	2.4	2.5	2.0	3.3	
札幌	6.8	7.2	6.4	6.9	6.7	7.5	8.6	8.3	8.3	8.9	9.0	10.2	11.2	11.2	11.8	10.5	10.3	9.7	9.6	9.2	9.4	8.7	8.0		
仙台	10.6	10.9	10.1	10.3	10.8	10.1	10.1	10.7	11.0	11.5	11.2	11.6	12.6	12.3	12.6	12.7	12.9	12.7	12.1	11.5	10.6	9.6	9.5	9.4	
横浜	7.6	7.3	6.9	7.0	5.6	6.3	6.7	6.6	6.9	7.8	7.5	8.2	8.3	8.8	9.5	8.9	7.5	7.6	6.7	6.6	5.2	5.1	4.8	4.4	
新潟	16.6	15.5	17.3	18.7	17.7	18.0	18.4	18.4	17.5	18.2	18.8	18.9	19.5	21.5	20.8	20.6	19.9	20.5	20.1	20.8	20.7	19.9	18.4	17.6	
静岡	6.9	7.5	7.8	7.9	7.9	7.6	8.6	8.1	7.9	9.0	9.8	10.4	10.3	10.5	12.1	10.7	10.6	12.2	10.6	11.7	10.2	10.4	9.7	9.6	
金沢	14.0	14.9	15.6	14.9	15.1	14.6	14.0	15.4	15.2	16.3	16.4	16.1	17.3	18.0	18.3	18.0	18.8	19.0	20.3	20.2	18.8	18.5	18.0		
京都	10.5	10.5	9.7	10.9	10.0	11.1	11.5	11.5	11.8	13.1	13.6	13.6	12.9	13.2	14.1	13.7	13.1	12.7	12.2	11.0	10.1	9.3	9.6	8.4	
神戸	16.2	15.8	15.9	14.9	15.5	16.1	16.4	17.1	17.2	18.1	18.0	17.2	16.9	17.4	17.2	17.2	17.8	18.1	17.8	17.8	18.1	17.4	16.2	15.0	
広島	8.4	8.1	8.3	8.5	8.0	8.3	8.5	9.3	9.3	11.5	11.2	10.8	11.4	12.2	12.9	13.1	13.2	13.2	13.6	13.3	13.6	13.3	13.2	13.0	
岡山	8.4	10.3	9.6	9.6	9.0	9.3	9.4	8.9	10.5	11.4	11.1	13.2	12.5	13.6	13.3	13.4	14.4	14.9	13.7	13.8	12.8	13.3	13.1	14.5	
高松	5.5	7.1	7.0	7.2	6.4	6.4	7.2	9.7	10.8	11.5	11.7	14.3	14.2	17.1	17.7	19.5	17.4	18.4	18.5	17.8	16.2	16.3	16.3	16.6	
松山	9.5	9.0	9.3	10.2	10.7	11.2	12.1	12.5	11.0	11.3	10.6	10.6	10.1	11.7	12.9	11.8	12.9	14.6	13.3	14.0	13.3	14.5	16.3	15.5	
福岡	6.8	8.0	8.2	7.7	7.6	8.2	8.4	8.6	10.1	10.6	10.7	11.4	11.5	12.0	12.1	11.9	11.1	11.8	11.1	10.8	10.7	9.8	9.3		



(注) 1.調査時は、91年までは各年5月。92年以降は四半期。

なお、96年12月よりデータの集計方法が変わったため、データが連続していない部分がある。

2.「Aクラスビル」とは、以下の基準を満たす優良ビルを言う。

(東京における基準) (i)主要5区(千代田、中央、港、新宿、渋谷)を中心とするオフィス街としての完成度の高い地域(虎ノ門、西新宿等)、または将来性の高い地域(品川等)、(ii)延床面積1万坪以上、(iii)フロア面積200坪以上、

(iv)新耐震基準(82年以降竣工)、(v)天井高2.6m、(vi)1フロア以下の単位で空調が可能、(vii)床配線が3WAY、フリー(viii)電気容量30VA/m²以上、(ix)入退室が24時間可能。(同・大阪) (i)中央、北、西、淀川区においてオフィス街として成熟度の高い地域、駅改札口より徒歩5分圏内、(ii)延床面積5,000坪以上、(iii)～(vii)(ix)は東京と同じ。

(同・名古屋) (i)名駅、名駅西、伏見、栄、新栄、丸の内、泉・高岳、千種、金山のゾーン内、(ii)延床面積5,000坪以上、(iv)(vi)(vii)(ix)は東京と同じ。

3.「Aクラスビル」としての調査対象ビルの棟数は、2005年12月末現在、東京101棟、大阪41棟、名古屋22棟。

(出所) (株)生駒データサービスシステム「OFFICE MARKET REPORT」により、みずほ証券が作成

(2) 東京主要地区のオフィス空室率

丸の内エリアは実質的に空室ゼロの状態

錦糸町「オリナスタワー」の半分を AIG グループが取得

東品川では、徐々に空室の解消が進む

「赤坂ガーデンシティ」は入居率 50%でスタート

晴海・豊洲では大規模開発の効果が顕在化

東京 23 区における 2005 年のオフィス供給量は、2003 年の 3 分の 1 程度に抑制された。その一方で、景気回復を背景としてオフィス需要は大幅に回復したため、空室率は過去最低に近い水準となっている。

丸の内エリアの空室率は、2005 年に入ってから 1%未満の状態が続いている。2005 年 12 月末時の空室率は 0.3%であるが、実質的には空室ゼロの状態と言える。丸の内エリアでは、大規模ビルの建替えが進められており、使用できないビルが多いことも、ビル不足の一因となっている。

錦糸町エリアの空室率は、2004 年 3 月末時の 8.8%をピークに低下傾向が続き、2005 年 12 月末時は 5.0%となった。同エリアでは 2006 年 3 月に大規模再開発「オリナス (olinas)」(TOKYO リ・デザインプロジェクト) が竣工する予定である。この再開発で建設されるオフィス棟の約 50%と商業施設の全部は、AIG グループが東京建物 (8804) から 49,000 百万円で取得する予定である。専門紙によれば、AIG グループはオフィス部分を自社で使用する可能性が高いと見られている (2006 年 1 月 25 日付・不動産経済ファンドレビュー)。また、東京建物が保有する部分には、総合物流の SBS グループの移転などが決まっている。

東品川・天王洲エリアの空室率は、2004 年 12 月末時の 20.7%をピークに低下が続き、2005 年 12 月末時は 13.1%となった。東品川の大規模開発「品川シーサイドフォレスト」では、6 棟の大規模賃貸ビルのうち 3 棟が、2005 年 7 月末まで、ほとんど入居テナントがない状態が続いていた。しかし、2005 年 8 月以降は、ダイヤモンドコンピュータサービスやティージー情報ネットワーク (東京ガス (9531) のグループ企業) などの入居が進んだ他、移転を検討する企業が増加している模様である。

赤坂エリアでは、2006 年 1 月に「赤坂ガーデンシティ」(赤坂 4 丁目薬研坂北地区再開発) が竣工したが、テナントの内定率は約 50%にとどまった。中心的な事業者である積水ハウス (1928) は、ゴールデンウイーク明けまでに満室とする目標を立てているが、自社使用や、不動産投資ファンドへの売却なども検討している (2006 年 1 月 25 日付・日経不動産マーケット情報、同日付・日経産業新聞)。

晴海エリアでは、空室率が 17%超に達していた時期もあったが、2005 年 11 月に医療製品開発のバクスターが「トリトンスクエア」に本社を移転したことなどから、2005 年 12 月末時の空室率は 3.5%に低下した。2006 年 11 月に完成予定の「晴海センタービル」には、ピーエス三菱 (1871) が本社を移転する計画である (2006 年 1 月 23 日付・日経不動産マーケット情報)。2006 年は、隣接する豊洲エリアでも大規模開発が完成する予定であり、東京湾岸の埠頭エリア一帯が、新たなビジネス街として注目されつつある。

3. オフィス賃料の動向

(1) 主要都市のオフィス賃料の動向

丸の内エリアの賃料水準は3ヶ月間で約4%上昇

東京ビルの賃料は37千円程度の模様

新丸ビルの賃料は50千円に引き上げられたが、テナント募集は好調

2006年にオープン予定の大規模ビルの賃料は、概ね高水準

賃料のディスカウントやフリーレントが減少

東京23区のオフィスビル市場は、空室率は2003年後半から急テンポで改善しているものの、賃料には、97年以来、あまり変化が見られない。しかし、最近では、ようやく賃料にも底打ちの兆しが出てきた。

IDSSの調査によれば、丸の内エリアの平均募集賃料（坪当たり）は、2005年12月末時は前期末（9月末時）より3.8%上昇して24,530円となった。ただし、丸の内エリア以外では、賃料が低下した場所が多い。

東京23区の平均募集賃料の、2005年中の年間変動率は▲3.5%だった。平均募集賃料は低下が続いているものの、個別ビルについては、賃料が上昇した例が増え始めている。

丸の内エリアに2005年10月に完成した「東京ビルディング」は、事業主体である三菱地所（8802）が保有する他のビルから移転したテナントが多いこともあって、賃料は当初計画より7千円ほど低く、37千円程度になった模様である（2005年8月19日付・日本経済新聞）。

これに対して、2007年4月にオープン予定の「新丸の内ビルディング」の募集賃料は、当初予定より5千円引き上げられて50千円となったが、既に約7割のテナントが内定した（2005年11月27日付・日本経済新聞）。いずれも「Aクラスビル」に区分される優良ビルであるが、これらの報道が正しければ、両ビルの賃料水準には、約35%もの格差があることになる。この2つの例では、新丸ビルの方が、現在のビル市場動向を直接的に反映していると考えられる。

2006年にオープン予定（一部オープン済み）の大規模ビルは、ほとんどが、エリア内で最高水準の賃料となっている。たとえば、2006年3月に錦糸町に竣工予定の「オリナスター」の賃料は23千円程度（2006年1月25日付・不動産経済ファンドレビュー）、2006年1月に竣工した「赤坂ガーデンシティ」の賃料（共益費込み）は3万円台と見られている（2006年1月25日付・日経不動産マーケット情報）。

現在のところ、テナント企業のコスト削減意欲が強いことなどを反映して、相当にグレードが高いビルでも、上昇率は概ね10%未満にとどまっている。しかし、募集賃料と成約賃料の格差は、大型ビルの場合には3%～7.5%と、従来の半分以下に縮小しており（2006年1月13日付・日経産業新聞）、フリーレント（入居後一定期間の賃料支払いを减免する措置）が適用されたビルも減少している。

このような事情を考慮すると、見かけの賃料水準に示されている以上に、オフィス賃料の底打ち・上昇は進行している、と言えそうだ。

(2) 全国賃料統計によるオフィス賃料の推移

調査開始以来初めて、全国ベースのオフィス賃料が上昇

名古屋圏のオフィス賃料は12%超の大幅上昇

大阪圏のオフィス賃料は、小幅ながら下落が続く

東京・大手町と名古屋・栄の賃料水準が大幅に上昇

(財)日本不動産研究所の「全国賃料統計」によれば、全国ベースのオフィス賃料は、2005年9月末時で前年比1.8%の上昇となった。全国ベースのオフィス賃料は、1995年の調査開始以来一貫して下落が続いていたが、今回、始めての上昇となった。

なお、「全国賃料統計」は、不動産鑑定士が全国主要地点（オフィス76ポイント、共同住宅158ポイント）に設定したモデル建物について、新規賃料を鑑定評価する方法で算出されている。実際の取引に基づくデータではないが、それだけに全体の傾向を良く示していると言える。

2005年9月末時のオフィス賃料について、都市圏別の年間変動率を見ると、東京圏が4.1%、名古屋圏が12.5%の上昇となった。本レポートのオフィスビル市場の項にも示されている通り、これら2都市では、空室率が低下傾向にあるなど、オフィスビル市場は比較的好調である。また、名古屋は、2005年基準地価において、地価が年間30%超の上昇率を示した調査ポイントが複数あった。現在、不動産価格の評価手法は収益還元法が中心となっているため、オフィス賃料が上昇しなければ、不動産価格も上昇しない場合が多いと考えられる。

一方、大阪圏のオフィス賃料は、依然として下落が続いている。三大都市圏の中でも賃料の動向には差が生じている。ただし、大阪圏の賃料指数の年間変動率は、2004年の▲4.9%が2005年は▲1.4%となり、下落幅は縮小傾向にある。

主要ビジネス街のモデル建物（調査ポイントの特徴に応じて想定したオフィスビル）の賃料指数の推移を見ると、「東京都・大手町」エリアのオフィス賃料は、2004年まで低下傾向が続いていたが、2005年は8.6%の上昇に転じた。このエリアでは、2002年9月に、別格とも言える「丸の内ビルディング（丸ビル）」がオープンしてから約3年間、同ビルを超える賃料水準のビルが登場していなかった。しかし、2005年は「東京ビルディング」がオープンしたこともあり、賃料水準に動きが出てきた。

「名古屋市・栄」エリアの賃料水準は、2000年から2004年までは落ち着いた状態が続いていたが、2005年は11.1%と急上昇した。これには、愛知万博の開催を契機として、商業施設関連の投資が増加したことや、JR名古屋駅前を中心に多数の再開発計画が進行していることなどが影響したと考えられる。

一方、「大阪市・御堂筋付近」の賃料水準は、2005年は前年比▲1.5%の低下となった。このエリアは、新築ビルの供給が少ないと賃料水準の低迷に影響していると思われる。ただし、このエリアでは、J-REITなどの不動産投資ファンドによるビル取得が増加しており、これが市況の活性化につながる可能性も考えられる。

(3) オフィス賃料の国際比較

バブル経済期の頃には「東京のオフィス賃料は世界で最も高い」と言っていた。しかし、(社)日本不動産鑑定協会がまとめた「世界地価等調査結果」によれば、現在の状況はかなり変化したようである。

なお、同調査は、2~3年に1回、実施されており、前回調査は2003年に実施された。調査方法は、世界の主要都市に在住する不動産の専門家（不動産鑑定士等）が、最も標準的な調査地点を選定して評価する、というものである。調査結果は、調査地点についての、言わば個別データであり、都市全体の平均値を示すものではない。

東京のオフィス賃料水準は、OECD 加盟国の都市としては第2位

東京（調査対象は西新宿）の高度商業地の新規賃料（主にオフィス賃料）は、2005年時では8,400円（月額、1m²当たり）で、OECD加盟国の調査対象都市（2005年調査では16都市）の中では、ロンドンに次いで第2位の水準である。バブル崩壊以降、東京のオフィス賃料は大幅に低下したが、同調査によれば、95年を100とした指数では、2005年の賃料水準は140.0ポイントとなっている。東京の賃料水準は、2003年以後は横ばい傾向が続いているが、ロンドンやパリの賃料水準も横ばいであるため、これらの都市との格差は変化していない。

ロンドンの賃料水準は、東京の約1.8倍

ロンドンの賃料水準は、95年を100とした指数では、2005年は222.8ポイントと、10年間で2倍以上に上昇している。購買力平価を基に円換算すると、ロンドンの2005年の賃料水準（月額、m²当たり）は14,951円で、東京の約1.8倍の水準となる。ただし、ロンドンの調査対象地は、繁華街の色彩が強いMayfair（メイフェア）なので、オフィス賃料としての比較には問題が多いかもしれない。

ニューヨークの賃料水準は東京の6割以下

ニューヨークの賃料水準は、95年を100とした指数では2005年は114.2ポイントと、東京よりも上昇率は低い。ニューヨークの2005年時の賃料水準は、購買力平価による円換算では、4,752円となり、東京の6割以下の水準である。

台北と北京の賃料水準は、東京を上回る

一方、経済発展が著しいアジアの主要都市には、賃料水準が東京よりも高い例が複数ある。為替相場を基に円換算した2005年時の賃料を見ると、台北と北京が東京を上回る水準であり、香港とバンコクが東京とほぼ同水準となっている。アジア諸都市の賃料は、総じて欧米主要都市よりも高水準であるが、これには、不動産市場が未整備であり、優良物件が乏しいことも影響していると思われる。

3. オフィスビル供給計画の動向

2008 年以降はビル供給量が急減する見込み

2006 年にオープンするオフィスビルのテナントは、ほぼ内定

大手町の「連鎖型」都市開発では、容積率を約 1,600%に引き上げ

「丸の内トラストタワー」について、4,000 億円超の取引が検討されているとの報道がある

「二子玉川」駅再開発は 2006 年着工の予定

森ビル(株)が 2006 年 2 月に公表した調査では、東京 23 区の大規模オフィスビル（延床面積 10 千m²以上）の供給量は、2006 年 1,540 千m²、2007 年 1,090 千m²、2008 年 490 千m²、2009 年 600 千m²、2010 年 260 千m²と予想されている²。同社の調査では、2003 年は 2,160 千m²の供給があったので、2006 年以降の供給量は比較的少ないと言える。

2006 年にオープンする最大の開発事業である「東京ミッドタウン（六本木防衛庁跡地再開発）」は、2005 年 10 月末時で、賃貸オフィスの約 9 割のテナントが内定している。その他にも、2006 年にオープン予定のオフィスビルには、テナントが内定した例が多い。

上記の森ビル調査では、2008 年以降は、オフィスビル供給量が急減する見込みとなっているが、大型の開発計画もいくつか具体化している。

「大手町地区第一次再開発事業」は、千代田区大手町 1 丁目の合同庁舎跡地に 3 棟・総延床面積 240 千m²のオフィスビルを建設し、JA グループ、日本経団連、日本経済新聞社等が再開発ビルに移転した後に、老朽化したビルを次々と建替える「連鎖型」の都市再開発である。起点となる再開発ビルは、2007 年 4 月着工、2009 年 3 月完成と予定されている。東京都は、再開発地区の容積率を 1,590%に引き上げる方針である（2005 年 11 月 18 日付・日経不動産マーケット情報）。

森トラストは、AIG グループに対して「丸の内トラストタワー」の売却を検討している。「丸の内トラストタワー」は、N 館（2003 年 9 月竣工）と本館（2008 年 3 月完成予定）で構成され、全体の敷地面積は 12,026 m²、延床面積は約 181 千m²である。新聞報道によれば、売却額は「400,000 百万円前半に達する模様」とされている。この報道が正しければ、坪単価は 100 百万円を超えることになる（2005 年 12 月 20 日付・日本経済新聞）。なお、周辺の公示地価（2005 年 1 月時、坪当たり）は、「丸ビル」（千代田区丸の内 2 丁目）が約 72.6 百万円、「石塚八重洲ビル」（中央区八重洲 1 丁目）が約 39.3 百万円である。

東京急行電鉄（9005）は、「二子玉川」駅周辺の再開発や、「キャピトル東急ホテル」の建替えなどの事業を進めている。前者については、既に再開発組合が設立されており、2006 年中に着工の予定である。この事業では、商業・オフィス・住宅で構成される延床面積 264 千m²の複合ビルが計画されている（2005 年 12 月 13 日付・日刊不動産経済通信）。

2008 年以降に完成予定の事業には、上記のような大規模開発もあるが、全体的な傾向としては、1 物件当たりの規模に縮小傾向が見られる。このため、2008 年以降は、オフィスビル不足が深刻化する可能性がある。

² 森ビル(株)は、2006 年 2 月 9 日に、「東京 23 区の大規模オフィスビル市場動向調査」の「速報版」を公表した。同社は、より詳細な調査を 2006 年春に公表する予定である。

4. オフィスビル市場の中期展望

現在のビル市況は、前回予想の「楽観型」シナリオにほぼ一致

ビル市況は、今後も回復傾向が続くと予想

市況の大幅な回復が、市況の低迷につながる可能性もある

みずほ証券は、オフィスビル市場の回復傾向を受けて、オフィスビル市場についての中期展望を見直した。

みずほ証券が2004年8月にまとめた中期展望（「Real Estate Market Report No.87」に掲載）では、オフィスビルの大量供給が一服し、オフィスビル市場が急速に回復しつつある状況に注目していた。この段階の中期展望では、メインシナリオにおいて、2006年時の東京23区の平均空室率は5.5%～4.5%、Aクラスビル空室率は4.0%～3.0%、大規模ビルの成約賃料（坪当たり、月額）は28,000円～18,000円と予想されていた。この背景には、グレードの高いビルが増加することによって、賃料の上限がやや上昇するものの、全体としては横ばい傾向が続くとの見方があった。また、エリア別では、再開発の件数が多い丸の内・大手町エリアと、大規模再開発が一巡した日本橋や西新宿などのエリアとの間で、やや市況に差が広がる、と予想していた。

実際には、2006年時の東京23区の平均空室率は4.0%、Aクラスビル空室率は1.1%、大規模ビルの成約賃料は35,000円～20,000円となった（空室率は2005年12月末時のIDSS調査、賃料水準はみずほ証券による推計）。この平均空室率と成約賃料は、前回の中期展望ではサブシナリオとした「楽観型」シナリオとほぼ一致する。また、Aクラスビル空室率は、「楽観型」シナリオを上回る改善となった。

このような市況の回復傾向を考慮して、今回の中期展望のメインシナリオ（シナリオB）では、市況回復のテンポはやや減速するものの、市況は穏やかな回復が続くと予想している。このメインシナリオの実現可能性は60%程度と想定している。

今回の中期展望では、最も悲観的なシナリオ（シナリオC）でも、市況が大きく悪化することは想定していない。ただし、賃料水準の二極化が進行し、小型ビルや老朽ビルは空室が目立つ状態となる。また、Aクラスビルは、実質的に空室ゼロの状態が続き、ビル不足によって市場が低迷する問題が顕在化していく。ただし、この「悲観型」シナリオの実現可能性は10%程度と考えられる。

「悲観型」シナリオにも示されているように、空室率が低くなりすぎ、また、グレードの高いビルが増えて、テナントがビルを選別する基準が厳格化すると、市況改善の余地が乏しくなり、閉塞感が強まってくる。

今回の「楽観型」シナリオ（シナリオA）では、老朽ビルの建替えや、大規模再開発の動きが活発化して、その閉塞感が緩和されると考えている。このシナリオの実現可能性は30%程度と考えられるが、建築規制のさらなる緩和など、政策面での支援が不可欠になると思われる。

III. 住宅市場

1. 住宅着工戸数

(1) 全国の住宅着工戸数

2005 年の住宅着工戸数は 3 年連続の増加を達成

持家着工は、やや回復の兆しが見られる

不動産投資の活発化などにより、貸家着工は好調が続く

戸建て分譲住宅の着工が不振に転じる

分譲マンションの着工戸数は、過去 15 年間で最高の水準

2005 年（暦年）の全国の住宅着工戸数は 1,236,122 戸（前年比 4.0% 増）となり、3 年連続で増加し、5 年振りに 1,200 千戸台を回復した。

住宅の種類別（利用関係別）に見ると、持家（注文住宅）が前年比▲4.5% と不調だったものの、貸家が同 8.4% 増、分譲住宅が同 6.8% 増となった。持家の減少は 2 年連続、貸家の増加は 5 年連続、分譲住宅の増加は 3 年連続で、持家の不振を貸家と分譲住宅がカバーする傾向がすっかり定着したと言える。

ただし、持家の着工戸数は、2005 年 10 月が前年同月比▲1.1%、11 月が同 6.4% 増、12 月が同▲0.8% となっており、2005 年 10 月以降は幾分持ち直す兆しも現れている。

貸家の着工戸数は 2005 年 4 月から 12 月まで 9 ヶ月連続で増加している。特に 2005 年 10 月の着工戸数は前年同月比 14.3% 増、11 月は同 17.0% 増と、大幅な伸びを記録した。貸家の着工戸数が増加を続けている背景には、J-REIT など不動産投資ファンドが運用する物件が急増していることがあると考えられる。着工戸数データだけでは明らかではないが、J-REIT 等の運用対象には、比較的グレードが高い物件が多いので、貸家の品質等も全般的に向上していると思われる。

分譲住宅の着工戸数は、2005 年 5 月から 11 月まで 7 ヶ月連続で増加した。12 月は前年同月比▲3.1% となったが、全体としては増加基調が続いていると考えられる。

分譲住宅のうち、戸建て分譲住宅は 2005 年春まで好調が続き、住宅着工戸数を下支えしていた。ところが、戸建て分譲住宅の着工戸数は、2005 年 5 月以降、6 ヶ月連続で前年同月比マイナスとなり、一転して不振が目立つようになった。通年では、戸建て分譲住宅の着工戸数は、前年比▲1.0% となった。

一方、分譲マンションの着工戸数は、2005 年中は、12 ヶ月のうち 8 ヶ月が、前年同月比 2 ケタの増加率を示すなど好調だった。通年では、分譲マンションの着工戸数は、前年比 12.4% 増の 229,395 戸となり、90 年以来では最も高い水準を記録した。

J-REIT や私募の不動産投資ファンドの中には、分譲マンションとして供給された物件を購入し、賃貸物件として運用する例が増えている。

住宅着工戸数の動きには、不動産投資市場の影響がかなり強くなってきたと考えられる。

(2) 東京圏の住宅着工戸数

2005 年の東京圏の住宅着工戸数は、4 年連続で増加

持家の不調を、貸家と分譲住宅がカバー

東京都のマンション着工戸数は、2 年連続で減少

供給構造の変化が「都市居住」の傾向を変える可能性がある

つくばエクスプレスの開業効果によって、茨城県の着工戸数が急増

2005 年（暦年）の東京圏の住宅着工戸数は、前年比 2.4% 増の 431,915 戸となり、4 年連続で増加し、3 年連続で 400 千戸超を達成した。

都県別の着工戸数は、千葉県が前年比 6.8% 増、埼玉県が同 5.7% 増、神奈川県が同 3.3% 増であったのに対し、東京都は同▲0.9% と、やや不振だった。これらの変動率の差は、主に分譲住宅に起因するものである。分譲住宅の着工戸数は、千葉県が前年比 26.8% 増、埼玉県が同 11.8% 増、神奈川県が 8.4% 増であったのに対し、東京都は▲5.5% となった。東京都の大幅減は、主に分譲マンションの落ち込みによるものである。

住宅の種類別（利用関係別）では、全国ベースと同様に、東京圏でも、持家の不調を、貸家と分譲住宅がカバーする形となっている。2005 年の持家の着工戸数は前年比▲6.8% だったが、貸家は同 5.0% 増、分譲住宅は同 4.6% 増と好調を維持した。

持家の着工戸数は、全ての都県で前年比マイナスとなったが、神奈川県が前年比▲10.2%、千葉県が同▲9.6% と、特に落込みが目立った。

一方、貸家の着工戸数は、千葉県が不振だったものの、東京都、神奈川県、埼玉県は、いずれも 6.0% 程度の増加率となった。

分譲住宅のうち、分譲マンションの着工戸数は前年比 9.4% 増と大きく伸び、着工戸数全体を下支えする役割を果たした。しかし、東京都の分譲マンション着工戸数は同▲3.8% と、2 年連続の減少となった。これに対して、千葉県は同 56.7% 増、埼玉県は同 38.6% 増、神奈川県は同 12.5% 増と、いずれも大幅増となった。

東京都は、戸建て分譲住宅の着工戸数も前年比▲10.2% と、大きく落ち込んだ。戸建て分譲住宅は、千葉県が前年比 4.6% 増となったものの、埼玉県は前年比マイナス、神奈川県が微増だったので、総じて不調だったと言える。

本レポートに記載している分譲マンション販売のデータでも、2005 年は東京 23 区の供給戸数が大幅に減少した。このようなマンション供給の変化は、これまで進行してきた「都心居住」の傾向にも変化をもたらす可能性がある。

なお、東京圏（1 都 3 県）には含まれないが、茨城県の着工戸数は、つくばエクスプレス（TX）が開通した効果により、全住宅が前年比 18.8% 増、うち分譲住宅は同 124.9% 増、分譲マンションは同 178.7% 増と、大幅に増加した。特に、新駅が開設された、つくば市や守谷市を含む「県南」（エリア名称は茨城県のホームページによる）は分譲住宅の着工戸数が前年比 250.2% 増となり、TX 沿線に近い常総市や下妻市などを含む「県西」も同 157.0% 増を記録した。

TX の開発効果は、今後、東京圏の住宅供給動向を検討する上で、大きな注目点になってくると思われる。

2. 分譲マンション

(1) 2005年のマンション供給

東京圏は7年連続8万戸超、大阪圏も7年連続3万戸超の大量供給

大規模物件は、東京圏97%、大阪圏95%の契約率を記録

大規模・超高層物件の構成比がさらに上昇

地価高騰の影響で供給エリアが外延化

小型住戸の供給は一服

2005年（暦年）のマンション供給戸数は、東京圏が2,659件・84,243戸（前年比▲1.4%）、大阪圏が878件・33,064戸（同3.8%増）となつた。東京圏・大阪圏とも、年前半は在庫の消化を優先する販売会社が多くなったが、年後半に大規模物件の供給が相次いだ。この結果、通年では、東京圏の供給戸数は7年連続で80千戸を上回り、大阪圏も7年連続で30千戸を上回る大量供給となつた。

大量供給にもかかわらず、販売は好調だった。東京圏の2005年の平均初月契約率は82.6%と、96年以来9年振りに80%台となった。特に、総戸数400戸以上の大規模物件の契約率は97.0%の高水準だった。

一方、大阪圏の2005年の平均初月契約率は76.9%と、前年を0.5ポイント上回り、2年連続で75%以上を記録した。ただし、大阪圏では、総戸数400戸以上の大規模物件の契約率が95.0%に達しているのに対し、契約率が60%に満たない物件もあるなど、売れ行きの格差が拡大した。

大規模・超高層物件に購入者の人気が集中する傾向を反映して、東京圏では、新規供給のうち総戸数200戸以上の物件が33,811戸・構成比40.1%（前年は32,412戸・37.9%）、このうち総戸数400戸以上の物件は20,620戸・24.5%（同16,747戸・19.6%）と、大規模物件の増加傾向が強まつた。また、20階建て以上の超高層物件の供給戸数は15,390戸（前年は11,463戸）となり、構成比は18.3%（同13.4%）に高まつた。

2005年の東京圏の供給戸数をエリア別に見ると、東京23区は31,025戸と、2年連続で30千戸を上回つたが、前年比では▲20.7%の大幅減となつた。港区・港南などで超高層マンションの建設が目立つことから「マンション2005年問題」「湾岸戦争」といったマスコミ用語も生まれているが、港区の供給戸数は前年比▲32.1%の3,280戸、江東区は同▲64.4%の1,631戸、品川区は同▲41.6%の1,143戸だった。

これに対して、埼玉県の供給戸数は前年比32.1%増の10,341戸、千葉県は同24.1%増の10,116戸となつた。埼玉県では、川口市（前年比70.6%増）、さいたま市（同17.0%増）などで、千葉県では、船橋市（同166.3%増）、松戸市（同88.9%増）などで、供給増が目立つた。つくばエクスプレス沿線の埼玉県・八潮市では、前年は供給ゼロだったが、2005年は541戸の供給があつた。

東京都心部で地価が上昇し、マンション用地が不足してきたことから、都心から20km～30km圏での供給が増加しつつある。

2005年に供給された物件の平均面積は、東京23区は前年より3.2%拡大、大阪市は1.1%拡大した。「コンパクトタイプ」など小型住戸の供給はピークを過ぎたと言えそうだ。

(2) マンション供給動向の注目点

2005 年の「マンション化率」は、初めて 10% 超に上昇

全国 16 都道府県で、「マンション化加速率」が 5%超となる

「駅近マンション」が増加

専有面積は 70 m²以上が主流

「コンパクトタイプ」はまだ少数派

2005 年は、東京都心部でのマンション供給が減少する一方で、地方都市では供給増となった例が多かった。(株)東京カンティの調査によれば、世帯数に占めるマンション戸数の比率を示す「マンション化率」は、2004 年は 9.98%だったが、2005 年は 10.19%になり、初めて 10%を超えた。すなわち、日本全国では、約 10 世帯に 1 世帯の割合でマンションに居住していることになる。

2005 年時でマンション化率が 10% を超えているのは、東京圏の 1 都 3 県と、愛知、大阪、兵庫、福岡の大都市を擁する府県に限られている。しかし、2005 年の「マンション化加速率」(マンション・ストックに対する年間供給戸数の比率) が 5% を超えている都道府県は、全国で 16 に達している。

戸建て住宅よりもマンションを選択する居住者の多くは、交通などの利便性を重視している。2005 年に新規供給されたマンションの、最寄り駅からの平均所要時間は、東京圏が 8.0 分(前年は 8.1 分)、大阪圏が 6.0 分(同 5.7 分)、名古屋圏が 8.1 分(同 8.5 分) となっている。

東京圏の場合、最寄り駅から徒歩 3 分以内の物件が供給戸数全体に占める構成比は、95 年は 13.8% だったが、2005 年は 21.5% に上昇した。最近では、駅前再開発などで大規模マンションが建設される例が増えており、平均所要時間はさらに短縮化されつつある。

大都市圏では既に、マンションが一般的な居住形態として浸透している。2005 年は、新築マンションのうち、東京圏では 65.7%、大阪圏では 69.6%、名古屋圏では 93.5% を専有面積が 70 m² 以上の「ファミリータイプ」が占めた。

マンションが一般的な居住形態として普及するに伴い、その居住環境も徐々に向上している。東京圏の場合、95 年時は、専有面積が 60 m² 台の物件が新築マンションの 44.9% を占めていた。しかし、2001 年以降は、80 m² 以上～100 m² 未満のものが 30% 弱を占めるようになるなど、専有面積は拡大傾向が強まっている。

東京圏では、2003 年以降、専有面積が 40 m² 前後の「コンパクトタイプ」の供給が増加した。この傾向には、不動産投資が活発化し、投資対象として手頃な小型住居へのニーズが高まったことが影響していると考えられる。しかし、2005 年時では、専有面積が 50 m² 未満の住戸は新築マンションの 13.0% にすぎない。

現在、住宅を運用対象とする J-REIT には、「シングルタイプ」や「コンパクトタイプ」の取得に力を入れている例が多いが、「ユーザー層の厚み」に着目すると、「ファミリータイプ」も有望な投資対象分野と考えることができよう。

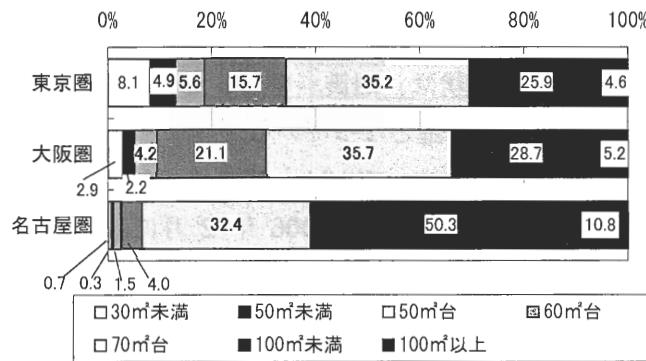
■ 図 3.4 : マンション供給動向の注目点

① マンション・ストックと「マンション化率」及び「マンション化加速率」

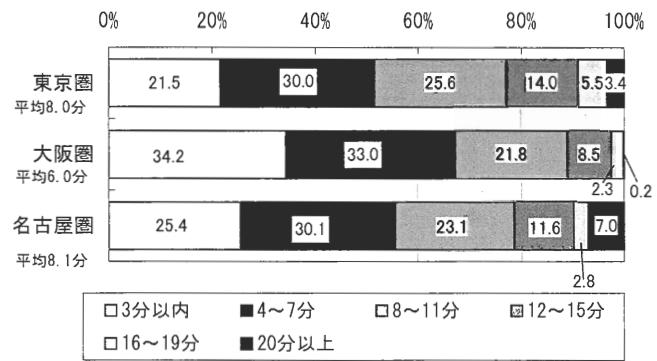
都道府県名	マンションストック(戸) ①	世帯数 ②	マンション化率 ①÷②	2005年分譲(戸) ③	マンション化加速率 ③÷①
北海道	163,053	2,545,184	6.41%	3,906	2.40%
青森	3,230	554,682	0.58%	26	0.80%
岩手	7,480	490,322	1.53%	645	8.62%
宮城	66,683	864,882	7.71%	1,633	2.45%
秋田	3,633	412,097	0.88%	202	5.56%
山形	3,747	389,949	0.96%	370	9.87%
福島	10,470	722,230	1.45%	695	6.64%
茨城	18,567	1,051,043	1.77%	1,358	7.31%
栃木	11,645	711,184	1.64%	848	7.28%
群馬	16,020	726,738	2.20%	619	3.86%
埼玉	354,275	2,695,437	13.14%	9,937	2.80%
千葉	347,391	2,378,540	14.61%	10,884	3.13%
東京	1,294,777	5,861,647	22.09%	42,687	3.30%
神奈川	741,691	3,653,606	20.30%	23,936	3.23%
新潟	31,592	815,799	3.87%	884	2.80%
外山	3,867	371,606	1.04%	192	4.97%
石川	8,485	420,319	2.02%	207	2.44%
福井	2,955	262,207	1.13%	158	5.35%
山梨	9,021	321,970	2.80%	286	3.17%
長野	12,037	782,899	1.54%	558	4.64%
岐阜	13,381	709,304	1.89%	909	6.79%
静岡	59,481	1,362,930	4.36%	1,896	3.19%
愛知	285,707	2,677,488	10.67%	6,741	2.36%
三重	14,613	680,837	2.15%	1,185	8.11%

都道府県名	マンションストック(戸) ①	世帯数 ②	マンション化率 ①÷②	2005年分譲(戸) ③	マンション化加速率 ③÷①
滋賀	30,619	468,225	6.54%	839	2.74%
京都	105,345	1,059,925	9.94%	2,830	2.69%
大阪	594,168	3,691,611	16.10%	18,263	3.07%
兵庫	382,832	2,210,725	17.32%	9,295	2.43%
奈良	45,821	529,866	8.65%	1,000	2.18%
和歌山	14,563	413,636	3.52%	270	1.85%
鳥取	2,724	218,520	1.25%	168	6.17%
島根	2,276	268,392	0.85%	535	23.51%
岡山	17,951	738,972	2.43%	1,051	5.85%
広島	83,534	1,171,748	7.13%	2,724	3.26%
山口	8,959	624,250	1.44%	1,072	11.97%
徳島	6,958	307,039	2.27%	114	1.64%
香川	16,129	393,116	4.10%	788	4.89%
愛媛	12,512	607,968	2.06%	650	5.20%
高知	5,863	343,143	1.71%	271	4.62%
福岡	233,863	2,044,970	11.44%	5,573	2.38%
佐賀	3,928	296,456	1.32%	93	2.37%
長崎	11,418	594,045	1.92%	455	3.98%
熊本	23,131	696,391	3.32%	468	2.02%
大分	16,819	484,636	3.47%	528	3.14%
宮崎	7,224	479,372	1.51%	519	7.18%
鹿児島	14,060	764,233	1.84%	509	3.62%
沖縄	8,006	511,942	1.56%	422	5.27%
全国	5,132,504	50,382,081	10.19%	159,199	3.10%

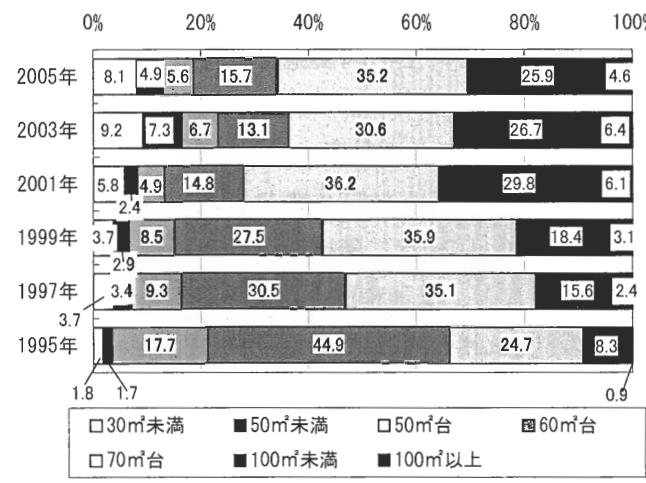
② 新築マンション・専有面積帯別供給シェア（三大都市圏）



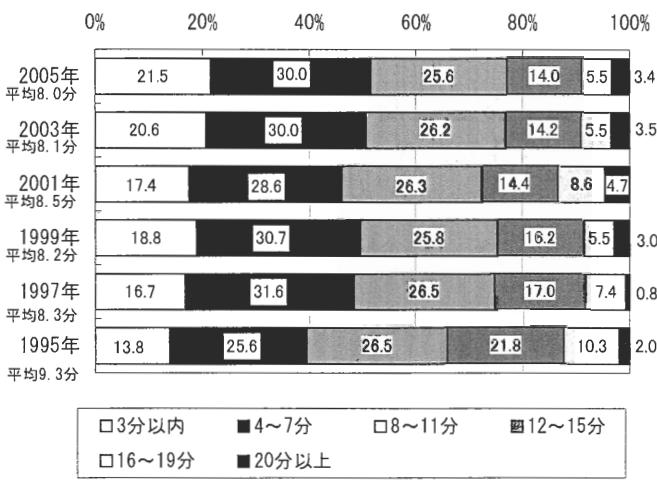
④ 新築マンション・徒歩時間別供給シェア（三大都市圏）



③ 新築マンション・専有面積帯別供給シェアの推移（東京圏）



⑤ 新築マンション・徒歩時間別供給シェアの推移（東京圏）



(注) マンション化率=世帯数に対するマンション・ストックの比率。マンションの普及状況を示す。

マンション化加速率=マンション・ストックに対する年間供給戸数の比率。数値が高いほど、特定の年に供給が加速したことを示す。世帯数は、2005年3月末時の住民基本台帳による。

(出所) (株)東京カンディ「Kantei eye Vol.46」(2006年1月)により、みずほ証券が作成

(3) 東京圏の分譲マンション市場

マンションの売行きは好調で、耐震強度偽装問題の影響は見られない

大規模・超高層マンションが販売の牽引役

都心部での超高層マンション供給も活発

東京圏のマンション供給戸数は、2005年10月が前年同月比8.9%増、11月は同▲2.3%、12月は同▲6.4%となった。11月以降の供給戸数は減速したが、全体的な傾向としては大量供給が続いている。

売行きを示す初月契約率は、2005年5月以降、8ヶ月連続で80%台を維持している。このデータを見る限り、国土交通省が2005年11月17日に公表した耐震強度偽装問題は、マンション販売には影響していない。

東京圏のマンション販売は、東京湾岸部を中心に建設されている大規模・超高層マンションが牽引役となっている。最近の大型マンションの商品企画では、オール電化や免震・耐震工法、IT化、環境共生などへの取り組みが見られ、他物件との差別化を図る傾向が強まっている。また、大規模物件には、著名タレントを起用した広告が多く見られ、TV広告や大型ポスターなどによるイメージ戦略が重視されている。

三井不動産(8801)などが開発している「芝浦アイランド ケープタワー(Shibaura Island Cape Tower)」(港区芝浦、地上48階地下1階、全1,095戸)は、2006年2月から販売が開始された。同マンションは、三方に翼が広がった「トライスター形状」となっており、9面9方向の眺望が可能である。このトライスター形状は、地震が発生した場合には、フレームが地震の揺れを吸収する躯体構造となっている。

江東区の豊洲・東雲エリアでは、オフィスビル、商業施設、住宅など多様な施設を含んだ再開発が進められている。2006年2月には、2005年度グッドデザイン金賞を受賞した「東雲キャナルコート」内で、丸紅(8002)などの「キャナルファーストタワー」(江東区東雲、地上42階地下2階、全415戸)が発売された。同マンションは、次世代オール電化システムを採用し、また、江東区内初のエコキュート(大気中の熱を吸収して湯を沸かすシステム)を採用している。なお「東雲キャナルコート」内には「イオン東雲SC」などの生活利便施設が整備されている。

最近では、東京都心部での、超高層マンションの建設も目立ってきた。2006年2月下旬には、野村不動産、三井不動産、三菱地所の3社が開発中の「The Center Tokyo」(新宿区市谷本村町、地上38階地下2階、全426戸)の発売が予定されている。防衛庁に隣接し、「市ヶ谷」駅をはじめ4駅7路線が利用可能であるなど、交通利便性が高い。

また、同時期に発売予定の「Court Resident Tower」(文京区後楽、地上21階地下1階、全122戸)は、鹿島(1812)などが開発中であるが、小石川後楽園に隣接し、自然との共生を図っている点がセールスポイントとなっている。

(4) 大阪圏の分譲マンション市場

供給、売行きとも好調が
続く

大阪中心部で、話題性の
高い物件の供給が活発化

西日本最大級の開発規
模を誇るマンション計
画が始動

大阪圏のマンション供給戸数は、2005年11月は前年同月比▲10.4%と大きく落ち込んだものの、10月は同24.3%増、12月は同51.2%増となり、全体としては大幅な増加となった。売行きを示す初月契約率は、10月と11月は75%台だったが、12月は83.9%の高水準となった。販売が好調だった結果、12月末時の在庫戸数は3,854戸と、前年末から490戸減少し、3月以降は4,000戸を下回る水準が続いている。

大阪中心部では、引き続き大規模・超高層マンションの供給が目立つ。梅田エリアでは、NTT都市開発(8933)と阪急不動産が開発している「ウェリス・ジオ梅田レジデンス(Wellis Geo Umeda Residence)」(大阪市北区豊崎、地上25階、全137戸)が2005年11月に発売された。同マンションは、阪急「梅田」駅まで徒歩6分、新御堂筋まで程近いなど、大阪中心部へのアクセスが良好であることが人気を集めている。

また、同エリアで住友不動産(8830)が開発している「シティタワー梅田イースト」(大阪市北区西天満、地上25階地下1階、全95戸)は、東梅田まで徒歩7分の場所に立地し、地下鉄「南森町」駅、「大阪天満宮」駅など3駅3路線が利用できるなど、交通アクセス面で優れている。同マンションは、ガラスカーテンウォールを採用した、スタイリッシュな外観も特徴で、2006年2月末に発売が予定されている。

名鉄不動産などが開発する「森都OSAKA」(大阪市鶴見区鶴見、地上15階地下1階、全703戸)は、2006年1月から販売された環境共生型マンションである。同マンションは、住宅街区の他、公園などを含む複合開発の中核プロジェクトであり、総開発面積は約5.9haと大阪市内では最大級の規模となる。同マンションの敷地内には、桜やケヤキなどの高木、中木が約920本、低木が約28,400本植樹され、緑豊かな住環境が醸成される計画である。さらに、隣地には2006年3月に鶴見中央公園の開園が予定されている。なお、近隣には2006年12月に「ダイヤモンドシティ鶴見SC」の開業が予定されており、日本リテールファンド投資法人(8953)が同SCの事業主体に匿名組合出資している。

三洋ホームズと東急不動産(8815)などが、三洋電機工場跡地に開発する「サンマークスだいにち(Sun Marks Dainiti)」(守口市大日東町、A棟：地上40階212戸、B棟：地上23階107戸、C棟：地上15階146戸)は、地下鉄「大日」駅前の、総面積約10.2haの開発地に建設中である。この開発面積は、西日本での駅前商業複合施設としては、2000年以降で最大規模である。なお、同マンションの隣地には「イオン大日SC」が建設されており、2006年秋に開業予定である。

(5) 集合住宅価格の国際比較

オフィスビルの項などで前述した、日本不動産鑑定協会の「世界地価等調査結果」では、集合住宅地・戸建住宅地の住宅価格や賃料についても国際比較がされている。

同調査における東京の調査対象地は、戸建て住宅地が杉並区成田東、集合住宅地が三鷹市下連雀である。これは、過去の調査結果との連続性を考慮した結果のようであるが、現時点で東京の代表的な場所として挙げることには問題点も感じられる。恐らく、より一般的な調査では、戸建て住宅の価格等は同調査よりも低めとなり、マンション価格等は同調査よりも高めの結果となる場合が多いと考えられる。

東京の集合住宅価格は、OECD 加盟国の都市としては中位

2005年時の調査によれば、東京の集合住宅地の住宅価格（主に分譲マンションの販売価格）は27,000千円で、OECD加盟国の調査対象都市（2005年調査では17都市）の中では、購買力平価換算で13位、為替相場換算で11位となっている。ただし、本レポートにも掲載している不動産経済研究所のデータによれば、2005年（1月～12月）に新規供給された分譲マンションの平均価格は、東京圏（1都3県）が41,070千円、東京23区が49,200千円なので、世界主要都市における東京の順位は、上記の調査結果よりも高いとの意見もあると思われる。

東京の集合住宅は、単価については非常に高い

調査対象の中で、2005年時の集合住宅価格が高い都市は、サンフランシスコ（購買力平価換算で105,600千円）、ニューヨーク（同103,071千円）、ロンドン（同93,874円）、パリ（同64,013円）などである。もつとも、調査対象として設定されている物件の床面積が、東京が70m²であるのに対し、サンフランシスコは148m²、ニューヨーク、ロンドン、パリの3都市は90m²程度と相当な差があるため、住環境や物件のグレードを考慮すると、東京の単位面積当たりの価格は非常に高いと考えることもできる。

香港やシンガポールの住宅価格は、東京の数倍の水準

ニューヨークの調査対象地はChelsea of Manhattanであるが、このエリアの住宅価格や家賃は、景気変動やビジネスマンの所得水準との連動性が強いと言われている。ロンドンやパリの集合住宅価格も上昇しており、低迷が目立つ東京との価格差は拡大傾向が続いている。

アジア諸都市の価格を見ると、集合住宅地の希少性が高い香港やシンガポールの住宅価格は、東京の数倍の水準である。北京や上海では、住宅市場の整備が急速に進んでおり、経済誌などによれば、高額物件の売れ行きが好調と伝えられている。ただし、上海の場合、価格水準は東京の約7割、床面積は東京の2.4倍なので、東京よりも割安と言えるかもしれない。

このように国際比較をしてみると、東京の住宅は、1戸当たりの価格水準はともかく、住環境の貧弱さが目立つように感じられる。

3. 賃貸住宅

(1) 東京圏の賃貸住宅市場の動向

2005年10月以降の成約件数は3ヶ月連続で前年同月比増を達成

2005年10月までは、東京23区・新築マンションが市況を支えた

2005年11月以降、東京23区の成約は不調に転じている

現状は、市場の変動要因を特定しにくい状態

アットホーム(株)の調査によれば、東京圏の賃貸住宅(賃貸マンション、賃貸アパート)市場における成約件数は、前年同月比プラスの月と同マイナスの月が短期間で入れ替わるなど、低迷した状態が続いている。ただし、2005年10月～12月は、3ヶ月連続で成約件数が前年同月比プラスとなり、回復の兆しも見えている。

しかし、不安要因も増えている。これまで、東京圏の賃貸住宅市場は、東京23区の新築マンションの好調が市況を下支えしてきた。東京23区の新築マンションは、2004年11月から2005年10月まで、12ヶ月連続で成約件数が増加した。特に、2005年10月の東京23区・新築マンションは、高級マンションの成約が増加したことから、成約物件の平均賃料は前年同月比30.0%増の145.5千円、平均面積は同27.6%増の39.83m²と、賃料・面積とも大幅に上昇した。この影響で、2005年10月は、東京圏全体でも、成約物件の平均賃料は前年同月比25.1%増の129.6千円、平均面積は同14.1%増の38.37m²となった。これに対して、東京23区以外のエリアや中古マンションの成約件数は前年同月比マイナスとなる月が目立っていた。

ところが、2005年11月～12月に、東京23区の成約件数は、2ヶ月連続で前年同月比マイナスとなった。11月は中古物件が比較的好調だったものの、新築物件が振るわず、特に新築アパートの成約件数は前年同月比▲59.0%と激減した。一方、12月は、新築マンションの成約件数はほぼ前年並みだったものの、アパートは新築・中古ともに不振だった。

2005年11月以降は、東京23区に代わって、東京都下や千葉県・埼玉県の成約件数が回復してきた。もっとも、好調な分野は毎月変わっており、何が市況を支えているのかは判然としない部分がある。11月は、東京都下の新築アパートの成約件数が前年同月比133.3%増、千葉県の新築マンションの成約件数が同300.0%増となった他、埼玉県の成約件数が11ヶ月振りに増加した。一方、12月は、埼玉県が再び落ち込んだのに対して、神奈川県と千葉県が好調だった。特に千葉県のマンションの成約件数は、新築・中古とも前年同月比30%超の増加となった。

このように、現在の東京圏の賃貸住宅市場は、市場変動の要因を特定しにくい状態にある。しかし、分譲マンション市場において東京都心部の供給が一服したのと同様に、賃貸住宅市場でも「東京都心部だけが好調」という状況が変化しつつあることは確かと言える。

(2) 全国賃料統計による共同住宅家賃の推移

2005 年の共同住宅家賃は、前年より僅かに低下

(財)日本不動産研究所の「全国賃料統計」によれば、全国ベースの共同住宅（賃貸マンション・アパート）の家賃は、2005 年時は前年比▲0.6% となった。共同住宅の家賃は、全国ベースでは 1995 年の調査開始以来一貫して下落が続いているものの、下落幅は縮小が続き、2005 年には、下げ止まりと言ってもよい状態となった。

名古屋圏は、地価は上昇傾向だが、家賃水準は横ばい

都市圏別で見ると、名古屋圏の家賃水準は、2002 年以降、ほぼ横ばいの状態が続いている。基準地価などのデータを見ると、名古屋圏の住宅地価格は、2004 年頃から名古屋市の南東に当たる「西三河地域」（刈谷市、安城市、岡崎市など）で底打ち傾向が始まり、2005 年に名古屋市を中心部などに波及したことが示されている。都心部と郊外部の住宅地が互いに関連し合いながら都市の基盤を支えている点は、名古屋圏の大きな特徴と言える。

不動産投資の活発化が東京圏の家賃水準を押し上げる

東京圏の家賃水準は、2003 年～2004 年に 2 年連続で低下したもの、2005 年の年間変動率は▲0.2% と、ほぼ横ばいとなった。2003 年頃は、東京都心部に比較的低廉な分譲マンションが多数建設されるなど、分譲マンションと賃貸住宅との競合が強まったことが家賃水準の低下につながったと考えられる。一方、最近では、J-REIT などが比較的グレードの高い賃貸マンションを運用する例が増えるなど、賃貸マンション市場の構造が大幅に変わりつつある。J-REIT 等が保有する物件は東京都心部に集中しており、もともと不動産価格が高い東京都心部の構成比が増加したこと、家賃水準の上昇傾向が強まった一因となっている。

大阪圏の家賃水準は、ほぼ底打ち

大阪圏は、東京圏や名古屋圏よりも家賃水準の低下が大きいが、2005 年の低下率は▲0.9% にまで縮小している。

下落幅が大きい場所が固定化

オフィス賃料に比べると、共同住宅の家賃は低迷が長引いている。これは、現在の日本経済が、企業業績の回復に比して、雇用や給与などの改善が遅れていることが影響していると考えられる。

共同住宅の家賃を「地方別」に見ると、2005 年の年間変動率は、北陸や沖縄などで 2% 超の大きな下落となっている。また、「都市規模別」に区分した場合には、人口 10 万人未満の「小都市」で比較的大きな低下が続いている。

このような下落幅が大きい場所は、ほぼ固定化しており、全体としては賃料の底入れが進む中で、賃貸住宅市場の「構造的」とも言える問題点も徐々に顕在化していると考えられる。

4. 戸建て住宅

(1) 建売り住宅市場の動向

(有)エム・アール・シー（MRC）の調査によれば、東京圏の建売り住宅市場は、比較的好調な状態が続いている。

2005年は、供給戸数、価格とも、前年を上回る見込み

MRCの調査によれば、2005年2月～11月の10ヶ月間に東京圏で供給された建売り住宅は1,754戸となり、2003年の年間（2003年2月～翌年1月）の供給戸数1,496戸を上回り、2004年の年間供給戸数1,814戸を超える可能性が高まった。また、この10ヶ月間に供給された物件の平均価格は43,370千円で、2004年実績の42,610千円を僅かながら上回った。

建売り住宅は、分譲マンションとは異なり、地元の中小工務店が供給する物件が多いため、市場動向の把握が難しい。MRCのデータも、市場動向を正確には捕捉しきれていない可能性がある。しかし、東京圏の不動産価格に底打ち傾向が強まる中で、土地付きの建売り住宅に対する需要が高まっていることは確かと言える。

東京圏の不動産価格は、東京都心部では上昇しているものの、郊外部では依然として下落が続いている例が多い。この傾向は、建売り住宅の平均価格にも現れている。

東京都で2005年2月～11月に供給された建売り住宅の平均価格は50,810千円で、2004年の47,910千円から6.1%上昇した。一方、東京以外の場所では、埼玉県と千葉県の一部を除いて、建売り住宅の価格は低下している。一方、販売状況は、埼玉県の一部に不振なエリアがあるものの、ほとんどのエリアは70%超の売上率を確保している。

東京圏で供給された建売り住宅の内容を見ると、95年～2000年は、土地や建物の面積が縮小した結果、価格総額が抑制される傾向が強かった。一方、2001年以降は、土地面積は130m²台、建物面積は100m²台と、一定の水準を保つ中で平均価格が低下してきた。

仮に、建物の価格（坪単価）を600千円と考えると、東京圏の建売り住宅の敷地価格（坪単価）は、95年：658千円→2000年：776千円→2005年（2月～11月）：582千円と推移したことになる。すなわち、95年～2000年は、表面的な住宅価格は低下しても、実質的には値上がりしていたと考えられる。一方、2005年の敷地価格は、95年と比べて▲11.6%、2000年と比べて▲25.0%となり、購入者にとってはメリットが大きい状況になっていると言える。

建売り住宅価格は、他の不動産価格と同様に二極化が進行

2000年以降は、敷地価格が大幅に低下

(2) 戸建て住宅価格の国際比較

東京の戸建て住宅価格は、高水準ではあるが、最近は横ばい状態

欧米主要都市では、戸建て住宅の上昇傾向が強まっている

シンガポールや香港の戸建て住宅価格は、東京よりも高水準

日本不動産鑑定協会の「世界地価等調査結果」によれば、東京の戸建て住宅地の住宅価格は、2005年時は102,000千円となっている。この調査の対象地は、杉並区成田東と設定されており、平均的な戸建て住宅よりもかなり高額と思われる。

東京の戸建て住宅地の住宅価格は、2000年時の調査ではOECD加盟国の調査対象都市の中で第1位だったが、2003年時の調査でロンドン（調査対象はKingston）を下回り、第2位となった。2005年時の調査では、ロンドンの価格が2年間で約37.7%も上昇したのに対し、東京の価格はあまり変化しておらず、価格差が拡大した。

ロンドンの住宅価格は、95年以降、一貫して上昇が続いている。また、パリ（調査対象はNogent-sur-Marne）やニューヨーク（Staten Island）など、欧米主要都市の価格も、2001年以降は上昇傾向が強まっており、価格が横ばいの東京とは対照的な動きとなっている。もっとも、パリの住宅価格（購買力平価による円換算では82,408千円）は東京の約8割、ニューヨーク（同60,359千円）は約6割の水準なので、東京の住宅価格は依然として高水準と考えられる。

なお、本レポートに掲載したMRCの調査によれば、2005年（2月～11月）に東京都で供給された建売り住宅の平均価格は50,810千円となっている。これを基準とした場合、東京の住宅価格は、パリやニューヨークを下回る。いずれにしても、不動産は個別性が強く、また、大都市中心部の戸建て住宅は希少性が高いため、価格のみを単純に比較することには問題点も多い。

アジア主要都市の2005年時の戸建て住宅価格は、為替相場による円換算では、シンガポールが277,202千円、香港が151,054千円と、いずれの都市も東京よりも高額である。シンガポールや香港は、不動産に関する諸制度が日本とは大きく異なっており、戸建て住宅地が希少であることが、価格水準に影響していると考えられる。

北京や上海は、外国人向け住宅地が調査対象となっているため、価格は東京を下回るもの、アジア主要都市の中では比較的高額である。

不動産を経済活動や個人生活の基盤と考えた場合、住宅価格の動向は、その国の活力の程度を示しているとも考えられる。この点で、東京の住宅価格が低迷し、世界の主要都市の中で落込みが目立つ現状には、日本経済が抱えている様々な問題点が反映されていると言えそうだ。

5. 中古マンション

(株)リクルートのデータによれば、東京圏の中古マンション価格（坪当たり）は、2005年は1,326千円となり、前年の1,321千円から僅かながら上昇した。

東京都心部の中古価格は、新築に押されて低下

東京都心部では地価の上昇傾向が強まっているが、その一方で、東京湾岸などを中心に比較的低廉な新築マンションが増加している。地価上昇と、新築マンション価格の低下とがバランスする形で、都心部の中古マンション価格は、比較的落ち着いた状態が続いている。ただし、2005年は、港区や中央区などで話題性の高い新築マンションが多数供給されたことから、都心部の中古マンション価格は、やや低下した。

城東エリアの中古価格は、新築物件の開発効果により上昇傾向

東京都内のうち、城東エリア（江東、墨田、足立など）の中古マンション価格は、2003年以降、値上がり傾向が見られる。城東エリアでは、工場や倉庫の跡地にマンションが建設されることが多い。インフラ整備が遅れていた場所が、新築マンションの供給増によって住環境が充実してきた効果が、中古マンション価格にも波及していると考えられる。

東京都下の中古価格は、新築価格との連動性が強まる

本レポートの分譲マンションの項で触れたとおり、2005年の新築マンション供給戸数は、東京都心部で大幅に減少し、東京都下などでは増加した。中古マンション価格の推移を見ると、2005年は都心部が低下した一方で、東京都下は上昇した。東京都下では、新築と中古の価格水準の格差が小さいため、中古マンションの価格は、比較される機会が多い新築マンションの価格と、ある程度連動していると考えられる。

神奈川では、良質の中古物件に値頃感が強まる

神奈川県の2005年の中古マンション価格は、川崎がやや低下したもの、横浜や湘南エリアなどは上昇した。神奈川県は、新築マンション価格が高水準であるため、立地条件のよい中古マンションには値頃感が出始めている模様である。

市川・船橋では、不動産価格の上昇が中古価格に波及

千葉県の市川・船橋エリアは、2005年基準価格において、地価上昇ポイントが大幅に増加した。その影響もあり、同エリアでは、中古マンション価格にも上昇傾向が見られる。2005年の中古マンション価格は1,002千円に上昇し、住宅地としてのイメージが良好な神奈川県・湘南エリアに迫る水準となった。

このように、エリアによって価格の変動要因は様々であるが、全体としては、中古マンション価格が上昇したエリアが目立つ。2004年までは、東京都心部を除くと、価格低下が著しいエリアが多かった。中古マンション市場は大きな変わり目を迎えていると言えそうだ。

(チーフ不動産アナリスト 石澤 卓志 03-5208-3363 : takashi.ishizawa@mizuho-sc.com)

(不動産アナリスト 並木 幹郎 03-5208-2777 : mikio.namiki@mizuho-sc.com)

本レポートは、次の各社の調査に基づくデータを、全て許諾を得て掲載している。

・不動産価格他	財団法人日本不動産研究所 社団法人日本不動産鑑定協会
・オフィスビル	財団法人土地総合研究所 社団法人東京ビルディング協会
・住宅	株式会社生駒データサービスシステム 株式会社長谷工総合研究所 株式会社東京カンティ 株式会社不動産経済研究所 アットホーム株式会社 有限会社エム・アル・シー 株式会社リクルート
	(以上、掲載順)

ご許諾をいただいた上記各社には、この場をもってお礼を申し上げたい。

【開示事項】

1. みずほ証券および / またはその子会社・関連会社は、次の会社の発行済み株式総数の1%以上を保有しています：該当なし
 2. みずほ証券および / またはその子会社・関連会社は、次の会社の過去12ヶ月の証券公募に際し、引受幹事又は共同幹事を務めております：該当なし
 3. みずほ証券および / またはその子会社・関連会社の投資銀行関連業務を担う部門は、次の会社より過去12ヶ月間に報酬を受けたか、又は今後3ヶ月以内に受け予定又は可能性があります：日本リテールファンド投資法人
 4. みずほ証券および / またはみずほインターナショナルは、次の会社の証券のマーケットメーリングを行なっております：該当なし
- *投資銀行関連業務とは、引受並びに財務アドバイス等のいわゆるインベストメントバンキング業務を言います。

【アナリスト確認事項】

本資料に記述された有価証券や発行体に関する意見は、本資料に記載されたアナリストの見解を正確に反映したものであり、また、直接間接を問わず本資料記載の特定の投資判断または見解の対価として報酬を受け、もしくは、報酬の受領を約していないことをアナリスト自身がここに確認するものです。

【留意事項】

本資料は、みずほ証券/Mizuho International plcにより、両社およびその関連会社の顧客を対象に情報提供のみを目的として作成されたものです。本資料は、英国金融サービス庁(Financial Services Authority)規則により規定されている個人投資家や、米国および日本の証券規制法規により配布を制限されている投資家を対象にしたものではありません。また、本資料は特定の有価証券の取引の勧誘、または特定の取引の勧誘を目的としたものではありません。

本資料は、みずほ証券/Mizuho International plcがすべて公に入手可能な情報に基づき作成したものです。本資料には、信頼に足るものと判断した情報、データを掲載していますが、みずほ証券/Mizuho International plcは、その正確性、確実性を保証するものではありません。過去のパフォーマンスは、将来のパフォーマンスを示唆するものではありません。本資料に記述された今後の見通しは、アナリストの見解を反映させたものであり、実際のパフォーマンスとは異なり、今後のパフォーマンスに関する保証をするものではありません。本資料に記載された内容は事前連絡なしに変更されることもあります。

みずほ証券、Mizuho International plcおよびその関連会社等は、本資料に記載された発行者の発行する有価証券およびその派生商品について、本資料読者の売買の相手方となり、本資料において推奨された内容と異なる売買、ポジションの保有、マーケットマイク、自己あるいは委託売買を行う場合があります。また、本資料記載の有価証券等の発行者に対して金融・顧問サービスを提供する場合もあります。本資料に記載された有価証券等および同取引にはリスクが伴います。投資家は、かかるリスクや投資判断、個別の事情に応じた投資適合性について、顧問の金融、法務、会計、税務アドバイザーにご相談の上、お取り扱い下さるようお願い致します。また、みずほ証券およびMizuho International plcは、いかなる投資の妥当性についても保証するものではありません。投資の最終決定は、投資家ご自身の判断と責任においてなされるようお願い致します。アナリスト、みずほ証券/Mizuho International plcはいかなる場合においても、本資料を提供した投資家ならびに直接間接を問わず本資料を当該投資家から受け取った第三者に対し、あらゆる直接的、特別な、または間接的な損害等（本資料の使用に直接または間接的に起因したと思われる場合、または本資料の使用上の誤り、あるいは本資料の内容の脱落または誤りによるものを含みますが、これに限定されるものではありません。）について、賠償責任を負うものではなく、投資家のみずほ証券/Mizuho International plcに対する賠償請求権は明示的に放棄されていることを前提とします。

英國・欧州経済地域：本資料の英国における配布については、Mizuho International plc, (Bracken House, One Friday Street, London EC4M 9JA, Phone: 44-20-7236-1090, FAX: 44-20-7236-0484)が認可を受けています。Mizuho International plcは、英国金融サービス庁の規制の下にあるロンドン証券取引所会員会社です。米国：外国社債、ソブリン債およびそれらに関連する取引については、Mizuho Securities USA Inc.,がMizuho International plcの代理としてこれを行います。Mizuho Securities USA Inc.は、それら取引の成立を保証するものではありません、決済に関与するものではありません。本資料の内容に関する問合せは、Mizuho Securities USA Inc. (1251 Avenue of the Americas 33rd Floor New York, NY 10020, Phone: 1-212-209-9300)日本：本資料の日本での配布は、みずほ証券株式会社（東京都千代田区大手町1-5-1大手町ファーストスクエア、電話 03-5208-3210）がこれを行います。アジア：香港および日本以外のアジア諸国への配布は、Mizuho Securities Asia Limited, 10th Floor, CITIC Tower, 1 Tim Mei Avenue, Central, Hong Kong がこれを行います。

本資料の著作権はみずほ証券/Mizuho International plcに属し、その目的を問わず無断で引用または複製することを禁じます。



みずほ証券株式会社